

从“最贵”中期选举看“美式民主”

新华社记者 叶书宏 谢彬彬

美国中期选举于8日举行，选情胶着，“烧钱”凶猛。据美国政治捐款数据库、无党派机构“公开的秘密”网站统计，2022年联邦以及州一级选举累计花费预计超过167亿美元，成为美国史上“最贵”中期选举。

这次选举无论对共和党还是民主党都至关重要，将影响未来两年政治环境乃至2024年总统大选。经济不景气的当下，存量博弈主导着美国政治，对社会经济资源的争夺异常激烈，这使得两党及其支持者试图孤注一掷，通过追加押注为自己“购买”影响未来政府决策的“期权”。《经济学者》刊文说，美国选举越来越“烧钱”是个长期趋势，党派对立让政治愈发成为“零和游戏”，因此利益集团和个人捐助者下的“赌注”也会更高。

社会撕裂是助推美国选举“涨价”的重要因素。贫富分化、政治极化、身份政治等因素导致群体利益冲突裂痕无处不在，疫情、堕胎、控枪、基建、公共债务等涉及经济民生方方面面立

法，均成了党争博弈的擂台和筹码。如果说过去一个政党为了争夺选民要在十个政策问题上买广告影响选民，如今却可能要在二十甚至更多问题上投放广告，有些关键话题的广告支出还可能成倍增加。据美国全国公共广播电台报道，民主党今年在堕胎议题上的广告投入就是2018年中期选举的近20倍。

此外，两党彼此倾轧的算计也耗资不菲。例如，得克萨斯、亚利桑那、佛罗里达州的共和党籍州长将数以万计非法入境的移民用大巴或飞机送到东北部一些民主党政权的城市，目的是通过炒作移民问题来攻击民主党，以提升共和党支持率；再比如，民主党人耗资5000多万美元资助对手共和党竞选人参加党内角逐，因为他们认为这些人比他们共和党人在两党对决中更容易被自己击败……凡此种种无不是吸金“黑洞”。

可以说，民主共和两党的“烧钱”游戏有多激烈，美国人之间的“政治距

离”就有多遥远。美国智库皮尤研究中心民调显示，90%的美国受访者认为不同党派支持者之间存在严重分歧，近六成美国受访者认为民众不仅在政策领域意见相左，甚至在一些基本事实方面也难以达成共识。今天的美国，“我是美国人”正渐渐被“我是共和党人”“我是民主党人”所替代。“公开的秘密”网站执行董事希拉·克鲁姆霍茨表示，与4年前相比，今年美国中期选举不仅政治分歧更突出，而且“烧钱”更凶猛，竞选支出激增又反过来加剧了美国政治极化。

选举投入越来越大，参选门槛越来越高，这无疑把更多参与者排除在外而为富豪阶层操弄金钱政治营造了温床，将美国政治不平等推向了极端。据《华盛顿邮报》报道，91%的美国国会席位由获得资金支持候选人赢得，大企业、超级富豪以及代表他们的利益集团则是选举资金的主要来源。这些所谓“民意代表”成功当选后，往往为其背后金主服务，而不是为

普通民众发声。一位美国联邦参议员曾指出：“有些人认为美国国会控制着华尔街，然而真相是华尔街控制着美国国会”。

越来越“贵”的选举，让民众对金钱操控下的所谓“民主政治”深感失望。美联社民意调查显示，美国每10人就有8人对政府表示不满。美国前总统卡特曾在电视采访时公开表示，需要巨额资金支持对民主对美国政治体系构成“不可逆转的损害”。前总统奥巴马曾承认，美国的“政治活动中有太多的金钱介入”。金钱政治贯穿选举、立法、施政的所有环节，民众参政议政的权利受到极大限制，经济地位不平等转变并固化为政治地位不平等，再反向加剧经济不平等，建构于金钱之上的所谓“美式民主”，如果这还称得上是民主的话，也早已异化为“百分之一拥有，百分之一治理，百分之一享有”的“钱主”政治。

(新华社北京11月11日电)

国家组织冠脉支架集采接续采购

首年需求量超180万个

新华社天津11月11日电(记者彭韵佳 张建新)国家组织高值医用耗材联合采购办公室日前发布《国家组织冠脉支架集中带量采购协议期满后接续采购公告(第2号)》，将开展国家组织冠脉支架集中带量采购协议期满后接续采购，首年采购需求总量约为186.5万个。

