

发挥优势闯新路

——探寻一个生态小镇的乡村振兴密码

本报记者 陈沫

三农视野

抚民镇是通化市辉南县的一个乡镇,地处林区,森林覆盖率67.2%,常住人口2万人,是一个有着丰富林业资源的生态小镇。

近年来,在乡村产业经济发展过程中,抚民镇始终坚持“利用生态、服从生态、保护生态”的发展理念,深耕多元化产业发展,全镇木制品加工业、庭院经济、养殖业等产业各具规模,走出了一条靠山“吃”山、独具特色的乡村振兴之路。

做优做活“木文章”

打通富民强镇路

在抚民镇,木制品加工是个传统项目,也是百姓增收致富的重要产业。

清晨的北关村,阳光洒向远处山林,秋风轻拂,散发出香甜和丰收的气息。走进耐木木制品家具有限公司,院内干净整洁,一摞摞板材摆放得井然有序,车间内工人们正在忙碌着。

这家已成立33年的木制品加工企业,生产门板、底板、桌面等多种产品,集设计、加工、生产和销售于一体。多年来,产品不仅销往国内各大城市,还出口到韩国、日本、澳大利亚、新西兰等国家和地区,受到外商青睐。

“伴随着生活水平的提高,消费者也由最初的添置家具,转变为越来越关注产品质量和个性化需求。”55岁的吴桂才告诉记者,他们始终坚持用好用料,并设计更加多样化的木制产品,满足市场需求。

李家店村,位于龙湾群国家森林公园景区,是旅游热点的“打卡”地。走进村里的根雕店,一件件精美的根雕艺术品栩栩如生、秀雅玲珑,令人称赞。

“我们充分发挥旅游业辐射带动作用,依托长白山特有的北沉香(琥珀木)资源,采用传统工艺开发根雕等各类艺术品产业,并使其逐步形成具有地方特色的富民产业。”村支书石庆红介绍,目前,全村已有7家根雕艺术产业经营主体,年产值200多万元。

本报讯(记者王春胜)走进扶余市肖家乡王家村,道路沿线、房前屋后见不到杂草垃圾,村容村貌焕然一新,沿路的一排排崭新的过街路灯,在村主干道两侧拔地而起,扮靓了村中景,照亮了夜归人。

2022年,王家村党支部领办土地

来了合作社的“专属福利”,从村集体的分红收入中列支13.5万元给全村村民缴纳2023年的医疗保险,其中为80岁以上的老年人缴纳全额医保,80岁以下的村民每人补贴100元,赢得了全体村民的支持和赞扬,极大地增强了党组织的号召力和凝聚力。

扶余王家村:支部有作为 群众得实惠

股份合作社正式运营,年底分红资金达到667万元,其中村集体分得90万元,村集体经济实现大幅度增收的同时不忘反哺惠民。投入资金4万元,为村里安装30架过街霓虹灯,村里更亮了、更美了,切实增强了老百姓的安全感和获得感。特别是在医保缴纳上,为村民带

作为松原市村党支部领办合作社首批样板村,王家村经过两年的实践探索,走出了一条发展壮大村级集体经济、实现农民增收、提升村党组织组织力的成功之路。农民不光腰包鼓了,还享受到了村里的惠民服务,实现了“支部有作为、群众得实惠”的目标。

“花香”惠民铺富路

——记抚松县恒韵开心家庭农场负责人熊传宝

本报记者 冯超

进入11月,抚松县恒韵开心家庭农场今年的日光大棚花卉已经销售得差不多了,负责人熊传宝盘算着今年的收益,满意地说:“花卉种植让我们家庭农场尝到了甜头,我要把这‘花香’带给村民,让大家共同致富。”

抚松县恒韵开心家庭农场位于白山市抚松县仙人桥镇大青川村,主要经营花卉种植。有道是:看花容易种花难。2013年秋天,熊传宝开始在自家园子里按照蔬菜大棚的样式建造了两栋花卉大棚。从网上购买了孔雀草、万寿菊、四季海棠、串红等花卉的种子,又按照种菜的方法开始育苗。可是花卉育苗与蔬菜育苗竟不一样,这一年,熊传宝播下的种子发芽出苗还不到播种的一半,仅成活了3万棵。忙碌了一年,只挣了1万多元。

