

乡村振兴新图景

——走访年货大集

本报记者 王春胜

三农视野

春节期间，东北农村的年货大集上，人群熙攘，买卖兴隆。近日，记者走访我省多地年货大集，从这浓郁的人间烟火气中，感受着人们对新生活的期盼，领略年货大集的乡村振兴新图景。

百年大年年味浓

春节期间，农安县的大街小巷张灯结彩，浓浓的年味儿散发在城乡的每个角落。这几天，记者在农安县前岗乡鲍家大集上看到，吉祥的“福”字、糖果、干果、冻货、蔬菜、海鲜等年货，品类丰富、物美价廉，一站式满足群众的各种所需。各个摊位前选购年货的人络绎不绝，记者穿行在人群中，感受着浓浓的烟火气。

记者了解到，鲍家大集从形成至今已经有200多年的历史。在省商务厅、市县商务局开展的县域商业建设行动专项资金的支持下，前岗乡完成了鲍家集贸市场第4次改造的一期工程建设。现在，迁移到市场外部的商户，已全部移回市场。改造后的鲍家大集，市场面貌焕然一新，商户经营规范有序，摊位布局更加合理，来往群众的购物体验大幅提升。

随着时代的变化，这里也配备了鲍家村电商物流中心服务站。鲍家村电商物流中心服务站是2019年末农安县城乡高效配送第一批试点服务站，开通了网货下乡和农产品进城的双向流通功能，提供县、乡、村三级物流配送服务。2020年，农安县开展电子商务进农村综合示范项目建设，鲍家村在物流服务站的基础上，先后升级了8个电商服务站。

据农安县前岗乡鲍家村党支部书记戴洪雷介绍，鲍家大集每年进入腊月，集市就更加热闹，叫卖的、闲逛的、送货的、选购的、打卡拍照的……人们怀着对鲍家大集的情有独钟相聚在此，享受着浓浓的年味的喜庆与欢乐。如今，农安县鲍家大集已成为颇具历史底蕴的一个乡村大集。

助力冰雪消费季

为助力吉林冰雪经济发展，提升“吉字号”营销特色农产品品牌知名度和市场影响力，满足新春佳节广大消费者对高品质农产品的需求，春节前夕，省供销社在吉林、农安等地举行“吉地过龙年·吉品进万家”2024冰雪消费季年货大集系列活动。本次年货大集是省供销社2024年开展“吉字号”农产品“进千家万户、上百亿餐桌、装群众口袋”营销专项行动的重要举措。省供销社科教社团处副处长朱寒介绍：“全省冰雪消费季活动



省供销社举办的“吉地过龙年·吉品进万家”2024冰雪消费季年货大集活动。

本报记者 王春胜 摄

百花齐放，我们也要积极融入，希望借此活动为2024年全省冰雪消费季增添活力，助推我省冰雪经济发展，向当地城乡居民以及全国游客宣传推介销售吉林特色农产品，提升“吉字号”营销特色农产品品牌的知名度和市场影响力，为百姓带来实惠，为产品打开销路，满足新春佳节人们对高品质农产品的需求。

“在网上看到这个活动，特地过来看看，感觉很满意。有这么丰富的特色产品，我可以给外地的朋友们买一些特产，还可以直接邮寄，十分方便。”来吉林市游玩的游客王先生对记者说，活动现场开展了形式多样的“吉字号”农产品优惠促销活动，广大游客、市民在欣赏精彩的文艺演出同时还可以品鉴美食。“吉地过龙年·吉品进万家”活动采取线下推介、线上支付、现场品尝、送货到家的方式，这种创新的购销方式极大地方便了消费者。

“小集市”激活“大能量”

春节前后，长春市朝阳区乐山镇农文旅融合“年货大集”在东山大街广场热闹开集。摊主们纷纷摆出自家产的“宝贝”，就连展前站的宣传语也是接地气暖人心，满是人间烟火气。

商贩刘女士说：“进入腊月，我都会到这摆摊，这里老乡多，东西卖得快，我也多了一条增收的途径。”集市上一派热

闹繁忙的景象，吸引了不少群众前来采购，穿行在熙熙攘攘的人群中，浏览着一个个摊位，热闹非凡的集市全面展示了独有的乡村特色。来这里赶集的村民告诉记者，这些年，集市上的东西越来越多，品种越来越齐全，质量也很好，价格很便宜。每一次赶集的时候，他都来买一些东西。

