

杂粮杂豆是这样丰产热销的

李桂华 本报记者 张磊 尹雪

入秋,新米陆续上市,通榆特产的杂粮杂豆也逐渐火了起来,久负盛名的鹤香、碱不落、向海泥湾、大段河、通榆丰、向海特产等品牌的杂粮杂豆在工人的加班加点中打包成箱,通过淘宝、拼多多、微信客户端、美团优选等知名互联网平台销往北京、上海、长春等地。

“今年又是个丰收年,杂粮杂豆品质特别好,加上我县特殊的地理位置——北纬44°13′至45°16′之间,是公认的黄金种植带,所产的杂粮杂豆均为弱碱性,深受广大消费者欢迎。”通榆县电子商务中心工作人员温玉华说。

2022年,通榆杂粮杂豆种植面积93万亩,预计产量3.91亿斤,产值6.94亿元。共获得绿色食品认证14个,有机农产品品牌40个。

近年来,通榆县始终把杂粮杂豆标准化生产作为杂粮杂豆产业振兴战略的首要工作来抓,有效破解了杂粮杂豆种植管理粗放、产量低、品质难以保障等问题。2020年,国家重点研发计划课题“东北地区食用豆生产技术集成与示范区建设”在这里设立,该项目是科

技部首个杂粮杂豆领域的国家级重大专项“杂粮产业链一体化示范课题”之一。通过课题研究,全县建立了杂粮杂豆选种、种植、农药及肥料使用、农产品质量安全、农产品包装、运输及贮存等标准,做到了从产前、产中、产后全过程都有科学、实用和可操作性的标准可依。同时,不断加强农田水利设施建设,提高膜下滴灌等高效节水种植模式的种植面积。重点围绕提升现代农业装备和农业科技支撑水平做文章。推进高标准农田建设,全县高标准农田面积达到60.8万亩。

抵御市场风险需要一些新思路、新做法。自2021年起,通榆县依托白城市区域性杂粮杂豆交易中心建设项目,强化政策引导,鼓励土地适度规模经营,改变了以往传统的一家一户杂粮杂豆种植模式,规模化经营主体日益增多。通过流转农民土地,一些农场主、合作社纷纷进行规模化经营,不仅提高了机械化作业水平,还降低了劳动力成本。另外,通过“公司+农户”或“公司+基地”生产模式,为农户带来了

先进的技术和经营管理理念,更使杂粮杂豆种植经济效益大幅提升。截至目前,全县种植合作社已发展到1033家,杂粮杂豆规模化经营面积达到28.8万亩。

火车跑得快,全靠车头带。为了给农民增收致富寻找新出路,通榆县按照我省加快构建十大产业集群工作要求,加大对农产品加工企业招商力度,产业链条日益完善。全县现有杂粮杂豆加工企业15家,其中省级龙头企业4家,市级龙头企业5家,县级龙头企业6家。2021年,杂粮杂豆生产加工量达到1.28亿斤,产值12.44亿元,销售收入7.27亿元。

种得好,更要卖得出。近年来,通榆县一直致力打造杂粮杂豆优势品牌。鹤香、碱不落、向海泥湾、大段河等品牌深受广大消费者的喜爱。截至目前,通榆县共有杂粮杂豆“两品一标”认证品牌54个。同时,通过与电子商务的融合,利用电商直播、网红带货、电商平台实现线上杂粮杂豆产品销售。2022年上半年,全县农产品网络零售额实现1690万元。

花生地里话丰收

本报记者 王欣欣

老话说:“白露谷,寒露豆,花生收在秋分后。”但扶余市三井子镇太安村村民高启明9月13日就开始收割花生,收完的花生正在地里晾晒。“现在由于花生的品种不一样,种植时间也灵活,我们收割的时间也就相对比较早,好多人和我一样,不到白露时节就开始采收花生了。”

