

金融“活水”助春耕

——建设银行吉林省分行支持我省“千亿斤粮食”产能建设工程纪实

本报记者 张雅静



金融助力,抢抓农时,不误农事。

一年之计在于春,一年好景在春耕。眼下,一幅幅美丽的春耕画卷正在吉林大地徐徐展开……

如何为购买种子、化肥、农机提供快速便捷的金融支持?如何为农民提供更多元化、个性化的金融服务?如何为高标准农田建设、农业产业链建设提供更坚实的金融助力?春耕繁忙中,建设银行吉林省分行播撒下一场金融“春雨”,精准润泽着各个春耕场景。

今年以来,建设银行吉林省分行全力支持吉林省“千亿斤粮食”产能建设工程,扛稳维护国家粮食安全重任,助力吉林省由农业大省向农业强省跨越,着眼于良田建设、盐碱地综合利用、种业振兴、新型农业经营主体和服务主体培育、产粮大县振兴等项目工程,不断加大信贷支持力度。同时,全力配合我省春耕的节奏和步伐,创新产品、优化服务,将更多金融资源配置到农村重点领域和薄弱环节,为丰收打下好基础。



→ 建行员工上门为农户提供金融服务。

→ 建行工作人员在指导“裕农通”业主办理业务。

镜头一：“见习行长”来帮忙

扶余市是我省乃至东北地区的花生主产区,每年5月10日到15日是种花生的时段。

“今年有了建行的贷款支持,我不仅扩大了花生种植面积,而且早早地就把种子、化肥、农具等都准备好了,就等着日子到了大干一场。”金融助力下,扶余市新站乡新合村花生种植户王致富喜上眉梢,“建设银行帮了大忙,工作人员大老远上门给我办手续,解决了我资金的难题,一周内到账,不误农时不误地。”

“我去年种了20多亩花生,收入20多万元。今年有钱了,我准备种30多亩,能多收入10万元。”王致富说。

“开车从扶余市到新合村要走一个半小时路程,我们中午接到农户电话,当即就赶过来,当天下午4点返回行里提交报审手续,最快时间走完所有贷款流程。”建行扶余支行乡村振兴见习行长王国良介绍,担任见习行长以来,他和同事进村屯、入农户、唠家常、摸需求……目前,扶余支行已向5个试点乡镇投放“裕农快贷-兴农贷”99笔,金额2730万元。

“从原来不太了解农民的想法和需求,到现在成了他们的知心朋友,一路走来挺难的,但是能让客户更好地感受到建设银行的优质服务,还是很欣慰的。”王国良感慨地说。

据了解,为进一步落实乡村振兴发展战略,促进乡村金融业务高质量、可持续发展。2022年下半年,建设银行吉林省分行为全省41家县域支行配备年轻干部,作为乡村振兴业务见习行长,专职负责乡村振兴业务拓展工作,为全面助力乡村振兴注入了人才力量。

镜头二：农户少跑路 数据多走路

“种了这么多年地,收成一年比一年好,赚钱一年比一年多。因为有了建行的资金支持,今年我扩大了种植面积,干劲儿更足了,信心也更足了。”洮南市福顺镇新德村水稻种植户王春光说。

王春光所说的“建行的资金支持”,据了解,王春光此次申请的“裕农快贷-兴农贷”是建行吉林省分行通过细分农业生产对象及特色产业集群,接入行内外客观反映农户客群的通用化与个性化数据信息,建立农户准入评价及授信模型,为符合条件的借款人办理的个人流动资金贷款业务。该产品为信用贷款,无须抵押,借款人通过建行个人手机银行、个人网银、建设银行互联网网站、智慧柜员机和乡村振兴综合服务平台等渠道均可申请办理,通过利用数字技术赋能,把线上和线下结合,提升金融服务农户的效率,让农户少跑路,数据多走路,提升服务的精准度。