“医疗机构填报的支架需求量较上一轮集采的需求量增加53万个。”国家组织高值医用耗材联合采购办公室集中采购组组长、天津市医药采购中心副主任高雪介绍，国家组织冠脉支架集中带量采购协议期满后接续采购量准确，共有3696家医疗机构参与报量，比上一轮增加了1288家。

根据集采公告，此次接续采购产品共19种。采购产品为获得中华人民共和国医疗器械注册证并许可上市的冠脉支架药物洗脱支

架系统(简称冠脉支架)，材质为钴铬合金或铂铬合金，载药种类为雷帕霉素及其衍生物。

在最高有效申报价方面，冠脉支架产品最高有效申报价为798元/个，伴随服务最高有效申报价为50元/个，最高有效申报价合计为848元/个。

此次冠脉支架接续采购周期为3年，以联盟各地区中选结果实际执行日起计算。在采购周期内，每年签订采购协议。续签采购协议时，原则上各医疗机构填报总需求量不得低于上年实际采购量的95%，对同一中选企业填报的需求量不低于该中选企业上年协议采购量的90%。

据悉，首批国家组织冠脉支架集中带量采购协议期将于2023年1月到期。此次冠脉支架国家集采接续采购将于2022年11月29日开标。

南太平洋岛国汤加附近海域发生7.1级地震

据新华社苏瓦11月11日电(记者张永兴)努库阿洛法消息：南太平洋岛国汤加附近海域11日发生7.1级地震。目前尚无人员伤亡和财产损失报告。

据美国地质调查局地震信息网消息，地震发生于11日当地时间23时48分(北京时间18时48分)，震中位于南纬19.292度及西经172.129度，震源深度为10公里。

(上接第一版)

车间生产一线，是宋德武每天必去的现场。每天清晨，他都会来到厂里和职工交流，了解生产情况，解决发展难题。“不来看看，心里不踏实。”宋德武说，“党的二十大关于创新发展的重要论述，是企业发展的指引。”

过去十年，企业产值、员工收入翻了两番，在宋德武看来，这一切都是坚持党的领导、坚持高质量发展、坚持深化改革带来的成果。

和许多东北国企一样，始建于1959年的吉林化纤也曾面临低谷，员工人均月收入一度不足2000元……要站稳市场，就要有过硬的产品。化纤行业市场竞争激烈，普通化纤产品虽然用量大，但利润低、收益小，很容易陷入价格战。高端的化纤材料，利润高，但技术门槛也很高。

改革创新能使企业永续发展。吉林化纤把改革创新的角度瞄准到了碳纤维领域。“企业产能比较大，碳纤维则是在腈纶工艺基础上创新出来的一种新型纤维，我们具备向下游‘无中生有’的能力。”宋德武说。

凭借企业十几年腈纶生产的技术经验和公用工程优势，借助企业技术人员和高校专家组成的碳纤维创新团队，从2013年开始，吉林化纤在原有碳纤维原丝生产的基础上，加大科研力度，

冲击“高精尖”的方向。

“原丝是生产高性能碳纤维的前提和关键，一些发达国家的碳纤维生产技术一直对我国采取技术封锁和产品禁运。吉林化纤的研发团队与高校联合攻关，逐渐摸索出技术工艺流程短、质量稳定、产量高的国内首家独创技术。”吉林化纤“黄大年式科研团队”研发人员陈海军说。

近年来，吉林化纤已累计投入数十亿元进行技术革新，研发团队先后攻克了多道难关，突破了一系列技术屏障，真正实现了碳纤维原丝市场化，国内市场占有率达90%以上，也让进口碳纤维原丝价格随之下跌40%。吉林化纤开创了我国碳纤维原丝规模化生产的先河，正式走上了碳纤维原丝产业化之路。

引领老工业基地变身新材料“领军者”