在永吉县西阳镇商贸大集上，大清早出摊的商贩犹如“行军布阵”一般，纷纷进入“预定阵地”抢占商机，商贩们的吆喝声热情如火，顾客也被吸引到不同的摊位，各式各样的调味品、水果蔬菜、生活用品、服装鞋帽等商品目不暇接。

“我们这跟城里的菜市场不同，这里没有精美的品牌包装，好的产品都是农村土特产。有时候遇上熟人抹个零、再赠送点东西，都是常有的事，所以我们这的老百姓很喜欢在大集上买东西。”商贩说。

多年来，我省各地乡镇一直保留着“赶大集”的传统，不仅方便了百姓生活，更是为人们保留一份“人间烟火气”。乡村集市逐渐成为促进消费增长和推动乡村产业兴旺的重要载体，它被赋予了新的时代使命，为乡村振兴和共同富裕增添了动力。据了解，在东北有很多具有百年历史的传统大集，省相关部门负责人表示，将借助农村大集深耕历史文化，进一步推进“以农助旅、以旅兴农”深度融合，打造区域特色乡村文旅品牌，擦亮农文旅融合发展新名片，让乡村大集成为推动乡村旅游新亮点、乡村振兴的新增长点、农民增收致富的新渠道。

走进欣欣向荣的春天

本报讯(记者任胜幸)近日，记者走进临江市四道沟镇三合城村。谈起自己的村子，村民们脸上挂着笑意，都很乐意和你聊上几句村里的大事小情，朴实的语言表达着他们的骄傲和自豪。

3年前，三合城村刚摘掉省级贫困村这个沉重的帽子；3年后的今天，他们村已经是临江市集体经济冲击百万元大关的重点村、模范村。

“说到我们三合城村的变化，我感触很深。”村民刘广秀语气真挚，眼神明亮。他说：“以前一到冬季，大家都找不到活干，不是打麻将就是东家串西家，闲话一箩筐。孙书记上任后，村里产业多了起来，冬天大家在大棚里种山野菜，既增加了收入，又多了一份集体荣誉感。”

近年来，三合城村党支部书记孙静带领村“两委”班子，在镇党委政府的大力支持下，立足抓产业、促发展、保环境、惠民生的目标，在村里大力推广“棚膜经济”，成立了“欣荣合作社”，寓意着欣欣向荣的发展势头让农民过上好日子。

他们充分发挥党支部办合作社的“引擎”作用，以农民增收、农业增效、农村增绿为目标，利用4栋温室大棚和一座冷藏保鲜库发展反季节山野菜刺嫩芽种植项目。

三合城村采用“党支部+合作社+农户”的发展模式，带动30多户村民以地入股，发掘拓展壮大村集体经济的新路子，成功带动了本村及周边村劳动力就业及绿色产业发展，实现村集体经济增收20余万元。

在加速发展经济的同时，三合城村以创建美丽乡村示范村和省级精神文明村为目标，持续加大人居环境整治力度，深化移风易俗，倡树文明新风。全村修复田间道路4.5公里，扩种花草树木1000余棵，完善村内绿化美化面积1000平方米，清理排污井8座，持续开展乱搭乱建、乱倒乱弃、乱堆乱放等整治工作。制作发放《创建美丽庭院，助力乡村振兴》倡议书300余份，将全村70%以上常住户打造成干净人家、美丽庭院，让村民们在文明、和美、健康的环境中，体会新时代新农村源源不断的获得感和幸福感。

走进三合城村村部大院，振奋人心的锣鼓敲起来，热闹非凡的东北秧歌扭起来，他们正在为临江市龙年元宵佳节的秧歌比赛做准备。记者未曾得见古诗中“绿遍山原白满川，子规声里雨如烟”的乡村四月，却在寒冬腊月里感受到“白雪茫茫绿野地，秧歌声里鼓喧天”——这份专属于三合城村欣欣向荣的春天。

君子兰“在线”绽放

本报讯(记者闫虹瑾)梨树县小宽镇，一片片翠绿的君子兰在花农的精心培育下竞相开放。不同于以往的售卖，最近几年这里的君子兰销售战线上，通过互联网的力量，将这份春意传递到千家万户。走进小宽镇静茹君子兰农民专业合作社，记者被一幢幢装饰着红灯笼和春联的花棚所吸引。在这里，君子兰养殖户正忙碌着通过手机直播、网店平台等渠道进行在线销售。他们利用现代科技手段，让传统的花卉销售焕发出新的生机。

