

稳 经济增长

迎难而上 再启铿锵

——我省重点企业抢工期促发展走笔

本报记者 华泰来 刘姗姗 邹鹏亮 孙寰宇 通讯员 柳智青

中国一汽：奋战60天 打赢上半年

“时不我待，大家都在全力冲刺，这个时候把住质量关尤为重要。”作为一汽繁荣工厂涂装车间电泳班代理班长，王天保从驻厂到复产已连续奋战60多天，但盯着工序的眼神仍专注执着。与同事们一样，他脸上长期佩戴N95口罩勒出的印痕，变成了一条黝黑的细线。

5月3日，中国一汽党委召开“聚焦奋战60天 全力打赢上半年”誓师大会，凝心聚力、攻坚克难、推动企业运营高效回归正轨。至今已过去30天，中国一汽“冲”出了怎样的速度？

一汽红旗蔚山工厂，是中国一汽在长春第一家复工复产单位，率先先试，迎难而上，率先实现全部生产线满产。5月1日，工厂启动50辆/每小时生产节拍，仅用5天日产量就爬坡至1160辆，拼出了月产4.31万辆的历史新高，其中红旗品牌完成3.18万辆，实现“超极限”生产目标。

一汽-大众长春基地启动复产后，发挥智能制造强大优势，开展多方创新，最大程度挖掘生产潜力，连续11次刷新产能历史记录。5月11日，基地5条生产线全部达到满产状态，日生产整车超2700辆，将疫情对生产经营的影响降到最低。

中国一汽在长五大主机厂全力加速，数万名员工连续奋战，生产线飞速运转，无人物流运输车、机械臂等智能化生产设备跑出更高节拍，向生产目标发起冲锋。

目前，中国一汽在长春的五大主机厂日产量稳定在近6000辆，基本实现满产。截至5月23日，五大主机厂自复工复产以来累计生产整车约11.78万辆。

生产提速的同时，中国一汽着力推出新款车型，以民族品牌为引领，大步迈开摆脱疫情影响的脚步。

频频落地，一气呵成。4月24日，红旗新款SUV车型LS7上市；5月10日，红旗定制车型H9+上市，5月20日实现交付；5月31日，首台全新红旗H5驶出生产线，正式投入量产。

2020年，面对新冠肺炎疫情影响，全球汽车供应链、产业链受阻的严峻形势，中国一汽创造了“风景这边独好”的奇迹。2022年，疫情再次来袭，中国一汽上下奋勇拼搏，全力复工复产、满产超产，迸发出前所未有的活力，再次展现了吉林速度、一汽精神。

吉林石化：“三线”发力稳增长

从5月24日开始，经过10天的安全平稳运行，改造后的吉林石化公司炼油厂天然气制氢装置每小时多产氢气4000标准立方米，产品中一氧化碳含量稳定在3毫升每立方米以下，实现了装置自开车投产以来产量、质量双突破，每年可多回收氢气1000余吨，创效800



吉林化纤首条35K风电专用大丝束碳化线一次开车成功。

刘剑锋 摄

多万元。

连日来，吉林石化坚决贯彻“动态清零”总方针，以果敢的决策、精细的部署，赢得了疫情防控、生产经营、项目建设“三条主线”的全面胜利，经营形势持续稳定向好，3月份实现炼化主业盈利2.7亿元、4月份实现盈利3.4亿元。

面对原油价格持续高位、化工产品价格下滑等不利形势，吉林石化每日召开线上优化会，对原油库存、产品结构、加工流程进行整体优化，积极开展增产石油焦技术攻关。

“调整生产结构、精准优化，认真开展全流程一体化攻关，实现三套催化裂化装置历史最低负荷运行，同时紧盯市场优化调整生产策略，抢时间、提速度、保质量，千方百计加大油品出厂力度，确保‘后路’畅通，实现了32套装置运行整体平稳顺畅。”吉林石化炼油厂厂长朱涛说。

在做好生产场所防疫工作的同时，吉林石化有效推进重点项目实施进度，持续推进转型升级项目“百日会战”。第一轮“百日会战”总体设计说明书编制、重点装置基础设计和详细设计优化等工作有序推进，各进度节点均全面受控。目前，吉化揭揭ABS项目加班加点，各

项工作有序推进中。截至4月末，项目综合完成率达93%。

不仅如此，吉林石化咬定安全生产目标，全面开展安全生产大检查，细化7方面28项检查内容，建立清单分级分类管理。全面升级现场作业管控，稳妥组织燃料乙醇复产开车、ABS装置凝聚干燥单元短停清洗等生产调整及检修消缺作业，确保安全管理“标准不降、力度不减”。

