

吉林农信:

发挥金融优势 全力以“复”支农助企(二)

五月,吉林大地焕发生机。工厂车间,机器轰鸣;黑土地上,春耕正忙。全省上下深入贯彻习近平总书记关于高效统筹疫情防控和经济社会发展的重要讲话重要指示精神,历经两个多月的战“疫”,已稳步有序恢复群众正常生产生活秩序。

金融是经济的血脉。疫情发生以来,吉林省农村信用社联合社深入贯彻党中央、省委和省政府决策部署,带领全省52家农商行、农信联社,提高政治站位,强化责任担当,积极主动作为,结合实际出台40余项措施,多角度、多方式、多层次助力企业复工复产,支持农民春耕生产,保障民生金融服务持续畅通。截至4月末,全系统各项存款余额6959.7亿元,较年初增加518.4亿元;各项贷款余额4590.7亿元,较年初增加251.2亿元,存量和增量均居全省银行业金融机构首位。

在支持企业复工复产方面,各行社结合当地经济社会发展特点,主动对接物流运输、零售批发、医药制造等重点领域、重点行业金融需求,积极采取增加信贷投放、创新金融服务、实施减费让利等方式,加大金融供给力度。全系统主动对接各类企业2205户,授信金额111.7亿元,发放贷款86亿元;对受疫情影响暂时困难企业开展续贷16亿元,

合理延后贷款期限涉及贷款本金487亿元;通过下调利率、续贷、延长期限、减免手续费等措施为企业减轻财务负担1434万元。在支持春耕生产方面,做到规模不减,力度不减。截至4月末,全系统累计投放春耕生产贷款156.3亿元,较去年同期多投放20.9亿元,增幅15.4%。农户贷款余额237.9亿元,较年初增加31亿元,增幅14.98%。在基础金融保障方面,各行社结合属地疫情防控要求,按照“能开尽开、早开快开”原则,有序复工复产并开展线下柜面业务。持续迭代升级手机银行、网上银行、互联网金融平台,引导客户“足不出户”“非接触式”办理现金业务。在志愿服务方面,全系统广大党员、干部、员工,分批次组织志愿服务队伍,与疫情防控人员携手战“疫”。全系统累计成立志愿服务队伍297个,参与志愿者6966人,其中党员3429人,包保协助管控小区1138个,全力做好疫情防控宣传、核酸检测、人员排查、物资发放、环境消杀等工作。积极履行社会责任,累计捐款捐物8272.4万元。

为全面展现吉林农信助力实体经济克服困难、稳步发展的责任担当,本报推出《吉林农信:发挥金融优势 全力以“复”支农助企》系列报道,本期聚焦九台农商行、长岭联社、浑江农商行,讲述他们支农助企的金融实践。

九台农商行:

打通金融血脉 激发复苏活力

进入5月,全省正在有序恢复正常生产生活秩序,农民春耕生产紧张忙碌,企业复工复产如火如荼。九台农商行精准所需,创新融资产品,开辟绿色通道,特事特办、急事急办,减费让利……多措并举为实体经济“输血供氧”。

创新产品 精准对接春耕需求

“以前买农机要一下拿出近十万元,现在可以向农商行申请贷款,不仅享受国家购机补贴,还可以秋收卖粮后再还款,大大减轻了我们的购机压力。”廖永福由衷赞叹。

廖永福在去年初与上河湾五台乡签订农田承包合同,进一步扩大种植规模,并计划购置农机提升农业生产能力,经农机公司介绍,他通过“线上”向九台农商行申请并办理了5万元的“农机贷”,解决了购置农机的资金难题。凭借新的播种机,仅2天时间就轻松完成近100亩水稻田的翻耕,扭转了疫情期间春耕生产进度延后的局面。

九台是全国主要农作物生产全程机械化示范县,为提高春耕生产的机械化率,九台农商行主动对接当地政府、财政局、农机局等相关部门,对农机企业展开了深入调研,创新推出了具有线上受理、审批、放款特点且贷款利率低、方式灵活的“农机贷”产品。截至目前,该行已为全省212户农户发放“农机贷”1647.47万元。此外,该行主动对接农户、新型农业经营主体、涉农企业等在采购种子、化肥、农业机械方面的农信信贷需求,通过“农户贷”“九牧宝”“农易贷”“阳光贷”等系列产品,满足不同涉农主体的春耕生产需要。今年前4个月,该行通过特色贷款产

