

“软枣子”变身“金果子”

——我省软枣猕猴桃产业发展走笔

本报记者 冯超

三农视野

初秋时节,我省山区软枣猕猴桃果园可谓硕果累累,果农们采摘、打包,一片繁忙景象。眼下,正是果实成熟的关键时期。市场上,软枣猕猴桃供不应求,深受消费者喜爱,也成了我省果农因地制宜,调整农业种植结构,发展特色产业的增收致富新渠道。

助农增收致富的新项目

走进抚松县兴隆乡青年村的种植基地,映入眼帘的是满山坡的软枣猕猴桃的藤架,上面挂满了一串串翠绿的果实,一串串倒挂在藤架上,很是诱人。种植基地负责人杨艳鹏看着山坡上50多亩的软枣猕猴桃,正在采摘装箱,心里美极了。“今年又是一个丰收年,这些果子少说也有10万斤。”

软枣猕猴桃俗称“软枣子”,表皮光滑、果肉细腻、香甜多汁,含有多种维生素、矿物质和抗氧化剂,维生素C含量是普通水果的十几倍,深受广大消费者的欢迎。杨艳鹏通过考察市场和消费者的反馈,决定调整种植结构,在2017年创办了抚松县佳丰软枣猕猴桃种植专业合作社,在青年村流转了55亩山坡地。这里的地势和土壤比较适合种植软枣猕猴桃,下雨不会造成积水,冬季又没有严重冻害。

佳丰软枣猕猴桃种植专业合作社成立之初,对于种植技术、种植品种等方面,还摸不到头脑。“那时候我们只知道可以种软枣子,但却不知道怎么种。”杨艳鹏四处找寻出口,终于和中国农业科学院特产研究所的北方特色浆果资源评价与利用科技创新团队对接上,受到了“国家队”科学家的专门指导,团队副研究员范书田成为合作社特邀专家,从选择种植品种,到苗木修剪、嫁接等种植技术与防雹、防虫害等,手把手地对合作社的果农进行指导。

2018年,佳丰合作社正式栽下第一批软



抚松县兴隆乡青年村的种植基地,软枣猕猴桃藤架上挂满了一串串翠绿的果实。图为中国农业科学院特产研究所的北方特色浆果资源评价与利用科技创新团队负责人正在果园指导秋季修剪。本报记者 冯超 摄

枣猕猴桃树苗,经过3年的养护、修剪、施肥,2021年秋天收获了第一批果实。2022年,合作社软枣猕猴桃产值达到60万元,入股合作社的15户农民,人均分红将近2万元。今年,基地软枣猕猴桃进入第5年栽种期,产量较以往略有增加,品质也更好,产量能达10万斤,预计产值100万元。

产业优势得天独厚

由于软枣猕猴桃成熟之后表皮较嫩,不便于储藏运输,导致过去这种被誉为“维C之王”的健康果,在南方市场上并不多见,就是本地市场也只能有短暂几天的上市时间。随着物流和包装业的发展,以及鲜果冷

藏技术的提升,近年来,软枣猕猴桃市场逐步打开,产业发展迅速。我省种植面积超过5000亩,主要集中在长白县、抚松县、集安等地区。

杨艳鹏告诉记者,现在物流公司的车就停在基地的山下,可以直接将采摘下来的成熟鲜果快速运走,3天左右就可以到达国内大部分地区,全国消费者都可以吃到新鲜美味的软枣猕猴桃。“这几天就有带货主播通过平台直播销售呢,线上销售的数量还是很可观的。”

软枣猕猴桃抗寒性强,非常适合东北地区种植,目前在吉林、辽宁两省都有大面积种植,在种植管护上冬季不用下架埋土防寒,抗逆性也非常好,病虫害少,是东北地区特色浆果。

在吉林市昌邑区左家镇的15公顷国家

林木种质资源库,保存有200余份软枣猕猴桃种质资源,选育品种10个。范书田副研究员介绍,我省是较早开展软枣猕猴桃科研的省份,从20世纪60年代开始,特产研究所的科学家在长白山林区、辽宁东部山区,以及吉林省安图、延吉、和龙、永吉、蛟河以及集安等山区,进行了资源收集及优良单株调查工作,采集野生软枣,并于1979年建立了国内首个软枣猕猴桃种质资源圃。1993年,中国农业科学院特产研究所选育出我国最早的2个软枣猕猴桃品种——“魁绿”和“丰绿”,之后又先后选育出“佳绿”“萃绿”等软枣猕猴桃新品种。