建行员工深入田间地头,了解农户需求。

行副行长孙东升介绍,开年以来,松原分行已累计投放涉农贷款6亿多元,较去年同期新增1亿多元,为春耕顺利推进施足“金融底肥”。

“我们坚持一县一策、一县一品。通过深入调研,确定特色农产品后再设计与之匹配的特色贷款产品。经过走访摸排论证,我们发现扶余花生有相对完整的产业链,我们就精心设计和全力投放了‘裕农快贷-花生贷’。”孙东升介绍,分行还与第三方公司合作“新农担保贷”和“惠e农”业务,此类贷款目前已投放1203笔。

链条服务。积极支持辖内优质规模化粮食加工、粮食收储企业,重点支持国家级、省级农业产业化龙头企业,满足企业经营周转、改建扩建等融资需求。截至3月末,贷款余额37.12亿元,本年累计发放贷款9.46亿元。为粮食产业链核心企业上游供应商提供网络供应链业务融资余额3.81亿元。围绕龙头企业量身定制“核心企业+订单+收储企业+集中监管”的粮食产业链融资服务方案,支持龙头企业上游客户的粮食收储业务。

镜头四：精准画像 纾困解难

当前,正值春耕春种的关键期,但行走在通化市柳河县的田间地头,却看不到太多农民忙碌的身影,取而代之的是各种农机嗡嗡作业的场景。

“我2018年开始种地,那时是300多亩地,都是人工,单从插秧看,一个人一天最多插2亩地,效率很低。但因为缺少资金,想发展也发展不起来。2019年建行了解到我的资金需求,主动找到我,为我提供贷款支持,对我来说是雪中送炭。”柳河县安口镇五人班村农户刘晓彬回忆起自己的“创业史”,感慨说到。

如今,刘晓彬承包了1300亩地,从购买农机到采购化肥、种子、农药,都有建行在背后提供信贷支持,“现在我们从撒种育苗阶段就是全机械化操作,效率提高了,效益也就提升了。”

“过去有什么想法,只敢想,因为知道没有资金实现不了。跟建行合作这么多年,我变得敢想也敢干,没有什么后顾之忧了。下一步,养牛规模要继续壮大,还要考察菌类项目,需要资金的时候还得找建行。”刘晓彬笑着说。

建行通化分行行长唐堃介绍,该行大力推广“裕农快贷”“农担贷”“惠e农”等产品,加强涉农信贷产品创新,不断丰富乡村振兴贷款产品谱系。已累计为1.6万余户乡村客户精准画像,成功为961户农户发放贷款1.1亿元,有效解决村民春耕备耕金融困难。同时,分行不断延伸“三农”服务触角,建成“裕农通”服务点737家,“裕农通”交易笔数八万多笔,不断将“金融活水”引向田间地头,打通了金融服务“最后一公里”。

一组合忙碌的春耕图景,勾勒出我省农业强省建设的底气,也为建设银行吉林省分行乡村振兴

兴工作写下完美注脚,取得了显著成绩:

——支持良田建设工程,为盐碱地综合利用提供信贷融资服务。参与吉林省耕地后备资源开发利用,根据省人民政府办公厅《关于开展盐碱地等耕地后备资源综合利用的指导意见》,为土地综合整治项目提供贷款支持。截至3月末,共为松原市前郭县2个土地综合整治项目投放贷款2.57亿元。项目建成后预计新增耕地面积(水田规模)1023.31公顷,新增粮食产能1030.4万公斤。

——支持粮食收储及深加工企业,强化产业

信用贷款方式,按照统一标准、政府推荐、名单营销,集中审批及放款绿色通道为其提供融资服务。根据省农业农村厅“乡村行”活动安排,持续开展新型农业经营主体信贷直通车宣传。同时,依托裕农普惠金融服务点,提升信贷直通车社会知晓度和品牌影响力。围绕国家、省、市、县四级合作社示范社、试点县域领办合作社、示范家庭农场,利用地押云贷、评分卡等重点产品开展逐户营销。深化与农业融资担保公司合作,用好优惠担保费率、贷款贴息等支持政策,通过乡村农担贷产品,拓展“银担合作”贷款规模,提升新型农业经营主体信贷可得性,降低综合融资成本。