静茹君子兰农民专业合作社负责人李春静高兴地说：“我们合作社共有玻璃温室全自动花卉大棚4栋，能够培育君子兰小苗10万株。现在不仅做线下销售，还在线上开通了快手、抖音等平台直播销售，线下我们与江苏的花卉市场建立了合作关系，年销售量达到10万株，年销售额达到200万元。”

小宽镇的君子兰在线销售已经成为一种新常态。李春静小两口的创新和努力不仅为自己的生活带来了改变，也为传统文化的传播打开了新窗口。小宽镇政府相关负责人表示，全镇将聚焦农村电商发展方向，坚持“电商+农产品”的乡村振兴新路径，重点扶持和鼓励以静茹君子兰合作社为首的特色产业线上销售模式蓬勃发展，打造电商直播培训基地，培训电商直播技术，培育电商人才，结合水稻、地瓜等本地优质农产品优势，上下齐动、左右联动，打通堵点、解决难点，激活燃点、创造亮点，全力推动小宽镇电商事业向纵深发展，进一步拓宽群众创业就业渠道，带动周边群众增收、致富。

三农短波

党建引领“村网共建”

本报讯(张薇薇 李欢)近年来，国网通榆供电公司党委坚持党建引领，充分发挥党组织战斗堡垒和党员先锋模范作用，推动实施“党建+村网共建”工程，进一步延伸乡村供电服务渠道，提升村民电力获得感、幸福感和安全感。

该公司党委聚焦党员示范引领作用的发挥，组织各乡镇供电所党支部主动开展村网对接融合，依托党员责任区、示范岗，组织专业党员定期与村委会电力联络员召开用电安全分析会，协同解决具体用电问题。与此同时，他们组织相关专业部门党支部开展安全用电、电力设施保护宣传，收集村民用电需求，不定期为孤寡空巢老人开展上门服务及安全用电检查，及时宣传电力惠民政策，让村民享受优惠电价。深化“党建+村网共建”工作模式，推动实施电力客户“零距离服务”，不断为乡村振兴“充电赋能”。

深入田间地头普法

本报讯(韩宝廷)近日，抚松林区基层法院干警深入田间地头，近距离开展普法宣传活动。

干警们来到露水河镇乡村发放法律知识宣传手册。他们对村民提出的起诉应诉等程序方面的法律问题进行了详细解答。此次法治宣传进村活动，对维护村民切身利益、加强法治乡村建设起到积极作用，助力乡村振兴，为美丽乡村建设提供了有力法治保障。



春节期间，国网磐石市供电公司组织共产党员服务队到磐石市吉昌镇吉昌村、冰窖村开展走访慰问活动，为困难群众送上面粉、豆油以及新春祝福，嘱咐他们安全用电。

赵恩磊 摄

在家门口稳端就业“饭碗”

本报讯(记者王春胜)冬日清晨的村庄，升起袅袅炊烟。家住龙井市开山屯镇子洞村的乔维贤吃完早饭，便骑着三轮车上班了。在当地政府的帮助下，他在家门口端起就业“饭碗”，就近把钱挣了。说起自己的工作，乔维贤脸上露出了满意的微笑。

经过几分钟的车程，乔维贤到达上班地点——子洞村豆油加工厂，与另外两位村民会合，开始了一天的工作。打扫卫生、擦拭机器、清点黄豆……为新一天的榨油工作做准备。待村党支部书记于洪波到位，榨油机器便开始运转。“把分拣好的黄豆倒入机器里，待烘干炒熟后就可以榨油了。”乔维贤对记者说，在豆油加工厂工作，力气活儿不多，主要是盯着机器，其间再干一些杂活，从早晨8点到下午4点，每天工资100元。“在家门口从事简单的体力劳动把钱挣到手，多亏政府的照顾。”乔维贤感慨地说。

乔维贤家共有1.6亩地，由于地少、经济收入低，脱贫攻坚期间，他被列入贫困户。后来，在党和政府以及包保单位的帮助下，他养起了兔子，还享受

了农村合作医疗、低保等政策，顺利脱贫。乔维贤说：“如今，我有流转土地的钱，领着养老保险金，还在村里干着一份保洁工作，再加上在豆油厂的工作，日子过得很有奔头。”