为保障“黄金生产季”装置创效能力，吉林石化染料厂停车检修，消除瓶颈，全力确保装置安全生产。5月31日，吉林石化异丁烯装置醚塔检修顺利完工，实现一次开车，并顺利产出异丁烯优等品，异丁烯产品含量达99.99%。

吉林油田：保产提效不松劲

艳阳高照，白云朵朵，百里油区一马平川。在亚洲最大采油平台——新木采油厂施工现场，一派热火朝天、干劲十足的景象，作业二队队长李铁权正率领三班的同事固定井架。“在雨季汛期到来之前，我们4个作业班火力全开，开展不正常井抢修会战，5月份累计完成作业70井次。”李铁权告诉记者。

总工程师张成明带领技术人员在现场察看井况，逐口井核实单井资料，现场分析确定每口井生产运行参数。他说：“截至目前，累计调整冲程89井次，调整冲数67井次，使16号平台所有生产油井在最短时间见油，为新井产能快速释放提供了强有力的工程技术保障。”

“止跌、回升、增长”，面对这样的目标，吉林油田加快运行节奏，昼夜奋战释放产能，全力保障能源安全供给，生产运行按照2个月完成1个季度工作量节奏全面提升。

吉林油田抢抓上产有利时机，全力克服各种困难，争分夺秒释放产能，原油生产“斤两必争”，天然气上产“气势如虹”，新能源业务“风光无限”，以绿色低碳发展态势为吉林振兴发展加油鼓劲。吉林油田总经理助理张海龙说：“截至5月末，吉林油田累计实现提质增效2.3亿元。”

吉林油田还依托大情字井油田驱油核心区，依托智慧化手段，加快建设百万吨级CCUS负碳油田开发示范区。以新能源业务与油气业务融合发展为基本策略，加快光伏绿电规模替代、风电自消纳余电规模上网和余热地热高

效利用，推进新能源业务与产能建设、老油田调改、节能改造同部署、同设计、同实施，为吉林“陆上风光三峡”工程增光添彩。

吉能集团：“新”“老”能源企业同发力

6月2日下午，在位于通榆县八面乡吉能通榆八面升压站施工现场，机械轰鸣声此起彼伏。工人们有的在土方回填，有的在放线测点，有的在夯实道路……虽然端午临近，但工地的火热气氛丝毫不减。

这是吉能集团与华能吉林公司合作开发的60万千瓦风电项目施工现场之一。自复工复产以来，该项目优化施工方案，追赶建设进度。预计今年将完成全部施工任务，力争年底前完成60万千瓦全容量并网发电。

“截至目前，我们已经完成项目前期核准、机位及道路详勘、机位永久征地、升压站‘四通一平’、试验桩检测等施工任务，占总量的10%！”施工现场吉能集团的负责人史钟琦介绍。

目前，吉能集团通榆60万千瓦风电项目已获得核准手续，进入现场施工阶段，力争今年10月建成投产，实现并网发电。辽源新能源基地正式开工，5.455万千瓦光伏项目力争年底前并网发电。积极发展新能源装备制造板块，以行业头部企业带动绿色装备产业发展。

在煤炭生产和经营方面，吉能集团也在如火如荼地进行。1至5月份，集团煤炭原煤产量完成329.06万吨，同比增长46.88万吨；经销煤炭262万吨，实现利润818万元。

记者手记：

工业兴则吉林兴。越是面临严峻考验，就越要挺起吉林的工业脊梁。

省委、省政府打响复工复产“发令枪”后，连续出台政策措施，全力稳定工业经济运行。工业引擎加速重启，重点企业率先复工复产，产业链上下游企业“齐步走”，从复产、达产到满产、超产，逆势而上，跑出令人瞩目的“吉林速度”。

吉林工业涌动磅礴生机，激发出强大的发展活力。产业龙头当先，铿锵脚步再启，我省众多工业企业奋力冲刺，全力把损失抢回来、把进度夺回来，把疫情对经济社会发展的影响降到最低程度！

专场融资对接活动，进一步加强银企沟通交流。

“对接活动有效促进企业与金融机构对接，切实帮助企业更好地实现灵活、稳步融资。”通化市永欣生态旅游服务有限公司总经理孙晓哲说，活动不仅为企业提供了对接机会，还包含政策解读，真是受益良多。

密集施策、精准“输血”。充分发挥应急周转基金、信保基金功能，用好用足再贷款、再贴现等货币工具，依托“吉企银通”“吉农金服”平台，进一步改善普惠小微和“三农”融资服务，构建常态化融资对接服务机制……在通化，全力做活“金融生态”、引入金融“活水”、畅通“金融血脉”，企业受益良多。

奋斗有我“就”在吉林——大学生小徐的就业故事

本报记者 万双

小徐名叫徐梓豪，家在长春，是长春人文学院应届毕业生。他希望毕业后能留在家乡。“3月初，学校进入闭环管理，所有线下的招聘活动暂停，之前预约的面试也推迟，说实话，那一段时间我非常焦虑。”小徐说。