然而,这并没有让熊传宝失去信心,他反复研究蔬菜

育苗培训时积累的知识,再通过网络查询花卉培植相关知识,请教花卉栽培高手,终于掌握了一年生各种花卉种子发芽规律,至2017年,花圃育苗已超过10万棵。现在,熊传宝经营的苗圃种子发芽率达95%以上,大大提高了苗圃的产值。

通过学习,熊传宝了解到,花卉的种类不同,所以需要的土壤厚度也是不同的。此外,花病也是一件非常棘手的事情,不同的花卉病情也会不一样,如果不能对症下药,顶花的花卉会死掉或不鲜艳,这样客户不会接货。

起初在花卉出售时,熊传宝凭借朋友帮忙推销到抚松县内各乡镇,并且送货上门。花卉无损伤,需求客户验收满意,才会付款。后来,因为熊传宝讲究诚信、服务态度



在抚民镇,木制品加工是个传统项目,也是百姓增收致富的重要产业。如今,抚民镇抓住电商热潮,许多木制品加工厂做起了直播销售。(资料图片)

抚民镇享有“关东木椅之乡”之美誉。全镇现有木制品加工企业18户,年产值达4500万元,安置当地农民就业250多人,年人均增收6万多元。

如何做好“木头文章”,推动木制品加工业做优做活?对于未来的发展,副镇长段志远表示:政府正在筹划木制品企业与当地职业技术学校的研学合作,以木制品生产线、直播平台为研学场地,在为相关专业的学生提供实习机会的同时,也为作响抚民木制品品牌提供一个宣传出口。

盘活“方寸地”

“院景”变“钱景”

天麻、贝母、穿地龙、黑木耳……在抚民镇,普通的“农家院”已升级成村民的“增收园”。

坚持因地制宜、尊重农户意愿、立足市场需求,抚民镇根据自然条件和农户庭院空间、劳动力等情况,以庭院为载

体,以家庭为阵地,积极引导村民发展庭院经济。

抚民镇拥有典型的山区气候,这里昼夜温差大、光照充足,良好的自然生态环境,是种植中药材得天独厚的条件。

在铺板石村,贝母种植户已达100多户。“每亩成本约11000元,产量近2000斤。”马成金是村里的种植大户,他告诉记者,一般情况,一年种、二年管、三年收,每亩纯收入约7万元,技术好的可以年年收获,比种植普通农作物经济效益高很多。

今年,“庭院经济”首度被写入“中央一号”文件。实践证明,庭院经济是农民增收致富的重要方式。对农户,合理利用院落等闲置资源,增加一份收入;对村庄,发展好庭院,有助于增添村庄的生态韵味;对县域,有利于打造“一村一品”,形成县域经济新的增长点。

庭院经济,不仅是增收的好路子,还承载了美化乡村的附加功能。今年,抚民镇筹划推广矮秆高粱的庭院种植。“种植矮秆高粱,是既有看头又有赚头。”段志远介绍,成熟的高粱颜色红艳,似一把火炬,可起到美化村容的效果,同时,为解决村民高粱销售难题,政府牵头与

当地酒坊签订购销合同,“一手托两家,既解决了村民的销售高粱,也为酒坊提供了优质的酿酒原材料。”

庭院虽小,作用不少。当闲置的土地资源被有效盘活,农家庭院承担起多样功能,成为赋能乡村振兴的重要角色。

多元养殖格局

培育振兴新动能

秋阳高照,阳光洒满郭全民的养鸡场。放眼望去,数千只大鹅摇摇摆摆,嘹亮的鹅鸣声此起彼伏,一片热闹。

2022年,郭全民首次涉足蛋鹅养殖。第一次养殖,为保证成活率和经济效益,郭全民选择了合伙经营。

“现在蛋鹅市场行情好,通过卖种蛋再到销售成鹅,每只鹅能净挣100多元。”去年,郭全民的蛋鹅养殖实现了开门红,纯收入近60万元。

在全镇,鹅产业正呈现“多点开花”的良好共富局面。组织动员102户脱贫户,开展庭院散养;依托村委领办,利用村集体水面资源开展集中养殖,全镇设置养殖基地3个,养殖规模2500只;发挥种鹅养殖大户的技术优势,散户“牵手”大户合作养殖,目前已实现5000只的养殖规模。

肉牛、生猪、肉鸡……多元化养殖格局在小镇逐渐形成。

陈兴龙是抚民镇同宇禾养殖场负责人,从事养殖产业十余年。“养殖场以繁育牛犊为主,规模从最初的30头发展到现在的200多头。”近几年,全镇养牛存栏量始终保持在3000头左右,每年出栏不少于2400头。

