

激活城乡消费市场 促进消费提质扩容

# 长春多措并举打造电商发展新高地

本报讯(记者王煊照)长春市多措并举打造电商发展新高地,持续开展特色网络消费促进活动,激活城乡消费市场,促进消费提质扩容,2023年实现全市网络零售额386.94亿元,同比增长20.1%。

借助“新电商”模式,不断拓展消费新场景。通过打造红旗街、桂林路等重点商圈以及“后街有栖”市集、居然·世界等商业集聚区,不断提升城市“烟火气”;强化线上线下联动,立足“新场景、新趋势、新动能、新体验”四大板块,充分利用电商消费节点,开展网上年货节、第五届双品网购节等多项电商促消费活动;积极推进电子商务示范社区建设,推广

正云社区电商信息平台、楼里楼外智慧社区平台、松鼠拼购等新零售模式,通过线下实体店与线上相结合,开展网订店取、网订店送等业务。

搭建平台促本地产品外销,推动优质产品卖向全国。利用东方甄选“看世界”和“星火计划”吉林站活动,积极发动各县(市)、区及企业广泛参与,全面挖掘本土优质电商产品,共遴选出食品、农产品、日用品等200个名优电商产品,为东方甄选和辛选集团提供带货资源。其中,在东方甄选直播中,皓月集团的牛腩卖了4万单,让更多消费者了解全市特色商品;同时联合吉林特产网,在第22

届农博会期间共同举办“吉林特产网杯”农民网红直播带货大赛,壮大网络新媒体平台的本土力量。

推动全市传统商贸企业转型,线上线下同步发展。欧亚集团依托原有线下平台优势,利用电子商务实现了商贸流通领域的全渠道营销。充分整合电商供应链企业,积极为企业与商家搭建合作平台,重点推动本地生活团购直播业务。通过品牌运营及平台赋能,为商家实现“线上一店+线下一店”模式,支持传统企业线上线下融合发展。同时,卓展购物中心2023年在抖音平台连续推出了妆品、服饰等各种品类的

团购券,并将店内重点促销活动和新店开业、新品信息等通过直播的形式进行推广,通过投放实物奖品及线下代金券福袋,促进了到店转化率。

积极推动即时零售电商新业态落地,助力新业态、新模式不断创新。与美团联合举办“美团闪电仓城市峰会长春站活动”,以数字科技为引领,利用24小时即时配送服务,为居民提供更加丰富和个性化的商品;帮助长春实体店进行数字化升级,在全渠道运营能力、全天候服务能力、海量用户流量等方面进行系统性支持。

滑雪场可以满足滑雪爱好者、发烧友、专业运动员的不同需求。希望有更多的人参与到冰雪运动中来,感受冰雪运动的独特魅力。”

近年来,长白山保护开发区紧紧围绕“旅游+运动”新型发展模式,深挖长白山地区丰富的冰雪资源,全力提升冰雪运动、冰雪旅游和休闲康养等品牌形象,更好地满足不同人群的多元化需求。接下来,长白山管委会将持续培育打造国内外品牌赛事,促进体育和旅游深度融合。

# 全国滑雪系列冠军赛在长白山开赛



本报3月19日讯(张楠 记者孙寰宇)今天,由国家体育总局冬季运动管理中心主办,

省体育局、长白山管委会和安图县政府共同承办的2023-2024赛季全国自由式单板滑雪及U型场地、大跳台和坡面障碍技巧冠军赛在长白山和平滑雪场开赛。来自全国的百余名参赛选手参加此次比赛。

比赛首日,分别进行了成年男子组、女子

组单板U型场地总决赛。选手们从高台上一跃而下,跳跃翻转,一系列炫酷动作展现出运动员高超的技巧。

“非常高兴能来参加此次比赛!”男子单板U型场地赛冠军张义威告诉记者,“长白山的雪质和空气都非常好,这里的

# “先生向北——于省吾、罗继祖遗墨展”在省博物院展出

本报讯(记者裴雨虹)日前,由省博物院、山上美术馆共同主办的“先生向北——于省吾、罗继祖遗墨展”在省博物院一楼A区展厅开展。展览精选我国古文字学家于省吾、历史学家罗继祖的书画作品及手稿总计139件(套),系统全面地展示了两人为吉林文化作出的贡献。展览将持续至5

