

奋楫扬帆向“卓越保险战略”目标迈进

导语

改革开放四十多年来,中国社会经济快速发展,中国的保险业已连续五年跻身世界第二大保险市场。在未来的二三十年,中国保险业也将进入到行业发展的鼎盛时期。保险业作为金融三驾马车之一,正在从高速发展迈向高质量发展的新阶段。

与此同时,中国的高净值和超高净值人群数量在不断地增加,已然成为带动亚太地区乃至全球财富增长的有力引擎。他们身处消费升级的浪潮之中,对生活品质服务的要求也逐渐升级,经历了创富与守富,如何传富已成为高净值与超高净值人群密切关注的刚性需求,而保险,是解决这些人群在资产保全和财富传承方面有效的金融手段之一,一场影响深远的服务变革正在全面开启。

公司简介

中国人民保险集团立足当前、放眼国际、面向未来,确立“卓越保险战略”,擘画“1+7”战略框架,旗帜鲜明地提出“建设成为具有卓越风险管理能力的全球一流金融保险集团”的战略愿景,明确寿险公司的战略定位;人保寿险以集团“卓越保险战略”为指导,重磅推出“人保寿险IWP保险财富规划师”培养计划,“人保寿险IWP保险财富规划师”培养计划依托公司卓越的品牌优势,雄厚的资本实力、完善的产品体系以及多元的销售渠道,旨在培育一支“高素质、高质量、高绩效”的规划师队伍,为市场中高端客户提供全方位一站式综合金融服务。

IWP专栏

自2021年10月起,人保寿险正式启动IWP保险财富规划师队伍建设工作,在全国36个省、直辖市和计划单列市进行试点,分布在105个经济发达的城区。IWP保险财富规划师为客户提供更加专业的保险管理和财富规划服务。

人保寿险吉林省分公司自2022年1月,IWP保险财富规划师队伍建设工作启动以来,备受市场瞩目。不到一年时间,取得高绩效、高活动率、首战亮眼!

首批优秀 IWP 保险财富规划师展示

总监:于启慧
原行业:餐饮管理培训高管



从业经历:2012年接触保险,同业保险公司任营业部经理。
选择IWP原因:被公司的文化、产品、培训体系所吸引,收入无上限,团队的高颜值,高素质,高绩效,让我的荣誉感爆棚,IWP是实现我梦想的殿堂。

总监:张辰敏
原行业:医务工作



荣誉:国家高级理财规划师、RFC国际财务顾问师、世界华人保险大会IDA国际龙奖会员。
选择IWP理由:自由的时间+发展平台+高绩效。

总监:赵春艳



荣誉:2019-2022年幸福有约销售大使、绩优营业部经理。
选择IWP理由:IWP是一个精英的赛道,更高端的客户服务模式,更具前瞻性的团队赋能,IWP的舞台很大,心中有梦,一定会在这里取得成功。

营业部经理:黄菲
原行业:国大益和集团任采购经理



荣誉:连续90个月全明星会员、绩优营业部经理。
选择IWP理由:在人保的平台能够得到历练,在这个平台上能够内外齐心助力快速成长,达成梦想!

营业部经理:殷靖权



荣誉:IDA世界华人保险大会会员、MDRT国际百万圆桌会员、连续6年公司销售冠军。
选择IWP理由:IWP团队是一个精英平台,让展现自我价值的同时赚取更多收入,有斗志的人理应加入这里。

业务主任:肖兴运



荣誉:连续12个月全明星会员、绩优主任。
选择IWP理由:把保险带给更多的人,让更多的人了解保险,把保险当作终身事业,成为最专业的IWP保险财富规划师。

业务主任:杜海梅
原行业:化妆品导购员



选择IWP理由:曾经在同业工作了四年,选择人保是为了在更好的平台上得到成长和发展,IWP的发展空间广阔,个人能力会得到更大的提升,选择加入IWP,来人保大不同,遇见人生更好的自己。

业务主任:张蕾
原行业:4S店做行政管理



荣誉:67个月钻石会员、连续3年IDA龙奖、连续3年IQA。
选择IWP理由:资源配置及产品结构的吸引,非常幸运遇到了一群对的人一起做事!欢迎更多的朋友加入IWP大家庭。

业务主任:申鑫



荣誉:“幸福天使”称号、幸福有约销售大使。
选择IWP理由:IWP平台筹建模式也正是我想要的队伍经营模式。高客服务,做客户值得信赖的服务专家。

资深客户经理:张家宁
原行业:自由职业者



人生理念:崇尚时间自由与创造价值。
选择IWP理由:年轻且有朝气的团队。我的人生向来喜欢迎接挑战;我是90后西班牙“海归”。我在成功的顶峰等你。欢迎加入IWP。

客户经理:殷切



荣誉:2018年CMF吉林省保险之星销售冠军。
选择IWP理由:有高素质、高素质的队伍,有完善的培育、荣誉体系,既有竞争机制,又有家的文化,让人感觉非常温暖。

客户经理:张玉
原行业:中国移动客户经理



选择IWP理由:IWP是发展空间广阔的平台。产品及服务体系非常完善,我会在以后的寿险生涯中竭尽全力帮助更多有需要的人。保持着自己初心持之以恒地走下去。

招募信息

在寿险业的大变革之中,保险代理人的职业化、专业化、精英化进程已经开启。人保寿险吉林省分公司“顺势而为、顺势发展”,在城区进行战略性布局,吸引高潜能、有抱负的各领域人才加入,推出人保寿险吉林省分公司招募计划。推动销售队伍向专业化、职业化深度转型,为公司构建高质量发展新格局注入持久动力。

招聘职位(营销人员)

1. IWP保险财富规划师管理层
任职要求:25-45周岁,大专及以上学历,具有团队的筹建、管理、辅导和发展经验者优先录用。
2. IWP保险财富规划师
任职要求:25-45周岁,大专及以上学历,具有客服及销售工作经验者优先考虑。
打造万人精英队伍,我们在路上,人保寿险吉林省分公司招聘,欢迎有志之士加入!