

风云卡塔尔

C罗别哭

本报记者 张宽

41岁的C罗再次踏上世界杯的绿茵场。对阵摩洛哥队的最后一战，替补出场仅40分钟左右，C罗触球10次却5次丢失球权。C罗还在场上，但球迷们都知道，他那双灵动的双腿速度已不如往日，数次扭转乾坤的魔力也已经消失。带着国家队历史出战纪录的辉煌，也带着连续两场世界杯沦为替补的落寞，C罗完成了他在葡萄牙队的196次出场。

作为绝代双骄“梅罗时代”的主角之一，五座金球奖、五届欧冠冠军、足坛总进球数第一，在老

特拉福德声名鹊起，在伯纳乌登顶进账，C罗在俱乐部层面的荣誉早已数不胜数。尽管拿到2016年欧冠冠军、2019年首届欧冠冠军，对胜利有着极度执念的C罗距离大力神杯最近的一次却仍然停留在倒在半决赛上的2006年。从2006年到2022年，十六载五次尝试，唯缺那座最为闪耀的世界杯。

C罗别哭，或许时隔多年，我们不再记得的泪水，更多填满记忆的是你那些鲜衣怒马和意气风发的闪耀时刻。

场关键的淘汰赛全部拖入加时，胜率达到了100%。

如果没有梅西，这支阿根廷队前场火力绝对要降一个档次，正是梅西让阿根廷队如此与众不同，阿根廷队能否闯入决赛，梅西的状态和发挥将起决定性作用。克罗地亚队也是类似的情形，莫德里奇、布罗佐维奇和佩里西奇这三位老将将是球队宝贵的财富。两相对比，阿根廷球员技术相对较细，但克罗地亚球员战术纪律更强。

同时，多数球迷都在期待两大“门神”马丁内斯与利瓦科维奇的点球大战，或许两队真能为世界杯再奉献出一场经典比赛。

预测结果：克罗地亚队点球获胜。

(本报记者 张宽)

多举措助力高速“大动脉”畅通无阻

(上接第一版)

以“雪”为令，浴“雪”奋战。为确保高速公路通行安全顺畅，吉高集团密切关注天气变化趋势，各区域公司严格落实24小时值班和领导在岗带班制度，深入一线现场指挥，所属13家运营单位领导班子下沉到养护工区一线，1600余人严阵以待，按照“以雪为令、即下即除、雪停路通、先通后净”的工作原则，融雪剂和防滑料在下雪前就提前准备用在急弯、陡坡、桥面、隧道口等重点路段，防止道路出现结冰情况，影响高速行驶。吉高集团双辽分公司长岭养护工区主任董明说：“我们各个分公司都与当地气象部门及高速交警加强联动，严密监视天气变化，对道路交通有影响的浓雾、暴雨、道路结冰等灾害性天气，提前做好准备，保证在第一时间赶到现场。”

为了更好地服务全省司乘，吉高集团进一步拓宽服务渠道、提升用户体验，开通了以“吉

林高速96122”命名的抖音与快手账号、微信公众号、新浪微博，以“吉行高速”命名的微信小程序、APP等新媒体平台，司乘人员可以通过新媒体平台随时查询最新路况、ETC服务、服务区经营业态、沿途旅游等服务信息，同时还与高德地图、百度地图、腾讯地图、13个地方媒体建立路况信息共享机制。运营事业部客服管理中心主任林音说：“雪天大家在高速路上遇到特殊情况，还可以通过微信小程序、APP的‘一键救援’功能，无障碍、高效率获取清障及救援服务。”吉高集团客服中心24小时动态采集和更新高速公路路况信息数据，确保给予广大司乘最高效的出行信息服务。同时，吉高集团各客服中心还充分利用远程视频监控视频系统，对重点路段实施严密监控，工区和路巡加大巡查频次，及时掌握雪情变化，保证道路安全畅通。