月5日。自展出以来,吸引了许多观众尤其是吉林大学学子的到来。毕业于吉林大学古籍研究所的李沁芳,迫不及待来看这个展览,“近距离欣赏两位先生的作品和手稿,让我如同跨越了时空,静静聆听两位先贤的声音,这种感受难以言喻。”

就读于吉林大学艺术学院的大二学生张咏怡也有着特别的感触,“两位先生的名字对我们吉大学子来说有着别样的意义,前不久看了学校排演的话剧《先生向北》,带给我很大触动,这个展览则让我从另一个角度感受先生们的风采。”

此次展览是省博物院继2023年推出

“君子之交——成多禄、徐世昌遗墨展”后,又一个以延续“吉林文脉”为主题的展览。省博物院院长韩庆军表示,“于省吾、罗继祖两位先生对吉林的文化事业、教育事业都有着极大的影响,我们把这些作品集中展示出来,可以让大家从其遗墨中观其风采,从其手稿中看其对学术的坚守。激励我们为吉林文化繁荣发展作贡献,把吉林文化推向新的高度。”接下来,省博物院将持续推出具有吉林历史文化特色的展览,让各地游客和广大观众感受到吉林深厚的文化底蕴,以及传统文化的独特魅力和时代价值。



桦甸市各乡镇(街道)早谋划、早安排、早落实,积极为春耕生产做准备。图为当地农户正在选购化肥、种子。

本报记者 丁研 摄

# 真诚服务保供电 志愿帮扶显担当

——记2023年第四季度“吉林好人”标兵仲伟东

本报记者 韩玉红

他热心公益、率先垂范,坚持无偿献血26年,累计捐献全血3万余毫升;他胸怀大爱,无私奉献,参与公益志愿服务330余次,并带动身边家人、同事30余人加入志愿服务组织,参与社会公益活动;他履职尽责,为民服务,带领党员服务队坚持24小时随时上门服务机制,对辖区内70余名特殊客户开展志愿帮扶,擦亮共产党员“先锋底色”,彰显国人的使命担当。他是国网扶余市供电公司长春岭供电所所长仲伟东。

仲伟东曾荣获中国红十字会“全国无偿献血奉献金奖”,获评2016年第二季度“吉林好人”,近日被评为2023年第四季度“吉林好人”标兵。

工作中,仲伟东始终把百姓的利益放在首位。作为基层供电所所长,他带领共产党员服务队走遍了扶余市长春岭镇的31个

村、101个屯,通过开展“进百家门、知百家情、解百家难、交百家心”活动,建立起特殊“客户民情档案”70余份,记录特殊人群的信息,制定相应服务方案。工作之余,他组织队员们定期开展志愿帮扶活动,为特殊客户送去米面油等慰问品,义务帮助他们检查室内外用电线路、开关,及时消除用电安全隐患、化解用电难题百余起,让困难群众确实享受到了电力光明。

乡村振兴的号角吹响后,这支被百姓称为“亮堂堂”的党员服务队在仲伟东的带领下,积极发挥专业优势,投入到助农帮扶

的志愿服务中。2022年夏季,当地一家鲜玉米加工合作社即将生产,发电设备却突然出现故障,合作社负责人急得团团转,他抱着试试看的想法拨通了仲伟东的电话,没想到,正在指挥线路改造的仲伟东一口答应下来,立即带领党员服务队义务上门服务,经过2个多小时的检修,机器故障排除,恢复了正常生产。合作社负责人抓着仲伟东的手激动地说:“没有你们的大力相助,我库房里的鲜玉米耽误一天加工就得损失2000多元!”