延长产业链打造“网红水果”

在吉林市永吉县双河镇东宝软枣猕猴桃合作社的果园里,分拣、装车、销售忙而有序。负责人葛艳春说:“我们除了软枣子还种了葡萄,但是每年都是软枣子卖得快。”今年,东宝合作社从50亩软枣猕猴桃的基地,单独留出3亩,做起休闲采摘,“一到周末,很多家长带着孩子来,这样一斤卖的价钱比电商直播还要高呢。”

乡村振兴,产业先行。软枣猕猴桃作为新兴特色农业产业正在逐步发展壮大,从农业种植到休闲采摘,产业链也在一环一环地扣起来。在采访中,范书田副研究员多次表示,一个产业能否发展壮大,关键看是否能延长产业链,发展下游产业,保障农民手中的果子都能销得出去、卖得上好价钱。除了成为市场上备受追捧的“网红水果”,软枣猕猴桃还可以成为更多新产品的原材料。

目前,通过产学研合作,我省已经研发出多种软枣猕猴桃精深加工品种走向市场。软枣猕猴桃酒具有澄清透明的酒体,气味的复合优雅的果香、花香和醇香,已经获得生产专利;果酱果香浓郁,适合血糖高人群,还可有效改善便秘。其他的含片、冻干果、果脯零食等也在市场上逐渐被消费者认可。有了这些精深加工产品,软枣猕猴桃产业链条就可以逐步延长,增加农产品附加值,为果农增收打下基础和提供保障。

沙棘树上长出“致富果”

本报讯(记者王春胜)眼下正是沙棘采摘季,东辽县金州乡鸢鹭湖畔沙棘种植基地,一串串沙棘果缀满枝头。

沙棘果实中含有丰富的维生素C,素有维生素C之王的美称,广泛应用于食品、医药、轻工、农牧渔业等国民经济众多领域。2018年3月,位于东辽县足民乡五星村三组的以沙棘种植、加工、回收、销售为主营项目的吉林省鼎胜沙棘种植有限公司正式成立。现今沙棘种植面积达到2000余亩,公司主营产品有沙棘原浆、沙棘果汁、沙棘VC叶黄素酯压片糖果,年销售额200余万元,每年沙棘收获季节可带动附近村民40余人就业。其中建设的270平方米猪场饲养了100多头沙棘猪,通过投喂沙棘饲料进行种养结合,提高沙棘产业附加值的同时更为市场提供了营养丰富健康的猪肉,拉长了沙棘的产业链。

近年来,东辽县坚持走以“生态优先、绿色发展”为导向的高质量发展新路子,结合山林区实际和地域优势,将沙棘种植项目作为群众富民强村的又一致富产业,让小沙棘变身农民增收“致富果”。

大安红岗子乡发展辣椒产业

本报讯(记者王春胜)眼下,正是辣椒接近成熟期,走进大安市红岗子乡,翠绿的枝叶下,个头饱满、又红又鲜的辣椒挂满枝头。

近年来,大安市红岗子乡不断探索庭院经济种植产业发展路径,选用符合当地实际的种植品种,进一步促进农户增收,为乡村振兴奠定坚实的产业基础。在八家子村脱贫户杨太福家里,红红绿绿的辣椒迎风摇曳,长势喜人。杨太福说,今年种辣椒420平方米,丰收在望。

红岗子乡与域外食品加工企业达成合作,签订辣椒回购合同,保底价每市斤1元钱,市场价高于保底价则按照市场价回购,进一步保证农户收益,解决了以往农产品销售难的大问题。副乡长管维远表示,今年全乡种植辣椒17万平方米,预计收益可达36万元。