高启明说,以前自己做农资生意,前几年听政府宣传,太安村的土地是排水能力强的沙壤土地,比较适合种植花生。他随即利用自己家的土地开始种植,当年就获得了大丰收。之后,他又加大投入,开始承包土地,专门种植花生。5年的时间,收入连年翻倍,钱袋子也是越来越鼓。“今年种了30多垧地,其中4垧是自己家的地,其余是承包的土地,现在预计1垧地能收获1.3万斤左右花生。”高启明说。

研究新的种植模式让花生增产,是高启明一直在琢磨的事。“种植花生也有几年了,农广校组织的培训班我积极参加,每届农博会我都去参观学习,农业专家来我们村指导时,我也积极向专家请教花生种植知识,目的就是学习新技术,增加花生的产量。”记者从高启明的话语中能感受到他对种植花生的热情。

“我们村里的几片花生田,从春天种下第一粒种子开始,就一直备受呵护。专家定时到田里查看长势,进行田间管理。有专家在,我们心里特别踏实。”太安村党支部书记韩吉福说。

一直以来,扶余市积极推动高效生态特色农业发展,加快花生特优区建设,做强龙头企业、精深加工、品牌建设,采取“龙头企业+合作社(家庭农场)+基地+农户+标准化”的运行模式,花生产业不断壮大,已成为全市第二大支柱产业。“扶余四粒红花生”被认定为国家地理标志产品。引入国家重点龙头企业——鲁花集团,花生加工转化率达80%,位居全国领先水平。花生出口量占全国72.3%,全国第一。三井子镇已成为全国最大花生生产基地,获“全国农业产业强镇”称号。三井子杂粮杂豆交易市场已成为全国最大的杂粮杂豆集散中心,被农业农村部认定为定点市场。

走进三井子镇万顺家庭农场,院子里堆满了待去壳的花生,工人们在机器旁热火朝天地忙碌着。每年的10月份是最热闹的,农民们卖花生的车一辆接着一辆,院子里收上来的花生堆成小山,特别壮观。”万顺家庭农场负责人李凤喜向记者介绍,今年已经收购了100吨左右,大面积花生收获以后,农场会成立自己的收购队,走村串户收购花生。收购上来的花生通过多种工序加工,发往全国各地。

“我为什么选择在三井子镇创办农场,一方面是因为我是土生土长的三井子镇人,当我有了第一桶金以后,就想回来为家乡做点贡献;另一方面,因为这些年三井子镇的花生产业发展得特别红火,营商环境各个方面都不错,我们在这样的环境下经营很舒服。”李凤喜说。

花生销售好,关键是这里有杂粮市场。在扶余市一说到花生,人们都会兴奋地提到三井子杂粮市场。扶余县三井子杂粮市场一期工程2004年投入使用,当时收购业户达到428户,年交易量180万吨,交易额80.5亿元。2012年开始启动二期工程,使三井子杂粮市场不断壮大。

规模在不断扩大,好的营商环境也要跟上。近年来,扶余市三井子镇紧紧围绕“群众办事不求人、企业办事不跑路、政务服务不关门”的政务服务目标,着力打造稳定公平的营商环境,取得了明显的阶段性成效,让落户扶余市三井子镇的企业安安心心谋发展。

“好的资源环境与好的营商环境,是我选择在这里办企业的最大动力。我们在这里这几年不愁花生收储问题,资源很丰富。同时,政府对我们的关心和帮助,我们也感受到了。”位于三井子镇的金帮粮油有限责任公司销售经理聂明说。

充足的阳光、肥沃的黑土、优质的水源,以及春季干旱多风、夏季多雨的气候特点,形成了中早熟花生的优良自然环境。时时刻刻将服务企业和服务人民挂于心,创造出优越的营商环境。两者的有效结合,让扶余的花生产业跑出了发展“加速度”。据介绍,2021年,扶余市仅四粒红花生种植面积就达到36万亩,产量约为1.92亿斤。今年,扶余市花生种植面积达到112.11万亩。通过实际调查,今年预计花生平均单产每亩600斤,总产能达到6.7亿斤。



晾晒的花生堆成山。 本报记者 王学雷 摄



▲丰收的高粱红彤彤。 刘壮 摄



◀专家在检查大豆成熟度。 陈永辉 摄