品向九台区投放春耕贷款近1亿元,全省范围内超过7亿元,有力地保障了春耕生产的资金需求。

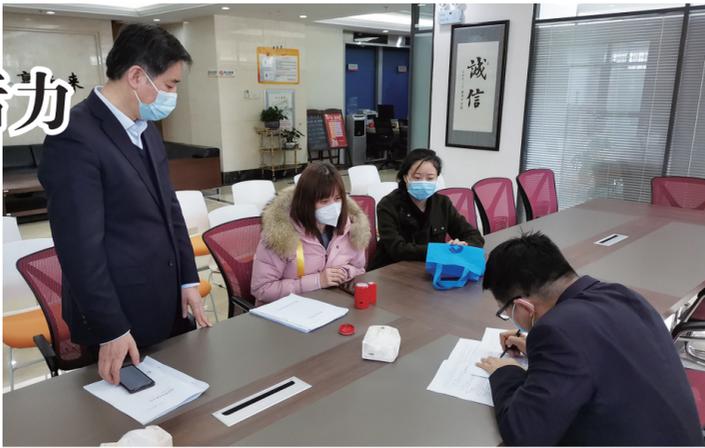
畅通服务 开辟专属“绿色通道”

随着疫情防控形势的变化,省内企业纷纷组织复工复产,但仍有企业面临不同程度的原料短缺问题,许多企业在加强国内原料调配的同时,积极寻求国外进口原料的途径。为满足这类企业的金融服务需求,该行积极畅通企业进口结算渠道,全力支持稳外贸、促复工。

吉林化纤股份有限公司是一家集纤维产品开发、生产、销售于一体的上市企业,也是省内防疫物资主要生产供应企业。突如其来的疫情让企业订单量骤增,原材料告急,与国外某公司确定的几笔原材料进口业务急需支付货款,才能顺利通关。作为长期合作伙伴的九台农商行得知这一消息后,按照特事特办、急事急办的原则迅速启动绿色通道,简化业务流程,在疫情期间,克服重重困难,为企业先后办理6笔、302.82万美元的国际结算业务和220万元美元结汇业务,及时缓解了客户的燃眉之急。企业负责人事后回忆时,仍旧激动不已,“这项业务办不成,我们不只是损失一笔资金,还会损失一连串的交易往来。九台农商行不但帮我们完成了一次原材料采购,更为我们撑起了金融屏障。”

据悉,本次业务的办理,可为该企业挽回近百万元的损失,同时满足了该企业国际结算和融资需求,帮助其完成复工复产前的准备工作。

此外,为保障外贸企业外汇资金交易的顺畅和国际结算的便捷,该行坚持第一时间



九台农商行在疫情期间为客户开辟贷款审批绿色通道

向省内重点进出口企业,通报结售汇流程特点和汇率市场情况,保障外贸企业在复工复产期间对币种流动性的实时需求。

落实政策 缓解客户资金压力

近日,随着一笔200万元贷款展期业务在九台农商行营业部办理完毕,吉林向宇农副产品有限公司负责人的悬着的一颗心终于落下。该公司是九台当地一家专门以葵花籽、花生、南瓜籽等为主要产品的食品加工出口龙头企业,旗下的“俏味堂”食品品牌还是南方航空公司的主要休闲食品供应商。由于产品畅销,春节前刚正准备扩大产能,没想到突如其来的疫情,使生产停滞,产品积压,流动资金产生了缺口,无法按时还清贷款。就在贷款面临逾期的关键时刻,九台农商行针对受疫情影响的小微企业的特殊政策帮了他们的大忙,及时为公司办理展期2个月,有效缓解了企业的燃眉之急。