2023年8月5日以来,受台风影响,拉

林河流域发生特大洪水,扶余地区44个村屯受灾,生产生活受到严重影响。仲伟东第一时间主动申请赶赴受灾地区,带领党员突击队两班倒,不间断开展抢险救援。仲伟东和大家累了就席地歇息,饿了就吃口干粮。经过五天五夜的连续奋战,受灾村屯百姓的灯亮了,清清的自来水哗哗流淌出来。当晚,赶来为他们送口热饭的村民却不见他们的身影,原来他们早已悄悄离开。

奋战两昼夜,帮助农户抢修电机井,避免八岔村延误农田浇灌;雪夜驱车百余里,保证十家子屯百姓安心看春晚;放弃休息日,为学校千余名师生志愿送爱心……这样的事不胜枚举,百姓看在眼里,印刻在了心中。

从1997年开始,仲伟东坚持无偿献血,已迈入第27个年头,献血量超过成年人总血量的四倍还多。一开始参与献血时,家人和身边人并不理解他的做法,妻子说他傻,他始终没有动摇,不断向家人、身边人普及无偿献血的好处。在他的带领下,他的妻子、儿子和身边人也加入了无偿献血的行列,并积极参加各类公益活动。

仲伟东心中时刻装着百姓的冷暖,用志愿服务为乡村振兴“充电”,用一腔热血为百姓输送能量和力量!

# 董辉的有机农业梦

本报记者 何泽滨

惊蛰春雷响,农大闲转忙。初春乍暖还寒,通化市二道江区鸭园镇鸭园村的庆阳家庭农场里,新一年的各耕工作正进行得火热,玉米、大豆、贝母、紫苏、山野菜、软枣猕猴桃等即将迎来播种。不远处的牛棚内,膘肥体壮的肉牛悠哉地吃着玉米与草料,饲养员正清扫着牛棚。

这样一幅春日农忙图景的缔造者是当地“90后”姑娘董辉。在大学生活还未结束时,她就有了回乡创业的想法。

“快毕业的时候,我考取了教师资格证,可以选择去当老师,但始终对老家念念不忘。”董辉说,“农村老家的很多房子没人住,年轻人大多选择出去打工,村里闲置的土地非常多,即使有的土地种了作物,收获后村民也卖不上高价,钱袋子根本鼓不起来。”

2015年,董辉所在的鸭园镇开启了农村土地“停耕换土”工作,所有种植土地全部换上肥沃的新土,清除了旧土地中多年沉积的化肥农药。董辉立即认识到这是发展有机农业千载难逢的好机会。在镇里的帮助下,她承包了770亩土地,开启了发展有机农业的创业梦。

“起初,好多村民不理解,也不看好,觉得我发展有机农业是在‘闹着玩’。”董辉并没有因为外界的质疑声而放弃,相反,她用坚持证明了自己的选择没有错。

2016年,董辉经多方考察发现,想要发展有机农业,必须采取“种植+养殖”有机结合的循环经济模式。于是,她决定用自产的玉米、秸秆等发展养殖业,提升农作物附加值,实现效益最大化。

董辉在银行贷款200万元创建了养牛场,并成立了庆阳家庭农场,全力打造现代化绿色农业基地。

据统计,家庭农场成立以来,累计租包土地1500余亩,其中种植玉米1200亩,立体种植软枣猕猴桃、大豆、贝母、紫苏和山野菜100余亩,托管土地1650亩,养牛场肉牛存栏总量达200余头。

通过发展“种植+养殖”,使鸭园村的乡亲们有了在家门口打工的新选择。家庭农场长期雇用30多人,人均月工资达2400多元,每年还临时雇工2000多人次,吸引了大批农民返乡就业。

“董辉可是我们村里的致富高手。现在,我们一家都跟着她干,土地流转挣一份、打工挣一份,一年能挣8万多元,可比以前种玉米强多了!”村民贾小凤谈起董辉赞不绝口,对以后的日子更是充满了希望。