(上接第一版)全力以赴战疫情、保农资、抢农时、扩面积，在适宜期内全面完成旱田播种和水稻插秧，玉米保苗率达到95.5%，比近五年平均保苗率高2.2个百分点，一二类苗占比达97.2%。重点推广农业主推技术58项、主导品种120个，主要农作物良种覆盖率保持100%。

5-7月份，全省上下积极应对阶段性春旱和极端强降雨、低温寡照、风雹天气等不利影响，派出“干部+专家”9个技术包保指导组技术指导人员19.2万人次；成立15个驻县排涝指导小分队，排出田间积水277.86万亩。根据作物长势喷施速效肥料和植物生长调节剂225.91万亩，水稻病虫害生物防治、飞防作业试点示范面积超过200万亩。整体看，在作物播种期和生殖生长

关键期，光热水资源匹配有利作物生长，特别是西部旱区和中东部坡岗地长势普遍较好，为夺取全年丰收奠定了坚实基础。

秋收期间，省农业农村厅派出9个秋收工作组持续跟踪指导服务，每日调度秋收进展，协调调度省内农机跨区作业，与气象部门建立信息共享机制，发布《秋收气象专题服务》41期，通过印发明白纸、在“吉事办”、农情工作微信群联合发布秋收天气提醒信息等方式，组织指导各地加快秋收进度，确保实现应收尽收、颗粒归仓。

今年，全省黑土地保护性耕作面积扩大到3283万亩，稳居全国第一位；新建高标准农田550万亩，累计建成4580万亩；创建示范区30万亩，亩均投资达到3500元左右。

爬坡换挡击鼓而进 转型升级实现新突破

“邮政有发票流、资金流、合同流、物流相统一的‘四流合一’优势，因此我们当初设想要找一个城区合作建设‘智慧社区一刻钟便民生活圈’项目。二道区不但积极主动为我们挑选优质社区、提供房屋等优惠政策，更促成了我们与第三方企业的合作，让我们能够放心把项目交给二道。”近一段时间，中国邮政集团有限公司长春市分公司市场营销部经理刘静非常忙碌，在二道区相关负责人的陪同下，她带领的团队即将完成5个至10个具备试点条件的社区遴选工作，预计年底前即能打造一个集法律咨询、医疗服务、食品生鲜、生活缴费等于一体的“智慧社区一刻钟便民生活圈”试点社区。“顾名思义，项目成功落地后，一刻钟的时间就能满足居民基本的衣食住行需要，这与国家大力发展社区养老服务服务的理念相契合。”刘静说。

今年以来，二道区坚持把招商引资作为扩大有效投资、拉动经济增长的切实举措，以超常规力度抓项目、引投资，创造性构建“全员大招商”格局，量身打造“保姆式”助企服务新体系，出台了《二道区促进经济高质量发展的若干政策》等“真金白银”的政策，吸引了众多有识之士来到二道投资兴业。

与此同时，二道区还把重点项目集中签约作为推动政企合作的有利契机，在省市大力支持下，先后举办了“春期迎天下，道合赢未来”“金秋聚二道，蓝图起东城”等3次重点项目集中签约活动，一大批“大商强企”关注二道、走进二道，使二道区招商引资势头持续、贯穿全年。

对此，一位签约企业代表体会颇深。他认为，近几年，二道区产业结构日趋完善、产业格局更加科学、营商环境不断改善、发展空间广泛优渥、投资机遇十分宝贵，在政企双方的共同努力下，签约项目一定能早日建设、早投产、早达产。

截至目前，二道区已签约落地重点项目16个、企业129家。其中，世界500强、中国500强(子)公司12家，央企、国企(子)公司23家，独角兽企业1家。这些项目的落地，有力夯实了二道区的经济底盘，更加快了二道区经济转型升级。下一步，二道区将以更加开放的胸怀、更加诚挚的心态，聚焦“搭平台、创模式、聚产业、强主体”，吹响区域经济社会高质量发展“冲锋号”，点燃区域全面振兴“新引擎”。