在不抽贷、不断贷、不压贷的基础上,该

行主动做到“能续尽续”“能转尽转”,全力支持小微企业渡过资金难关。从4月初,该行贷后管理人员通过电话沟通和实地走访等方式对企业复工复产、资金需求等情况进行摸底调查。调研的企业涵盖了食品生产、农业养殖、超市卖场等各类民生领域。截至目前,该行已主动对接企业312户;为60家企业“量体裁衣”制定融资方案,与200余家医药器械、食品生产加工以及种养殖等企业建立了联系;发放抗击疫情和复工复产贷款超4亿元;受理无还本续贷业务10笔,涉及贷款金额2.01亿元;受理延后还款付息申请261户,涉及贷款金额290.06亿元;减免利息近100万元。

在这次疫情当中,九台农商行用实际行动为全省疫情防控和复工复产贡献了农信力量,展现了金融机构与企业共克时艰的态度和担当。对于下一步工作,九台农商行相关负责人表示:“我们将紧跟国家政策,加大工作力度,持续为更多受疫情影响的小微企业开辟‘绿色通道’,提供有效的资金保障,筑牢受疫情影响企业复工复产的‘金融后盾’”。

浑江农商行:

为地方经济发展提供坚实金融保障

浑江农商行坚持以金融服务为落脚点持续为小微企业及农户解困纾难,开辟专属通道,创新融资产品,多措并举为实体经济复苏保驾护航,为县域经济发展增添动力。

不误农时,助力春耕生产忙

“多亏了你们的农户申贷专属通道,这30万元贷款可帮了我的大忙!”浑江区红土崖镇玉米种植大户周某由衷赞叹。

正值春耕生产的关键时期,浑江农商行进一步加大金融支持春耕生产力度,积极满足春耕生产贷款需求,确保不误农时。该行设置专人专岗,主动对接当地务农客户,重点针对采购种子、农业机械、化肥等农贷需求,开设了适合传统农户需求的“农信贷”循环额度业务、“吉农担-阳光贷”农企特色贷款业务、“畜禽活体抵押贷款”业务,同步开通“整村授信”项目专属申贷通道,满足不同涉农主体的春耕生产需要。

为更好支持农村经济发展,浑江农商行制定了《强化农村金融服务工作实施细则》,明确了“十四五”期间农村金融的服务重点,有效弥补“三农”金融服务短板,将金融资源优先供给到“三农”发展的重点领域和薄弱环节。与此同时,主动对接种养

大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,支持地方特色产业做大做强。年初以来,已累计发放涉农贷款1.59亿元。

共克时艰,惠企政策解烦忧

面对突如其来的疫情,浑江农商行按照“特事特办、急事急办、应延尽延、能贷尽贷”的原则,制定了一系列支持小微企业发展的政策,全力支持小微企业渡过资金难关。一方面,加强宣传,摸清需求。该行制作了“抗疫复工信贷产品宣传片”“信贷融资需求预约表”,利用抖音、微信朋友圈等线上渠道发布宣传内容。在疫情期间,运用电话及视频沟通方式,及时了解小微企业现状、困难及诉求。截至目前,已累计采集56户小微企业及个人客户融资信息,拟授信金额达2600余万元。另一方面,“一企一策”,纾困解难。对存量客户进行综合摸底,专人逐户对接,灵活调整信贷还款安排。重点对受疫情影响的小微企业、个体工商户、农户等客户群体,在还款政策上给予适当倾斜,适时推出延期还款等措施,极大地缓解了客户的经营压力。截至当前,已为小微企业及个人客户办理延期还本付息11户,涉及贷款金额2700万元。



浑江农商行工作人员深入小微企业走访调研

推陈出新,创新产品优服务

为充分发挥金融赋能作用,促进地方经济发展与区域政策深度融合,该行积极对接浑江区各级政府部门,探索优化金融服务供给,构建银政合作新模式,全力争取成为银政合作的首选银行。通过深入开展银政合作,已与市区两级创业担保中心建立友好合作关系,充分发挥创业担保贷款政策对小微