吉林化纤坚持产学研用和产业链一体化开发，用小丝线带动大产业链。近几年，企业相继成立国兴碳纤维公司、国兴复合材料有限公司，将产业链延伸至碳纤维复合材料领域。

在国兴碳纤维公司的碳化生产线上，一缕缕雪白的原丝，缠绕在滚筒型装置上“翩翩起舞”，再经过数小时、历经300多米生产线的奇妙旅程，变身为黑色的碳纤维。

“化工原料需要经过约100道工序才能变成原丝，我们生产的原丝可以细过头发丝。说起来简单，但是这个技术许多企业多年攻关都未成功。”国兴碳纤维技术人员鲁明说，“原丝经过碳化才能变成碳纤维。举个不恰当的例子，这个过程就像做烘焙，十分考验火候，小细节做得不好，就做不出好的产品。”

原丝技术不断突破的同时，吉林化纤也在向下游碳化生产延伸，从2016年产仅200吨的第一条碳化线“中国工程院碳化实验示范线”投产，到600吨、6000吨、1.2万吨、1.5万吨、6万吨碳纤维项目陆续投产，吉林化纤已成为全国排名靠前的碳纤维生产基地。

在碳纤维产能充分释放的同时，经过不断的创新研发，吉林化纤在产品质量方面也在不断提升，1K、3K、6K、12K等小丝束产品做到专业化、高性能，25K、35K、50K等大丝束产品实现通用化、高品质、高效率，其中12S、25S等多个规格产品达到国内领先的T700级水平，35K大丝束碳纤维产品广泛应用在三一重能、上海电气、明阳电气等国内知名的风电叶片制造企业，有效带动了下游制造效率的提升。

“在大型风电叶片上，我们就应用了碳纤维产品，碳纤维强度高、重量轻的特点在装备制造方面

能很好地得以体现。结合吉林省‘六新产业’发展规划，加快碳纤维产品在汽车、轨道交通等领域应用。”吉林化纤集团国兴复材有限公司生产车间负责人牛经敏说。

“吉林化纤坚持创新驱动发展，人造丝、腈纶纤维、竹纤维在细分行业都走在世界前列。我们认真贯彻落实党的二十大精神，加快推动战略性新兴产业融合集群发展，集聚力量实施原创性、引领性科技攻关，积极与中航工业、长春一汽战略合作、紧密对接，拓展在汽车轻量化领域广泛应用碳纤维，坚决打赢关键核心技术攻坚战，加快推进建设吉林碳纤维轻量化产业园，助推碳纤维产业成为吉林省新的经济增长引擎，为加快‘六新产业’和‘四新设施’建设注入强劲动能。”宋德武说。

做强“吉林系”碳纤维 叫响“中国碳谷”品牌

记者从吉林市了解到，在吉林化纤、吉林碳谷等龙头企业带动下，目前吉林市已聚集25户碳纤维及复合材料生产企业，其中规模以上企业12户，已实现规模化生产碳纤维下游制品4个系列、10余种终端产品。在资本市场上，已经有投资者用“吉林系”来称呼吉林碳纤维相关企业。