三农短波

“党建+”赋能乡村振兴

本报讯(徐浩)今年以来,国网四平供电公司党委创新“党建+”模式,多措并举全面增强农村电网供电保障能力,优化农村供电服务水平,以实际行动为乡村振兴赋能。

他们制定印发《2023年巩固拓展脱贫攻坚成果助力乡村振兴工作要点》,连续3年部署开展“党建+乡村振兴”工程,通过实施与帮扶村结对共建活动,充分发挥双方具有的资源优势,创建“党建引领 村网共建”电力便民服务示范点。实施“党建+农网建设”工程,投资1.19亿元继续实施农网改造升级,开展“党员先锋工程保达标”主题活动,提升农村电网供电可靠性。持续深化“三农”服务,实施“党建+优质服务”工程,依托共产党员服务队,常态化开展“电力先锋”专项行动120余次,累计服务村屯49个,全力保障农业生产电力供应,助力粮食增产。

为村民提供司法便利

本报讯(邱威)最近,长白朝鲜族自治县人民法院八道沟人民法庭工作人员来到宝泉山镇擦荒地村开展走访工作,了解村情工作,“实打实”为村民提供司法便利。

近年来,八道沟人民法庭在大力开展“溯源治理”、构建“无讼社区 无讼村屯”等基层社会治理工作中,坚持在走访调研的基础上认真分析研判,探索创新工作方式方法。截至目前,已对辖区所有村屯完成走访,覆盖率达100%,受理案件数量持续下降,与去年同期相比下降37.04%。

“稻虾共生”:绘就生态富民新画卷

本报记者 闫虹瑾

时下,正是小龙虾收获的季节。记者走进德惠市朝阳乡福之源种植专业合作社,水稻长势喜人,小龙虾三五成群吐着泡泡,挥舞着大钳子爬来爬去,一幅“稻虾共生”的和諧美好画卷展现在眼前。

农民们站在齐大腿深的水中,将虾笼从水中慢慢拉出,随着虾笼被提出水面,成堆的小龙虾挤在虾笼的末端。“你看这个头,重量一两半左右,体形硕大、底板干净、颜色光亮。通过松花江水喂养的小龙虾,营养价值高,虾肉非常紧实、口感也好。”朝阳乡朝阳村党总支书记王凤阁解开绳子将小龙虾倒入塑料桶中。一只只刚出水的小龙虾十分肥美,挥舞着大钳子、活蹦乱跳。

“我们投入近千万元通过7年研发,培育出针对东北地区可以越冬的寒地小龙虾。公司科研机构还对种植户从繁育、饲养到投喂进行技术指导。”吉林襄画公社智能科技有限公司董事长齐亚华说,他们养殖的小龙虾上市时间,正好赶上南方小龙虾断货期,虾在市场上很抢手,卖得上价。

稻田养殖小龙虾的饲养过程非常简单,将虾苗投放到

稻田里后,不需要人工饲养。小龙虾的主食就是水田里的微生物、杂草和害虫,排泄物还能促进水稻生长发育、保护黑土地,实现以稻养虾、以虾促稻、粮虾双赢。

“农药是小龙虾的最大克星,哪怕有一点点儿就可以让整个水池的虾‘全军覆没’。”齐亚华告诉记者,农场在稻田种植上一直按照天然无公害标准来实施,由于不使用化学肥料、农药,虾肉更洁净、美味,米粒更饱满香甜,品质口感俱佳。

稻因虾而优,虾因稻而贵。“今年我这60公顷地,选择40亩放养小龙虾3万余只。养殖期60天左右。按照70%的回捕率,回捕2.1万多只,在市场每斤能卖到30元到40元,这块地就能收入4万多元。再加上水稻每斤多卖一毛到两毛钱,5万斤能多创收1万多元。”谈起收益,王凤阁笑容满面地对记者说。

周边乡镇的乡亲们看到了养殖小龙虾的好前景,纷纷前来“取经”。“没想到今年实验效果能这么好,回去我们也要养,多挣点钱,过上好日子。”朝阳乡朝阳村村民张洪彬

对记者感慨道。

有了赚头,农民才有奔头,产业才能发展。“今年,我们在德惠和柳河共投放小龙虾25公顷左右。明年,将在全省全面铺开,建设育苗基地,打造小龙虾百亿级产业。”齐亚华自信满满地说。