在抚民镇榆树岔村,农民刘光洲牵头组织成立了爱民生猪养殖合作社,发展会员20多户,生猪存栏1100多头,占全镇常态化生猪存栏量的10%,效益可观。据统计,全镇每年生猪出栏可达1.2万头,规模化生猪养殖大户12户。

肉鸡养殖方兴未艾。目前,全镇有养殖户5户,存栏10万只,肉鸡年出栏30万只。

乡村振兴,产业兴旺是基石。立足自身优势,抚民镇正通过产业自强找到乡村振兴的密码,蹚出一条乡村振兴的“长效路”。

本报讯(记者王伟)今年以来,伊通县靠山镇坚持党建工作与乡村振兴同谋划、同部署、同推进,深入推进党支部领办合作社建设,大力发展“庭院经济+路边经济”模式,为实现乡村振兴提供有力支撑。结合“一乡一业、一村一品”项目,发展谋划路边经济——万寿菊特色种植,在村屯道路两侧闲置荒地种植万寿菊175亩,共计35万余株,提升土地综合利用率,切实推动美丽乡村绿色发展。

年初,靠山镇万寿菊产业项目以护山村红船合作社为依托,与其他8个村党支部领办合作社进行签约,充分发挥辐射引领带动作用,助力实现产业聚合、连片发展。靠山镇把市场销售作为产业发展的重点环节,坚持“订单合作”的销售模式,充分保障村集体效益。镇党委主要领导带领村干部提前找市场、寻销路。今年3月初,与春旭家庭农场签订一站式协议,建立稳定的销售渠道,实行保护价收购,每公斤价格高于市场0.1元回收,有效降低种植风险,实现经济利益最大化,直接提升了村集体的经济效益。

5月中旬,靠山镇举行了万寿菊移栽现场培训会。邀请县里农业专家进行技术指导,技术人员现场演示了育苗、施肥、浇水等移栽流程,围绕株距行距、施肥时机和用量等内容进行详细讲解,并现场对农户提出的问题一一解答,参训人员通过实地操作更好地掌握了万寿菊的移栽技术,为发展“花经济”打下坚实基础。

镇村干部还对万寿菊移栽工作全程跟踪管理,确保各村能按照“抓农时、促进度、稳质量”的要求有序推进。同时,开展栽植一管护一采摘全过程技术指导,重点把握移栽时节、中耕培土、浇水补肥、病虫害防治等环节,全面提高田间管理效率,让万寿菊产业成为带动农户增收的“致富花”。

伊通靠山镇:万寿菊开出“致富花”

辉南朝阳镇:颗粒喜归仓

本报讯(记者任胜章)最近,辉南县朝阳镇水稻、玉米收割呈现一派繁忙景象。

趁着晴好天气,大型农机正在展开秋收作业,在丰收的田野里尽情欢歌,脱粒、装箱、运输一气呵成。

朝阳镇新胜村种粮大户金龙高兴地说:“高标准农田集中连片,能排能灌。今年水稻亩产比去年多了150多斤。”

农业机械为秋收按下了“快捷键”。朝阳镇向阳村农机大户张仁波说:“今年村里成立了党支部领办合作社,购置了多台农机,农忙时收割速度更快了。”

为确保秋收生产安全有序进行,朝阳镇政府农机站、农科站、林业站齐上阵,组织机关和各村党员志愿者开展秋收农机安全宣传活动,设立党员先锋岗、交通安全劝导站,守住秋收好“丰”景。

朝阳镇农机站站长孙凤说:“我们为农机主进行培训,还对辖区内农机进行摸底,做到‘底数清’,还与农机主签订农机安全生产承诺书,为百姓筑牢‘护秋保收’安全屏障。”

今年,朝阳镇种植粮食作物79115亩。截至目前,已收获近7万余亩,预计近期全部收完。

三农短波

志愿服务助农忙

本报讯(张澜)秋收以来,国网四平供电公司党委早谋划、早安排、早部署,组织开展“党建+优质服务”助农忙活动,用实际行动助力农户秋收,确保“黑土地”粮食颗粒归仓。

该公司党委将群众的急事难事放在心上、抓在手上、扛在肩上,积极践行“人民电业为人民”服务宗旨,成立了15个乡镇供电所党支部支农小分队,组织共产党员“亮身份”,身穿“红马甲”,主动走进“黑土地”上的合作社和家庭农场,免费帮助社员检修联合收割机、粮食脱粒机、玉米加工机等电动机具,为秋收顺利进行提供坚强的电力保障。