眼下,董辉的创业计划不再局限于有机农业,她表示,依托鸭园镇的云霞洞景区旅游优势,还将打造生态采摘园,以绿色农产品、有机农业为引领发展观光旅游业,让庆阳家庭农场不仅在本地出名,更要在全省范围内打出品牌效应,以“农业+旅游”的发展模式助力鸭园村乡村振兴。

# “拓荒”大荒沟

本报记者 李铭 孙鑫

“想你的风吹到了大荒沟村。”“叮,请来大荒沟签收好运!”……走进通化县兴林镇大荒沟村,沿路一系列“吸睛”的创意路牌为大荒沟村增添了些许浪漫色彩。

“拓荒”大荒沟,村里不断“上新”!跟着第一书记肖永泽探访大荒沟乡村振兴之路,兴文旅、谋产业、求发展……如火如荼的“新”场景,让乡村更有热度。

“农文旅融合”是乡村旅游和休闲农业发展的新模式。在大荒沟村,这一实践迎来高质量发展契机。

“七山二水一分田。大荒沟村森林覆盖率达87%,动植物资源、水资源、红色文化资源丰富,有着发展乡村旅游的独特优势。”肖永泽如数家珍。

全面实施乡村振兴战略,大荒沟村全域打造有产业、有情调、有颜值、有温度的特色文旅小镇,东北抗联文化园、蓝莓产业园、乡村民宿、集市大院、少年农科院、儿童研学乐园……串起一路好风景,让乡村旅游的打开方式不止一种。

“这里是东北抗联文化园的剧院,正在复排《血沃兴安》大型红色话剧。我们邀请当地村民参演,让他们既能增强参与感、增加收入,又传承红色精神。”工作人员陈再合介绍说。依托兴林镇厚重的红色历史文化资源,大荒沟村重点打造东北抗联文化园,室内集英雄故事屋、专业剧场、教学区等多功能于一体,可容纳270人同时学习参观。室外建设印章广场、英雄密营、靖宇饮马池教学点等,成为吉林杨靖宇干部学院重要的现场教学点之一。

全域谋划,大荒沟村结合生态自然风光,做足山水文章,对滨河片区河坝进行综合开发,打造林水相依的生态旅游观光带;将闲置的旧村部打造成集客交流、直播带货于一体的乡村会客厅;将闲置的旧林业站打造成青年旅社;将原供销社大院改造成集农村大集、早市、夜市多功能于一体的集市大院……

“结合村里的好政策,我把自家房子改成了精品民宿,5亩地流转给蓝莓产业园,没事儿可以去蓝莓地里打工,一天150元,挣钱的路子多着呢!”说起家门口挣钱、多渠道增收的好日子,大荒沟村村民田建威笑容满面。

如今,文旅小镇以独具匠心的理念,规划打造出工坊文化体验区、商贸文化体验区、观光游乐体验区、特色民宿体验区、军事研学体验区等,历史与现代、生态与乡缘交织的气息扑面而来。

与此同时,聚焦产业兴旺目标,大荒沟村结合资源禀赋和产业特点,因地制宜发展返魂草、林蛙油等特色产品,开展大棚膜经济,并与长春师范大学合作建设中药材实验室,扩大白及、三枝九叶草种苗繁育项目。

“这阵子,村里正忙着注册‘哈泥河’品牌商标,结合电商直播模式,将大荒沟的土特产和蓝莓酒、蓝莓汁等精深加工产品推向更广阔的市场。”肖永泽和村干部在这个冬天一直忙忙碌碌。

近年来,随着大荒沟村文旅小镇的不断建设,村容村貌焕新颜,百姓增收渠道越来越多,年接待游客7万余人次,2023年村集体收益186.55万元。

以“生态”为底色,以“融合”为路径,大荒沟村美丽乡村建设与文旅产业发展共建共享,激活乡村振兴“一池春水”,推动“好风景”走向“好经济”、迈向“好生活”。

吉林好人 引领风尚 培育和践行社会主义核心价值观