记者了解到，子洞村豆油加工厂成立于2023年7月20日，2023年12月开始试运行。厂房面积200平方米，设备投入20万元，目前带动脱贫户3户，日加工黄豆2000公斤，日产出豆油量260余公斤。“我们用的黄豆85%从本村农户手中收购，15%的黄豆为开山屯镇其他村的，预计每年可增加村集体收入6万元。如今，子洞村还有光伏发电、有机肥厂等产业项目，村集体收入可达48.2万元。”于洪波说，豆油厂雇用的3名工人都是村里的脱贫户和监测户，干活是很累，还有了一份稳定收入。

近年来，龙井市开山屯镇不断优化乡村产业生态和创业环境，出台多项惠农政策，着力培育发展高效种植、养殖、特色加工、电子商务等乡村特色产业，通过抓产业、促就业为乡村振兴“强筋壮骨”，以产业兴旺带动乡村振兴。

棚膜经济拓宽致富路

本报讯(记者任胜幸)近日，记者来到通榆县开通镇东郊村，走进温室大棚，满园春色映入眼帘，村民们穿梭其间采摘、捆绑、装袋，忙得不亦乐乎，丰收的喜悦在温暖如春的温室里弥漫开来。

一栋栋温室大棚就是一个“聚宝盆”。在东郊村的温室大棚内，有白菜、香菜等多种冬季畅销的蔬菜。

春节这几天，村民张金龙的温室大棚内的白菜长势喜人，引得不少城外客户前来采购。

“棚膜蔬菜一年可以种好几茬，特别是冬季蔬菜市场需求量很大，全年收入能达到4万元，经济收益很可观。”村民张金龙高兴地说。

目前，东郊村共有203栋大棚，棚室瓜菜种植面积达186.54亩，年产柿子、黄瓜、豆角、香菜等150余万斤，人均年收入1.5万元，所产蔬菜远销各地。

近年来，东郊村大力发展棚膜经济，既丰富了百姓的菜篮子，又鼓了农民的钱袋子。村“两委”班子从大棚建设、育苗栽秧、田间管理、技术指导等方面入手，不断激发村民的积极性、主动性和创造性，让村民不仅成为大棚种植的“土专家”，更成为全面推进乡村振兴的强大力量，实现了农民一年四季都有收入，促进了农民增收致富。

勤学善思的新农人

——记松原市乾安县赞字乡三洁村张彦南

本报记者 冯超

张彦南是松原市乾安县赞字乡三洁村村民，在别人都不敢搞养殖的时候，他一头扎进养殖行业，经过几年摸爬滚打，不仅养殖规模不断扩大，还成了远近闻名的种粮大户。

张彦南中专毕业后，到长春的一家工厂做了一名工人，虽然待遇不错，生活条件也很好，但是他总想回农村发展。张彦南说：“新时代新农村要有新面貌，我总觉得自己的未来还是在农村。”

2016年，张彦南放弃稳定的工作回到三洁村，他提出想“养羊”，可是家人和村民都不赞成。时值肉羊养殖的低谷期，很多人不敢去碰这“烫手的山芋”，但张彦南有自己的想法，“现在市场不景气，养殖的人少，随着国家出台政策，羊的价格一定会上涨，现在正是入手的好时机。”张彦南直接买了800多只羊羔，就是这次决定改变了他

的命运，和羊结下了不解的缘分。

当年市场回暖，这800只羊给他带来了非常不错的收益，接着他又养了第二批、第三批……但是随着养肉食羊的人越来越多，利润越来越小，他开始动摇了，“是否要继续养殖肉食羊？”

就在张彦南犹豫不决的时候，2018年他参加了乾安县职业教育中心组织的农民培训学习，这次学习让他对养羊有了新的认识。学习归来，张彦南开始养殖基础母羊，当时最高存栏量300多只。同时，他结合学习时认识的专家给出的建议，冷静分析市场，养殖基础母羊给张彦南带来丰厚利润，这些思路都来自不断地学习。虽然养羊市场时有变化，但是基础母羊基本没受影响，他根据形势逐渐降低存栏量，只留100只左右基础母羊，等到市场一有回暖，马上增加存栏量。