近年来,我省对稻渔综合种养高度重视,将发展稻渔综合种养技术列入我省“五大农业技术”之一,实现了为国家“打好粮”、为农民“多赚钱”、为生态“增新绿”。

“稻渔综合种养面积已由2015年的12万亩,发展到2022年底将近80万亩,整个翻了将近6.5倍,包含稻田成蟹养殖、稻田扣蟹养殖、稻田泥鳅养殖、稻田养鱼和稻田养殖小龙虾5种种养模式。”省水产技术推广总站培训科科长张满庆说。

一地两用、一水两养、一季两收,稻渔综合种养项目,正以其改善土壤环境、保障粮食安全、增加农民收入的特点,被越来越多的农户所认可。今年,全省推广面积92万亩以上。

产业兴 人气旺

——集安市太王镇钱湾村见闻

江岩 本报记者 曾庆伟

“今秋苹果很快就销售一空,还卖个好价钱。”集安市太王镇钱湾村苹果园收果的果农高兴地说。

2021年秋天,钱湾村寒富苹果滞销,焦急的果农向刚到村里的省文旅厅驻村工作队求助,第一书记董福海在困境中不但寻找出路,同时蹚出乡村发展新路径。

“之前村里的土特产主要走农贸批发市场渠道,这两年传统销路有些走不动了。”村民代表说。听到村民的反映,董福海说:“试试网上卖呢?”

由董福海代言助力苹果网络销售,不到1个月时间销售2.5万斤。自打这次之后,每年秋天,驻村工作队都帮助钱湾苹果卖出好价钱。

“乡村振兴一定要发挥重点户的带头作用。”董福海和工作队开始谋划做强主导产业,培育壮大新型经营主

体。在钱湾村民宿发展初期,村里先后涌现出一批以姜贵成为代表的党员带头创业者和以孙继春为代表的返乡创业“带头人”。2021年两人协商,要带头创办合作社,董福海主动为合作社组建提供服务。合作社理事长孙继春告诉记者,从开始组建到成立,驻村工作队全程参与,连名字都是大家共同研究的。去年年初,合作社运营步入正轨之际,董福海与合作社成员开会研究,引导合作社发展,通过合作社盘活存量资产,发展钱湾村旅游。经合作社成员共同努力,以农民为主体的乡村振兴合作社谋划整合美食广场和个体民宿,全村旅游接待能力显著增强。合作社成员共同出资租地种植小型中草药项目,目前,种植面积已达30亩,既解决了年龄大村民土地撂荒问题,又让周边农户在合作社的日常除草、

施肥劳务中增收。

服务群众作表率,让村民遇事不愁。今年60岁的李福发是钱湾村的脱贫户,劳动力严重不足让本不富裕的家庭生活困苦。驻村工作队经常为李福发送米、面等生活物资。去年临近春节,李福发家的几头猪和百余只鸡还没卖出去,驻村工作队和村委会知道后四处奔波寻找买家,帮助卖掉100多只鸡,驻村工作队还用第一书记经费买了李福发家一头猪,又将猪肉平均分配后送到全村30户低保户、五保户和老党员家中。

腰包鼓,还要“脑袋”富。在省图书馆钱湾村分馆和5处农家图书驿站里,各类书籍应有尽有,村民和游客一有空就来这里坐坐,村里的文化氛围浓郁起来,书香全面浸润了钱湾村,让游客的乡村旅游愈发舒心惬意了。

如今的钱湾村已经成为热度颇高的旅游专业村。经董福海汇报争取,由省文旅厅出资,委托第三方为钱湾村编制乡村旅游发展规划,为未来乡村旅游发展提质升级奠定了基础。由省文旅厅派遣专业团队进行宣传推介,持续提升钱湾村乡村旅游知名度,为村里带来了稳定的客源。目前,全村共有各类民宿86户,拥有6个半山木屋和1个户外休闲餐厅。建成集鲜果体验、主题民宿、写生摄影、文化展示、休闲度假于一体的新型美丽乡村,钱湾村被打造成全省乡村旅游示范村,“半山木屋”现已成为集安乡村旅游新打卡地。



日前,国网辽源供电公司党员服务队队员在辽源2023梅花鹿产业高质量发展大会现场了解企业用电难题,保障现场用电安全。张占鹏 摄