26家企业集中签约 18位骨干代表喜获表彰 长春市二道区吹响经济社会高质量发展“冲锋号”

“二道区政府与企业走得近，服务很到位。中国铁建大桥工程局集团有限公司(以下简称中铁大桥局)有四分之一职工的工作、生活已经深深融入长春、融入二道，这儿就是我们的‘老家’，为‘老家’经济社会发展贡献力量，义不容辞。”12月11日，在“共赢聚二道，缘来在冬成”二道区重点项目集中签约仪式暨招商引资年度突出贡献人物颁奖典礼上，26家企业代表怀揣着与中铁大桥局党委副书记韩再明相同的情感，与二道区政府、长春二道经济开发区以及二道区各街镇实现集中签约，以政府与企业、区位与项目的深度融合，共谋振兴大计，期待合作共赢。

筑巢引凤名企落位 合同引资额近百亿元

重点项目一头连着需求、一头连着供给，对经济增长具有双重拉动效应，尤其是在当前形势下，名企带着重点项目相继落位，稳增长、扩内需、优结构成效明显。作为长吉一体化起步区、长春新区联动区、空港经济片区、轨道交通畅达区，二道区区位优势、便利交通，创新提出“一三六”发展思路，加快构建“一轴引领、两带一廊、三核八点”产业布局，一系列筑巢引凤的“组合拳”，成为吸引名企集体“看向”二道的制胜法宝。

据韩再明介绍，作为世界500强中国铁建所属的央企，中铁大桥局自落户二道区以来，得益于这里突出的区位优势、优质高效的服务氛围、多重叠加的政策优惠、充满活力的发展环境，企业发展呈现新态势，专业优势不断显现。签约后，中铁大桥局将全面参与到二道区交通、城市建设、水利水电、节能环保、新基建等领域的投资、建设与运营服务，通过双方优势互补、深度融合、强强联手，在新定位、新战略下，为长春市打造“三强市、三中心”，贡献二道力量。

在签约仪式现场，26家企业分别与二道区政府、长春二道经济开发区以及二道区各街镇达成合作意向，合同引资额近百亿元。

在这些企业中，既有像方数字科技集团有限公司这样的视觉科技独角兽企业，也有中国五冶集团有限公司、中国移动通信集团有限公司、中国邮政集团有限公司、中国铁建大桥工程局集团有限公司、正大集团这样的世界500强、央

企分(子)公司，更包括吉林省股权基金投资有限公司、吉林省送变电工程有限公司等省内龙头企业。

在签约的重点项目中，涵盖了新兴工业、新型建材、都市农业、高新技术、现代服务、基础设施等各个领域，项目投资总量大、建设品质高、辐射作用强、综合效益好。建成投产后，将对促进长春东部城区转型升级、完善城市功能品位、提升发展质量效益起到极大的助推作用。

作为二道区深入贯彻落实省委“一主六双”高质量发展战略、加快融入长春市“六城联动”发展大局，做大做强实体经济，推动经济社会高质量发展的务实举措，此番集中签约也令众位企业代表信心满满。与二道区政府共同投资、建设和运营长春农业公园项目的方数字科技集团董事长程小波表示，双方此前就项目进行过多次共同研讨、深挖项目文化内涵，并已提出了极具创新性的发展战略和项目布局。“我们带着团队、带着智慧、带着资金、带着诚意、带着对未来的希冀，赋能二道、投资二道，力争把长春农业公园项目建设成为区域旅游目的地，引领乡村振兴和当地就业，带动周边区域开发。”程小波说。

饮水思源引企联商 政府企业家“双向奔赴”

自从吉林安新新材料集团有限公司落户二道区，年度内已快速开展自身经营和对外融资，全年实现营业收入20亿元以上，本级上缴税费378万元……这是二道区今年招商引资工作取得的亮眼成绩之一。而这份成绩的取得，得益于长春本土企业——吉林亚泰(集团)股份有限公司积极“助攻”。