企业的金融扶持作用,为符合条件的小微企业用足财政贴息政策,综合降低融资成本,进一步带动群众创业的积极性,持续为个人及小微企业“供氧”“输血”。

与此同时,该行不断丰富办理渠道,优化办理流程,陆续推出“企信贷”“流量贷”“商户贷”等多种以信用为主的小微企业信贷产品,有针对性地制定专项服务方案,安排专属业务额度,开通服务应急通道,全力支持企业稳产保供,为经济社会发展提供坚实的金融保障。

走进吉林省青源种植农民专业合作社,别致的房屋布局井然有序。在疫情防控政策要求下,虽然仅有几个工人在忙碌工作,却充满干劲,朴实的脸庞洋溢着喜悦。

合作社负责人告诉记者,多亏长岭联社的大力支持与帮助,使今年的春耕没误农时,没误墒情,暖人暖心。据悉,该合作社今年年初在村民手中流转耕地600公顷,但缺少流转资金,于是向长岭联社发出贷款申请。该联社迅速开展实地踏查,采用创新模式为其发放了990万元信贷资金。正准备进行耕作,然而疫情来袭,用于购买春耕机械设备的资金又出现缺口。客户经理通过回访了解到这一情况,立即向联社汇报。长岭联社指派人员一对一上门服务,通过现场办公与远程审查审批相结合方式,仅用一天时间完成490万元信贷资金的发放工作,确保该合作社春耕生产顺利进行。

在保障春耕生产的关键时期,长岭联社主动担当作为,积极转变服务理念,加大金融供给力度,持续为县域经济发展贡献农信力量。截至4月末,该联社各项贷款余额49.86亿元,较年初增加4.89亿元,其中涉农贷款35.66亿元。

夯实服务基础,推进“整村授信”。在全辖开展“整村授信”工作,梳理客户信息资源,掌握客户金融需求,采取“三三评议”“背靠背”投票的方式,对行政村、农户进行信用评价,差别授信授信额度,授信农户可随时用信。截至目前,完成信用村评定134个,采集客户信息6.5万余条,授信金额33.5亿元,实际用信19.2亿元,用信率达到57.31%。

优化服务模式,助力产业发展。结合“党支部领办合作社”工作要求,长岭联社创新推出“党组织领办合作社+入股社员+担保+公司+保险”的融资模式,积极助力乡村产业项目发展。今年年初,大兴镇顺山村党组织领办合作社以肉牛养殖为主,有肉牛450头,但缺少扩大规模和购进饲料资金。联社驻村工作队了解情况后,积极研究探讨解决方案,最终采用活体抵押的方式为其发放900万元信贷资金,解决了合作社发展难题。

创新贷款产品,满足多元需求。该联社坚持以客户为中心,以市场为导向,创新推出“阳光贷”“活体贷”等信贷产品,进一步简化工作流程,提升信贷效率,做到能贷尽贷、能贷早贷,有效缓解融资难题。落实省政府“秸秆变肉暨千万头肉牛工程”建设有关要求,大力推广“畜禽活体抵押贷款”,助力农户发展肉牛养殖,特别侧重20头以下养殖户的资金支持,累计投放贷款348户、金额10601万元。建立“党建+金融”工作机制,大力推广“红獐贷”特色产品,持续增加民营和小微企业信贷投放力度,累计投放贷款448户、金额8.21亿元。

降低融资成本,释放政策红利。既要节约成本,又要创收利润,也要降低客户融资成本,真正实现双赢。为此该联社充分利用再贷款、再贴现等货币工具,切实把减费让利的好政策落实到各项金融服务中,用实际行动践行让利于企、让利于民理念。“吉农担-阳光贷”贷款产品,就是该联社为企业减轻财务负担的代表性产品。该产品是与吉林省农业融资担保公司合作推出,在担保的基础上进一步提高涉农客户融资额度,并积极争取部分财政贴息政策。截至目前,已累计发放4062笔、金额7.5亿元,为客户节约利息支出1500万元左右。



长岭联社信贷人员深入田间走访农户

本版撰稿:本报记者 杨晓艳 通讯员 张雷 张建华 刘前程 董玲钰

金融雨露浸润“三农”沃土

长岭联社: