

吉林农信：

扛起金融担当 助力稳经济大盘(一)

题 记

疫情要防住、经济要稳住、发展要安全，这是党中央的明确要求。

越是关键时刻，越要勇于担当。

今年以来，面对复杂严峻的经济金融形势，作为地方金融主力军，省农信联社带领全省39家农商银行、13家县联社，深入贯彻党中央、国务院和省委、省政府关于稳住经济大盘的决策部署，紧紧围绕全省“一主六双”高质量发展战略，坚守“支农支小”市场定位，持续输送“金融动能”，全力支持地方经济社会发展。截至7月末，全省农信系统各项存款余额7079.4亿元，较年初增加638.1亿元，增长9.9%；各项贷款余额4751亿元，较年初增加411.5亿元，增长9.5%。存贷款规模及增量均居全省银行业金融机构首位。

聚焦主责主业，助力乡村振兴。全省农信系统围绕我省“千亿斤粮食”工程，大力支持春耕备耕、高标准农田建设、黑土地保护利用工程等粮食生产领域，助力我省粮食安全保障。持续深耕“三农”领域，加大农业重点产业和特色产业金融支持，大力支持“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程、生猪养殖倍增计划；支持吉林大米、吉林黑木耳、长白山人参等“吉字号”品牌建设；大力支持乡村振兴产业项目，为

乡村振兴注入金融活水。截至7月末，全省农信系统涉农贷款余额1821.4亿元，较年初增加162亿元，增长9.8%。

强化金融供给，助力小微发展。全省农信系统全面深化小微金融服务，持续优化金融服务小微企业“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制，积极开展“金融活水惠个体惠小微工程”，大力推广“消费时贷”“红鲤贷”“愉快贷”等特色金融产品，精准服务小微企业、个体工商户等市场主体纾困发展，提升普惠金融服务的覆盖面、可得性和便利性。截至7月末，全省农信系统小微企业贷款余额2973.4亿元，较年初增加230.9亿元，增长8.4%。值得关注的是，省农信系统还积极开展金融支持“专精特新”中小企业发展专项行动，大力扶持“专精特新”企业高质量成长。持续加大绿色金融支持，加强对清洁能源、节能环保、碳减排技术领域信贷投放。不断提升金融服务质效，通过下调贷款利率、展期、续贷等方式，为受疫情影响的中小微企业、个体工商户等办理延期还本318.65亿元，延期付息8.54亿元。

8月29日起，《吉林日报》联合省农信联社推出“显金融担当 稳经济大盘”系列报道，全方位展现吉林农信系统服务乡村振兴，支持实体经济发展的举措和成效，敬请关注。



吉林环城农商银行：

“贷”动实体经济高质量发展

吉林环城农商银行始终坚守“支农支小”市场定位和服务实体经济发展的初心使命，全力以赴强化金融供给，助力地方经济高质量发展。截至目前，该行各项贷款余额209.72亿元。

为乡村振兴按下“加速键”

家住船营区太平乡何家村的老邹，是当地有名的水稻种植大户，水稻种植面积45公顷。今年年初，他决定继续扩大种植面积。但去年储藏的水稻还没出售，资金尚未回笼，承包稻田的资金成了难题。

正逢吉林环城农商银行开展“整村授信”信息采集工作，工作人员了解到老邹的困难，向他介绍了贷款品种及相关优惠政策，在快速完成贷前审查后，老邹很快拿到了30万元种植贷款。

为助力乡村振兴发展，吉林环城农商银行紧密结合我省“千亿斤粮食”工程和千万头肉牛建设工程部署要求，进一步加大信贷投放力度，优化金融服务方式，创新研发信贷产品，满足涉农主体多元化金融需求。

在支持粮食生产方面，创新推出“吉粮贷”粮食种植贷款品种，助力粮食稳产增产。该行积极开展“整村授信”工作，对辖区内种植大户进行建

档立卡管理，详细掌握每个村屯种植大户数量、耕地面积、土地流转习惯、资金需求及用途等；多渠道了解农村土地确权进度，研究分析土地出租、转包、入股、托管等模式特点，准确把握粮食种植产业发展趋势，进一步明确信贷支持重点领域和重点对象。截至目前，累计发放粮食种植贷款4.6亿元。

在支持畜牧养殖方面，创新研发“致富牛”肉牛养殖贷款品种，重点针对单户20头牛以下小规模养殖户普遍缺乏有效抵押物现状，采取“信用+防疫+保险”模式，对辖区内小养殖户进行建档立卡管理。加强与市农业农村局及林业畜牧局沟通，掌握政府扶持政策。联合保险公司、乡镇政府工作人员前往农民家中，采取现场办公方式办理贷款业务，打通金融服务“最后一公里”。截至目前，该行已完成辖区内肉牛养殖户建档2071户，累计为339户养殖户发放贷款4553万元。

当好小微企业“加油站”

小微企业是经济社会发展的重要基础，是创业富民的重要渠道。吉林环城农商银行结合区域经济发展实际，多措并举加大金融供给，积极支持小微企业发展。

该行充分运用人民银行货币政策，优化信贷结构，重点支持区域内初创型、成长型小微企业和涉农企业，将信贷资源集中向1000万元以下贷款需求的实体经济倾斜，做到早投放，快投放，多投放。截至目前，该行支农支小再贷款余额4.54亿元。

为提升服务小微企业效率，该行依托“吉企银通”服务平台和“吉林市产融合作服务平台”，积极做好需求对接和业务推广，实现了银企之间的信息互通、信息共享。截至目前，通过上述两个服务平台，累计发放贷款263笔、金额14.1亿元。

该行持续调整信贷结构，将更多信贷资源向低碳环保的绿色产业领域倾斜，积极与当地政府部门沟通联系，对县域内绿色环保企业进行摸底排查，主动与企业进行需求对接，提供金融服务保障。截至目前，该行绿色信贷余额5470万元。

下一步，吉林环城农商银行将继续发挥自身优势，深度融入地方发展大局，多施精准之策，多下服务之功，不断创新金融产品，按下金融服务“快捷键”，跑出服务实体经济“加速度”，全力以赴助力地方经济发展。



吉林环城农商银行工作人员走进田间查看水稻长势(资料图片)

梨树联社：

“黑金贷”让黑土地更有劲

初秋时节的吉林梨树，沃野千里，绿浪滚滚。行走在乡间，放眼望去，田成方、路相通、渠相连。

梨树县位于素有世界“黄金玉米带”之称的松辽平原腹地，是全国重要的产粮大县。从2007年开始，梨树县探索实施以“秸秆覆盖、条带休耕”为主要内容的保护性耕作方案，打造了黑土地保护利用的“梨树模式”。

为保护“耕地中的大熊猫”，梨树联社积极发挥金融活水作用，创新推出粮食规模种植贷款新品种“黑金

贷”，为采取“梨树模式”种植的新型经营主体提供资金帮助，奋力推进“梨树模式”提档升级。

“这两年多亏了梨树联社的资金支持，耕种面积从开始的500公顷发展到现在的1200公顷，收入直接翻番！”梨树县郭家店镇宁浩家庭农场法定代表人王宁感慨地说。

2021年年初，王宁想继续承包土地，扩大种植规模，但苦于资金成本太高，又没有符合准入条件的担保抵押品，资金筹措成了备春耕的大难

题。梨树联社信贷工作人员得知他的情况后，第一时间上门服务，推荐了“黑金贷”这款专门为新型农业经营主体打造的信用贷款产品。在双方共同努力下，贷款各项手续全部办理妥当，700万元信用贷款及时发放到了王宁手中。当年，宁浩家庭农场获得了大丰收。

今年，宁浩家庭农场继续申请“黑金贷”400万元，种地面积更是扩大到了1200公顷，辐射带动周边合作社、种植大户、普通农户等农业生产主体200余户，周围三个村90%土地实现了集约化经营，真正做到了一户带动、百户尽享农业现代化的红利，有效推动了“黑土地”保护工程。

从去年开始，梨树联社就以“梨树模式”为核心，创新推出“黑金贷”粮食规模种植贷款产品，打造了“银行+黑土地研究院+保险+核心企业+经营主体”的农业产业链闭环金融服务模式，重点支持新型农业经营主体，以“保护性耕作—梨树模式”为耕种方式，从事粮食适度规模种植所需生产资金的信用贷款，单户额度最高1000万元。截

至目前，梨树联社已累计向宁浩家庭农场、卢伟农民专业合作社等8户新型农业经营主体授信3580万元，用信2468万元，余额905万元。

值得一提的是，针对农业在一定程度上仍具有“靠天吃饭”的弱势属性，梨树联社有效整合农业科技、金融、保险、粮食收储企业等多方资源禀赋，形成了1+1>2的资源整合效应，打造了现代农业产业链闭环金融服务模式，即：黑土地研究院提供农业种植技术服务，解决种地技术问题；保险公司提供收益险服务，为农业生产经营者兜底种植风险；粮食收购企业提供粮食银行服务，解决农民储粮难和卖粮难等问题；金融机构提供专属信贷融资服务，解决融资难、融资贵的问题。

“合则强，孤则弱”。在现代农业产业链闭环金融服务模式中，参与方各司其职，极大拓宽了新型农业经营主体的融资渠道，增强了金融供给能力，形成了助力黑土地保护、粮食安全生产和农民增收增收的“能量环”，为黑土地保护利用画出“同心圆”。

本版撰稿：本报记者 杨晓艳
通讯员 张雷 殷居正 马坤 田地



梨树联社组织开展村银共建授信活动(资料图片)

长春农商银行：

精准滴灌助力『专精特新』企业发展

结合企业特点，研发信贷产品

“有了长春农商银行的贷款资金，企业经营发展的底气足了。”近日，吉林省煜玺工贸有限公司负责人表示，长春农商银行的金融“及时雨”，帮企业满足了资金快速周转需求。

“专精特新”企业是经济强大韧性的重要保障，为充分发挥金融服务的导向性和示范性，长春农商银行坚决贯彻落实国家创新驱动发展战略要求，聚焦我省“六新产业”和“四新设施”，主动对接“专精特新”中小企业，加大金融供给力度，积极助力企业发展壮大。年初以来，累计支持“专精特新”中小企业11户、发放贷款7.47亿元。

长春农商银行始终专注支持小微企业发展，坚持“一户一策”量身定制融资方案，创新推出多款精准的信贷产品，全力满足不同类型客户金融需求。该行针对“专精特新”企业处于初创期固定资产抵押值不足的特点，探索和尝试预授信业务，成功上线“创业贷”预授信产品；针对处于成长期的科技企业，加强与政府和第三方公司的合作力度，推出“科创贷”特色融资产品，专项专用，专项扶持；针对战略性新兴产业，用好“微贷通”“微易贷”等贷款产品；紧密结合客户融资需求、生产周期、风险偏好和经营实际，合理匹配“红鲤贷”“贷惠捷”等信贷产品，综合运用“行业贷”“租金贷”等企业融资产品，不断丰富信贷产品体系，提高科技企业的获贷机会。与此同时，该行设立科技支行，以专门的人才队伍、专业的运作模式和服务方式，为科技型小微企业提供专业化、特色化金融服务。截至7月末，累计发放科技类企业贷款31户。

纾解企业痛点，降低融资成本

由于“专精特新”企业存在自身资金回笼慢、流动资金少等问题，使得财务负担压力较大。因此，长春农商银行把降低“专精特新”企业融资成本问题作为重点，主动实施减费让利专项行动。

该行积极建立“专精特新”企业动态识别和误收、多收及时退费机制，组织各支行开展费用收取情况自查自纠工作，建立问题台账，逐项整改、逐项销账，确保减费让利工作落到实处。本着“应降尽降”原则，针对“专精特新”企业客户持续免收开户手续费、账户管理费、年费等费用，推出对公跨行转账汇款9折优惠。同时，主动承担在申请信贷业务时产生的抵押登记、评估、保险等费用，降低“专精特新”中小企业贷款利率，给予信贷让利政策支持。年初以来，累计让利500余万元。

聚焦企业难点，搭建合作平台

“专精特新”企业具有“专业化、精细化、特色化”等特征，有别于传统企业，如何提升专精特新企业融资覆盖面和精准度？

对此，长春农商银行认真贯彻落实上级部门政策要求，全面梳理“专精特新”企业名录，建立“专精特新”企业客户台账，组织全行客户经理逐户对接，持续跟进，确保对接工作一户不落，金融需求准确把握。同时，该行根据“专精特新”企业集群发展特点，借助人民银行搭建的平台，引进担保公司担保机制，深入长春南湖科技园、吉林省广告产业园，与园区企业就融资方式、合作模式等问题开展深入对接。截至7月末，累计为产业园区授信3.6亿元，为企业创新发展提供了充沛的金融动力。