在招商引资年度突出贡献人物颁奖典礼上，包括亚泰集团副总裁王劲松在内的18位骨干代表站上了领奖台。“重德重义，敢闯敢为、善融善创、思源思报；根植二道、情牵二道、行系二道、梦圆二道；吉商精神、二道赤子，招商伯乐、振兴栋梁”……一段激动人心的颁奖词，令18位年度突出贡献人物获奖者感慨良多。

究竟是什么成就了政府与企业家的“双向奔赴”？经济发展势头良好，区域建设提质提速，发展环境更加优良，这些都是企业家极为关心的事，也正是二道区招商引



资、拴心留人的“金字招牌”。

今年以来，在二道区招商部门的组织动员下，区域内的多名企业界人士、商协会代表，扎根二道、立足省市、放眼全国，按照“特色鲜明、产业链衔接、相关产业配套、集群化”的发展思路，通过“以商招商”“产业链招商”“叩门招商”“走出去、请进来”等精准招商模式，助力引进省内外各类企业入驻二道，培育形成了一批集聚效应突出、创新驱动发展、经济效益明显的产业集群。也恰恰是这些心系二道的骨干代表，始终与二道区同心同向、同步同行，情系家乡、发挥优势、积极作为，为区域招商引资工作作出了突出贡献、取得了明显实效。

对于二道区对企业家的这份礼遇，刚刚接过奖杯的骨干代表王劲松表示，将继续引领和带动各界人士，积极发挥桥梁和纽带作用，积极建言献策，把先进企业、地区的好经验、好资源带回来，为二道区经济发展、招商引资提供好思路、好方案。同时，也将继续深化以商招商，吸引更多优质企业入驻二道，更多投资项目落户二道，更多高端人才集聚二道，为二道区经济社会高质量发展注入新活力。

中国银联吉林分公司：

惠民生、暖民心，助力激发市场活力

本报讯(辛昕 记者张雅静)“我们要带领分公司，找到高质量发展的有力抓手，将学习贯彻党的二十大精神付诸干事创业的实际行动，为金融企业服务实体经济、社会民生增砖添瓦。”在近期召开的中国银联吉林分公司党委理论学习中心组学习会议上，党委书记何朔说。在吉林银联党委的有力组织下，中国银联吉林分公司秉持“支付为民”的初心，加大金融支持实体经济力度，组织开展“强健引擎 助商惠民”计划，联合商业银行开展各类促消费惠民活动，持续为实体经济复苏注入新动能。

引流政策活水，减费让利助企纾困。吉林银联坚决落实国家减费让利、服务实体经济号召，联合商业银行制定实施银行卡刷卡手续费优惠和小微企业卡、单位结算卡跨行转账交易银联手续费减免措施，携手农信社等相关银行开展“红火计划”，面向餐饮、超市便利店、百货商场、农贸市场、交通出行、旅游景点及周边等零售消费类商户，实施银联二维码支付手续费专项优惠，帮助商户特别是中小微商户纾困解难，促进经济恢复发展。

吉林银联积极发挥银联科技平台作用，面向餐饮、百货商超、文旅旅游等民生消费领域，打造升级“逛街吧”“餐补”“车主生活”等平台和频道，“逛街吧”已在中东集团、长百等省内知名商场落地，“车主生活”集聚95折加油、ETC服务、罚单处理等服务入口，“餐补”上线2000多家餐饮商户优惠服务，为商户量身定制专属行业产品，升级“消费+”优质服务体验，提升商户“消费+运营”服务能力，为商户经营管

理提质增效。开展系列惠民活动，拉动消费增长。吉林银联紧密结合社会大众的线上消费、本地日常消费和节假日消费习惯，在全省范围内持续开展系列惠民优惠活动，促进消费复苏。