不仅仅是小徐，突如其来的疫情，给和小徐一样面临毕业的应届毕业生带来了诸多不确定性。

“大概是4月底的时候，学校就业交流群里发出一条关于吉林省人社部门出台一些保障就业举措的信息，里面提到一个‘96885’小程序，于是我就和大家一起注册并投递了简历。”小徐说。本来也没抱太大希望，但出乎小徐意料的是，第二天就有用人单位与小徐联系。

通过与多家企业洽谈，最终小徐匹配到了合适的企业。“太方便了！”回想这个求职过程，小徐满脸欣喜。

小徐所说的“96885”，全称是“96885吉人在线”，是省人社部门推出的一个公共服务平台，求职者或用人单位通过注册并登录平台，均可免费享受求职或招聘服务。

省人社部门采取有力措施，全力以赴稳主体稳就业，确保全省就业大局稳定。尤其是针对高校毕业生等重点就业群体，我省出台了20条措施。持续推进“想就业找人社、缺人才找人社”服务创新提升工程，优化“96885吉人在线”平台功能，打造就业服务专员、人才服务专员和创业就业指导师资队伍，已有6000名“两员一师”上岗，为企业和求职者提供全方位全过程公共就业和人才服务。

最近，我省开展“服务企业月”活动，人社部门与多家单位联合开展“民营企业招聘月”等线上招聘活动和直播带岗近500场，共提供岗位15.6万个。力争全年压茬举办线上线下招聘活动1450场，定向推送岗位40万个以上。

“我还有几位同学也通过这个小程序找到了工作。”小徐感慨地说，“疫情之下，政府努力为我们大学生就业提供方便和机会，很难得，我们感受到了这份关心与关爱。我选择在家乡就业，是非常正确的。”

小袜子出国记

本报记者 董博

“两挂车，400万双袜子，出货走起！”跟单员刘雅玲笑着对记者说。

6月2日，记者来到辽源袜业园织袜有限公司的出货站点，两辆集装箱挂车正在装车。随着叉车不停地搬运，一箱箱袜子即将走出国门远销海外。

这只是辽源袜业园里平常的一天，像这样的出单场景几乎每天可见。疫情发生后，辽源袜业园早在3月28日就快速做出促进企业复工复产决策。市里出台了系列优惠政策减轻企业负担，增加袜业园对未来发展的信心，促进企业扩大生产与经营规模，如今在园区内到处都是忙碌的身影。

吉林省东北袜业园织袜有限公司是东北袜业园内最大的龙头企业，公司拥有意大利罗纳地、韩国兄弟等国际先进设备1万余台套，已成为世界品牌“阿迪达斯”“彪马”等众多知名品牌的定点生产企业。他们上一次的高光时刻，是为北京冬奥会研制的“冰雪袜”。

在公司的生产车间里，工人们在各自工位上熟练地操作着。办公室里研发人员的电脑上，随着屏幕上代表着不同工艺和材质的彩色色块移动拼接，一只只袜子的雏形逐渐呈现。

如今，随着袜业园企业的实力增强，供需关系也在逐渐发生着变化。

“以前我们是被动接单，客户找上门，提出要求，我们生产。现在是我们主动接单，将研发生产出来的产品，按功能特点推销给有需要的客户，就如当初设计的‘冰雪袜’。”外销事业部经理贺青芳告诉记者。

据了解，该公司目前已经拥有35项专利技术和23个软件著作权，这也让他们在国际市场站稳脚跟。

贺青芳说：“国外的订单现在都比较稳定，比如最近5个月，仅‘阿迪达斯’的订单量大约在每月600万双左右。1至5月份外贸出口订单达1.4亿元，电商外贸销售每天都在1.5万美金以上。”

密集施策 精准“输血”

——通化市金融助力企业发展见闻

本报记者 隋二龙 李铭

6月2日，在通化华政新能源有限公司，生产车间一片繁忙景象。工作人员索海龙告诉记者：“近期我们抢抓生产，每天产值在5万元左右，预计全年产值将达到1800万元左右。”

然而此前，受疫情影响，一边是源源不断

的订单，一边是捉襟见肘的流动资金。左右为难之际，通化市金融办小微企业信用保证基金运行中心上门服务，迅速对接通化东昌榆银村镇银行，为公司核准发放200万元贷款。

“从上门服务到签订合同放款，整个过程

仅用了2天的时间，解决了我们的大难题。”索海龙说，金融支持给力，让企业冲刺新发展目标信心满满。

全力支持中小企业促生产、保经营、稳发展，6月2日下午，通化市举办今年第六场线上