然而吉林的目标和决心不止于此。吉林市

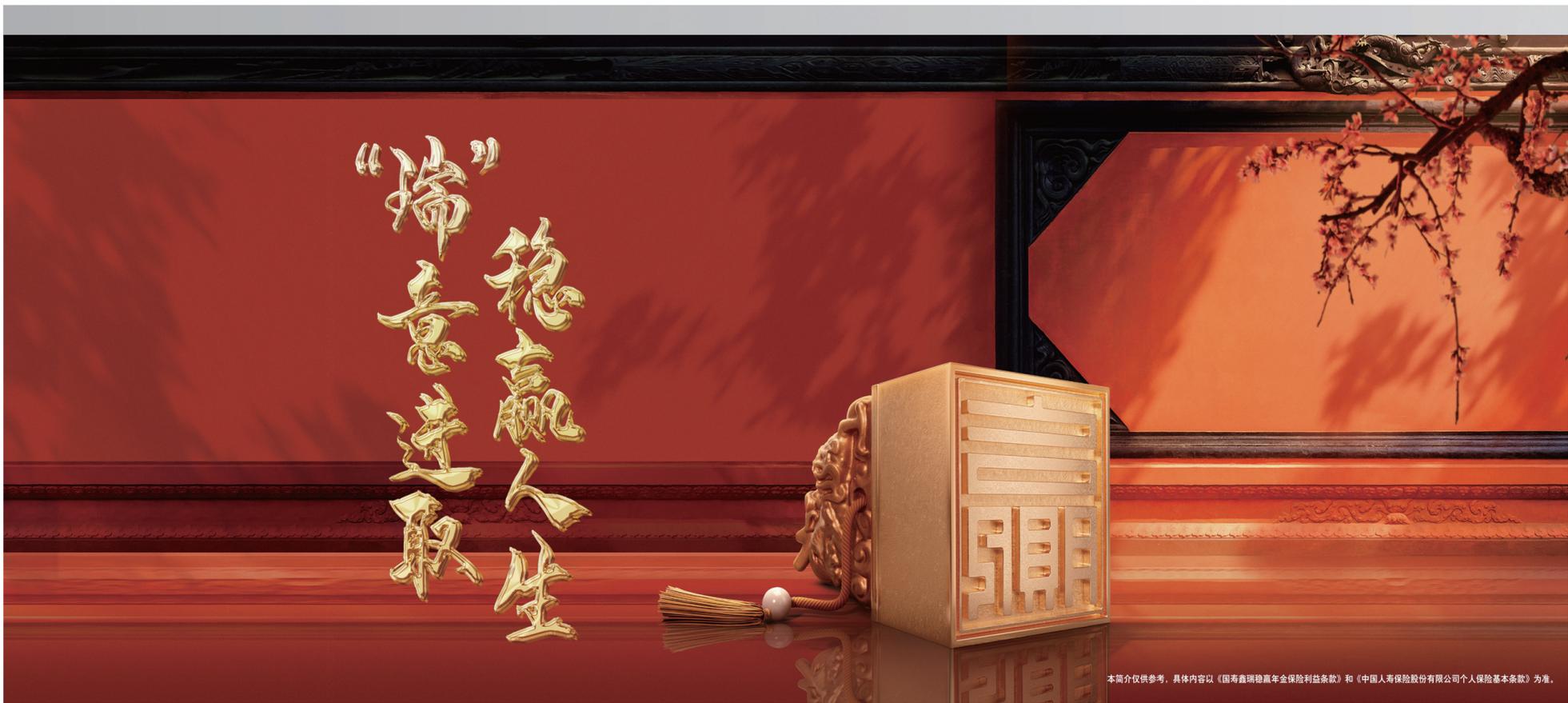
相关负责人表示，当地将沿着碳纤维产业链上下游顺藤摸瓜、招商引资，接续谋划建设一批重大项目，持续拓展碳纤维材料在汽车轻量化、航空航天、轨道交通、新能源、体育休闲等领域应用，真正把吉林市打造成“中国碳谷”。

“十四五”期间，仅吉林化纤就规划了24个碳纤维产业项目。“如果这些项目都能够如期达产释放，碳纤维这一新材料将有力助推吉林省产业升级，意义重大。”宋德武说。

今年7月，国家碳纤维高新技术产业化基地吉林化纤6万吨碳纤维项目正式启动。基地沿着碳纤维全产业链方向布局了碳丝产业园、汽车轻量化制品产业园等六大产业园区和碳纤维及复合材料公共服务平台。其中吉林化纤6万吨碳纤维项目总投资103亿元，将建设18条自主研发的智能碳纤维生产线，形成年产6万吨碳纤维生产能力。

吉林市政协主席、吉林市碳纤维产业链“链长”王德胜表示，围绕推进国家碳纤维高新技术产业基地建设，吉林市将加大科技攻关和产品开发，拓展应用领域，谋划重点项目，开展定制化招商，更好延链、补链、强链，加快壮大碳纤维产业集群。

生产线隆隆作响、新项目紧锣密鼓、新产业蓬勃发展……吉林打造“中国碳谷”的决心更加坚定。



本图仅供参考，具体内容以《国寿瑞鑫瑞稳年金保险利益条款》和《中国人寿保险股份有限公司个人保险基本条款》为准。

95519 www.chinalife.com.cn

国寿鑫瑞稳年金保险

- 特别生存金 逐年享递增
- 年金给付稳 规划更随心
- 满期保险金 幸福赢人生
- 身故有保障 护航更安心

中国人寿保险股份有限公司 吉林省分公司
China Life Insurance Company Limited Jilin Branch

吉林省长春市西安大路2766号



相知多年 值得托付