“银联惠民日”惠民活动。吉林银联联合各商业银行，以社会大众的日常本地生活消费为主线，每周定期开展惠民活动，活动从今年5月开始，将一直持续到明年3月。银联出资及联合银行出资累计近1000万元，直接带动交易金额近亿元。

“绿色出行”惠民活动。为鼓励低碳出行，中国银联吉林分公司在地铁(轻轨)、公交等开展长期惠民活动，“手机闪付1分钱”乘地铁、“八五折乘公交”等活动，优惠累计惠及1100万人次，让省内居民切实体会到了云闪付(闪付)乘车的便利、实惠。

商超有价券惠民活动。上半年疫情期间，为助力民生消费、解决居民购物刚需难题，吉林银联投入836万元，面向商场超市商户提供购物优惠，覆盖全省商户近1500户，带动交易增长近0.6亿元。

联合商业银行共同开展云闪付网络支付平台惠民活动。分公司与民生银行、浦发银行、兴业银行等多家银行，基于各银行自有APP云闪付版开展专项惠民活动。吉林银联积极发挥好基础平台、基础网络作用，紧密配合政府机构开展促进消费、促进营商环境建设工作。

积极助力各市(县、区)政府消费券发放工作。今年以来，吉林银联依托广泛的商户受理网络和云闪付APP平台，积极支持长春市、白山市、梅河口、延边州、白城市等地政府实施了近八十多个政府消费券发放项目，总金额超过2亿元，广泛覆盖餐饮、百货商超、文旅旅游、服饰、数码家电、家居、汽车等各类民生消费领域。

协助、支持政府相关部门开展文旅消费助企惠民行动。吉林银联与吉林省商务厅签署促消费全面合作协议，联合组织近2000户文旅小微企业(商户)纳入“红火计划”，推进1000余户文旅消费场所商企进行支付便利化受理改造，组织开展具有各市地域特色的商圈营销活动，惠及千余个小微商户。

与吉林省人社厅联合，推进社保卡全面应用。为便利财政补贴发放、促进社保卡用起来，吉林银联与吉林省人社厅签署合作协议，助力省人社厅发布《推进吉林省社会保障卡居民服务“一卡通”实施方案》，正式启动社保卡一卡通合作事项，并将吉林省四平市确定为试点，此项工作将为社保卡在民生消费领域广泛应用提供助力。

落实党的二十大精神，惠民为民进行到底。党的二十大召开后，吉林银联上下积极学习、深入贯彻，组织开展多样化的惠民活动，活动范围包括超市、百货、出行、餐饮等与民生息息相关的各个领域，使“支付为民”精神进一步落到实处。

供2%返现，为市民消费提供支持，助力商场扩大消费。

银联特惠日活动。到2023年3月13日前持续开展，活动范围覆盖商超便利店(6.2折10元封顶)、百货服饰(满200元减30元)、家具家电餐饮酒店(三种可选：满300元减30元、满500元减50元、满1000元减100元)、加油(满200元减20元)等，持续为全省居民提供优惠选择。

商业综合体百万消费券活动。吉林银联联合居然世界，12月9日至12月25日，针对服装零售、主题餐饮、小吃档口、超级会场、数码电器类发放百万消费券，为市民提供购物全链条优惠体验。

出行优惠活动。除继续开展轻轨(地铁)、公交乘车优惠活动之外，还将于2022年12月29日之前，对乘坐出租车使用云闪付支付提供优惠支持。乘客使用云闪付APP在手机显示屏动态收款码支付车费满10元后，即可获取满10元减5元优惠券一张。

一线工作人员激励活动。为致敬一线劳动者，吉林银联对出租车司机、收银员提供奖励，参与活动的出租车司机、收银员受理云闪付，每月最高分别可获得775元、700元吉林银联提供的红包补助。

“支付为民”只有起点，没有终点。吉林银联将始终贯彻落实国家惠民政策，联动更多成员机构、覆盖更多商户，以普惠支付促进企业、商户与消费者共赢发展，以实际行动和工作成效把党的二十大精神贯彻好、落实好。