他们还来到地窖间,向秋收农户发放防触电安全用电手册和便民服务卡,引导教育农户驾驶车辆远离高低压电线,杜绝在线路电杆下堆积柴草,并注意秋收自身防护和安全,努力当好百姓身边的用电“贴心人”。

深入田间地头助秋收

本报讯(田明昕 董丁源)日前,国网松原供电公司前郭第三功能型党支部组织全体党员前往供电区域内白依拉嘎乡开展主题党日活动。他们深入田间地头助力秋收。同时,深入农户家中开展用电服务咨询和安全隐患排查,现场清除用电隐患12处。

今年以来,国网松原供电公司党委根据地域、经济环境、人员结构等因素,成立功能型党支部,发挥供电服务党员与用户同村同乡的独特优势,及时送服务、解难题、促发展,定期开展主题党日活动、走访慰问、义务帮扶活动,了解用电需求,解决群众“急难愁盼”。他们深入田间地头开展“四季”保电专项行动,主动服务生态农业、工业生产、旅游经济。上半年走访乡村重点企业412户,优先办理秋收用电事项,以实际行动当好电力“先行官”,架起党群“连心桥”,助力乡村振兴。



日前,国网永吉县供电公司党员服务队开展“守护大粮仓”活动。他们深入田间地头向辖区农户宣传安全用电知识。

刘宇航 摄

双辽精心做好“水文章”

本报讯(王黎明 记者任胜章)今年,双辽市面对河湖管理新形势、新要求、新挑战,积极建立“雨洪资源深入利用、河湖连通工程运行管理、绿水长廊建后管护”+“专门管理机构”的“3+1”模式,成立“双辽市河湖事务管理服务中心”,健全规章制度,确保河湖管理取得实效。

双辽市流域面积20平方公里以上河流共有19条,地处我省西部风沙干旱地区,域内河流和蓄水设施在农业生产和自然生态环境中尤为重要。双辽市河湖事务管理服务中心通过工作细化、责任到人,将河湖连通工程、绿水长廊工程列入入库管理,有效避免项目“重建设、轻管理”困境。同时,将河湖连通

运营、雨洪资源利用、绿水长廊管护纳入管理服务中心发展全过程,通过建章立制,全面实行保护、管理、治理“三位一体”协同机制,着力消除河湖管护制度盲点,努力实现河湖管理制度化、科学化。

目前,双辽市河湖事务管理服务中心已正式运行,开始常态化开展河湖“清四乱”、河湖岸线问题排查整治工作,全面消除河湖管护盲点,形成河长办牵头抓总、河湖事务管理服务中心全程参与、各成员单位各司其职的河湖治理新格局。双辽市相关负责人表示,下一步将聚焦重点难点,把护水、治水、兴水摆在更加突出的位置,精心做好“水文章”,激发城市高质量发展的新活力。

好、花卉质量高,前来预订的客户也就多了起来。除了供应附近县区园林建设和环境美化,白山市不少客户也慕名前来订购。

熊传宝先后参加了2017级青年农场主培训班,2018年青年农场主省外(四川)培训班和2019年农业经理人培训班的培训。通过学习,他对现代农业有了较深入的了解,对“美丽乡村”建设的内涵有了新认识,对自己事业的发展也有了新的想法。

2018年,熊传宝成立了抚松县恒韵开心家庭农场,扩建育苗基地,日光温室大棚6.5亩。扩建后的苗圃管理规范化,育苗池、穴盘、营养钵全部从专业生产厂家购买。腐殖土每年都提前备好,通过晾晒、消毒才能进入温室。主要培育孔雀草、万寿菊、四季海棠、串红、吊兰、鸡冠子、大丽花、小丽花等14个品种24个色花。

经过多年经营绿化花卉的经验,熊传宝又看好多年生花卉市场,2020年初引进了一批适合北方气候生长的抗寒月季,2022年公司销售额达25万多元……逐渐成熟起来的花卉种植经验,让他感受到了花卉带来的“甜蜜”,他正在带领周围的村民,走上这条致富之路。



新型职业农民风采录