——坚持多赛道并进,加大种植养殖农户信贷支持力度。2022年,围绕吉林省十大产业集群,分行移植创新“裕农快贷-兴农贷”产品,推行“信息建档+特色客群”模式,支持省内梅花鹿、肉牛等养殖户及水稻、花生、烟叶等种植农户。自产品2022年7月22日上线以来,已实现授信1.12亿元,产品余额8803万元。同时,还推出“涉农核心企业+C端”模式,今年,分行围绕吉林双胞胎粮食贸易有限公司,延伸下游种植大户,通过农担公司担保,核心企业担保作为反担保措施,形成业务闭环。目前已为一户种植大户提供200万元信贷支持,成功破解业务壁垒。“土流平台+土地信息”模式,从源头获取农业农村厅推送的全省330万农户的土地确权数据,独家合作搭建土地流转平台。穿透到村,创新搭建精准画像系统。通过多维校验,有效提升数据准确性及画像精确度。

——深化三方合作,促进农户生产经营贷款提质上量。加强与农担公司合作。2022年,在新农担保贷基础上,分行开展“农易贷”业务新模式,通过优化业务流程,着力提高业务办理效率。同时不断优化产品方案,对于养殖客户办理新农担保贷延长贷款期限至三年,简化和明确业务申报材料,下发贷款定价审批权,进一步加大农担合作产品市场竞争力。截至3月31日,新农担保贷产品余额14.47亿元,本年新增3.46亿元。稳步提升与金控公司合作的“惠e农”产品市场份额,2022年,建设银行吉林省分行提高“惠e农”单户授信额度最高至20万元。同时,为全力保障春耕备耕期间对农户信贷支持,今年,分行调整“惠e农”快贷吉林省物权融资农业发展有限公司保证金缴存比例,由0.8%降低至0.5%,共释放合作额度8.33亿元。截至3月31日,“惠e农”产品余额12.74亿元,本年新增1.67亿元。

——加大畜牧业信贷投放力度,支持粮食过腹转化。支持吉林省“秸秆变肉”暨千万头肉牛工程,积极支持肉牛养殖、屠宰龙头企业。截至3月末,对肉牛产业龙头企业贷款余额23.12亿元,较年初新增2.48亿元,本年累计投放7.05亿元。创新肉牛活体抵押贷款“裕农吉牛贷”,累计为大中型肉牛养殖企业发放贷款2.27亿元,有效解决肉牛养殖企业融资难问题。借助“裕农快贷-兴农贷”产品,支持农安等肉牛养殖大户投放贷款1300余万元。同时,落实生猪稳产保供工作,加大对生猪产业信贷支持力度。截至3月末,对生猪养殖、屠宰龙头企业贷款余额6.34亿元,本年累计投放1.97亿元。通过“公司+农户”贷款模式,为猪经济人发放贷款2100万元。

“下一步工作中,我们将继续加大高标准农田建设和农地整治修复项目支持力度,推动一二三产业融合发展,构建以全场景、全客群、全产业链为服务对象的涉农金融服务新模式。依托吉林省‘十大产业集群’,做好农业产业化龙头企业的金融服务。把‘秸秆变肉’工程打造成为我行服务乡村振兴战略的标志性项目。全面启动‘裕农市场’营销活动,助力农户增收致富。因地制宜开展涉农产品和服务模式移植创新,持续提升金融服务乡村振兴能力和水平。”建行吉林省分行相关负责人说。



通化市柳河县农户刘晓彬的耕种事业借助建行的金融支持,实现了从纯人工播种到全机械化操作。图为刘晓彬的自动化育苗大棚。