

我国发明专利产业化率实现五连升

新华社北京4月16日电(记者宋晨)记者16日从国家知识产权局获悉,2023年,我国发明专利产业化率为39.6%,较上年提高2.9个百分点,连续五年稳步提高。

根据国家知识产权局近日发布的《2023年中国专利调查报告》,2023年,作为创新的主体,我国企业发明专利产业化

率为51.3%,较上年提高3.2个百分点;我国企业产学研发明专利产业化平均收益达到1033.2万元/件,比企业发明专利产业化平均收益(829.6万元)高24.5%。此外,企业通过产学研合作解决关键技术或核心零部件攻关问题的比例最高,达56.1%,表明产学研合作在关键核心技术

攻关上发挥重要作用,产学研合作创新显著。

国家知识产权局相关负责人介绍,2008年,《国家知识产权战略纲要》颁布实施,中国专利调查应运而生。2023年,专利调查工作进一步优化了调查内容和组织方式,强化产学研合作创新、海外知识产权保护、

知识产权人才与服务等专题分析。

今年是中国专利调查报告第九年向社会公开发布。该报告不仅为相关政策决策提供了有力的数据支撑,同时也成为社会公众了解我国知识产权事业发展状况的重要窗口,为宣传普及专利制度、增强全社会创新意识起到积极作用。

(上接第一版)

值得一提的是,为做好野生动物救助工作,长白山世界地质公园还成立了野生动物救助站,已救助中华秋沙鸭、梅花鹿、黑熊、豹猫、鸺鹠、赤狐、狍等野生动物220余只。

正如长白山保护开发区其名,多年来,在这里生活工作的人们筑起了“保护”的根基。

做科学的开发者

“长白山的火山地质地貌在国内是仅有的,在世界范围内也为数不多。”我国火山地质领域专家潘波介绍,长白山在漫长的地质演化过程中留下了丰富的火山地质遗迹,是大自然留下的宝贵地质遗产。

多年前,立足于长白山的地质地貌、森林生态、水文气象等方向的基础研究,长白山管委会建成了集资源保护、科研教学、自

长白山:绿水青山织锦绣

然教育和地学旅游为一体的综合性地质公园。完善的旅游基础设施,发达的立体交通网络,围绕地质生态、休闲康养、冰雪运动、研学科普打造全链条旅游业态,不断吸引着国内外游客的到来。

依托独特的火山地质地貌和森林生态资源,以地学旅游为龙头的全域旅游产业有力推动了当地经济社会发展。昔日的林业工人,成了公园的交通司机、导游和保护区的巡护员、瞭望员,或者经营起各种特色旅游项目;以人参、五味子、蓝莓、灵芝、木耳等特色食药资源为主的种植业,则让本地经济逐步走上了可持续发展的绿色之路。

长期以来,长白山管委会始终坚持以生

态文明理念为统领,坚持保护第一的原则,着力发挥长白山对于我省东部绿色转型发展的引领示范作用,立足长远抓谋划,强化措施抓落实,长白山区域旅游业态优化提升、旅游产品优质丰富、公共服务高效运行、动力活力日益迸发,有效助力长白山保护开发区经济社会高质量发展。

通过对长白山景区统一封闭管理,彻底改变了过去多头管理的局面。按环保要求,长白山管委会对景区内原有接待设施进行拆除,恢复长白山原始生态。他们先后投入10万余元,对旅游设施进行全面更新,修建服务设施300处、旅游栈道40公里,购置景区服务车辆1000多台。

金融支持民营小微政策系列报道之八

吉林银行:

降本增效 “贷”动小微

党的二十大报告指出,坚持把发展经济的着力点放在实体经济上。作为经济的“毛细血管”和就业的重要支撑,小微企业是推动实体经济高质量发展的重要一环。

经济是肌体,金融是血脉,发挥金融力量,吉林银行担当有作为。

作为全省最大地方性法人金融机构,吉林银行认真贯彻落实省委、省政府“回归本源、深耕本土、服务实体、防控风险”的要求,不断加大金融供给和支持力度,做优做实普惠金融服务,用金融“活水”持续赋能小微企业。自成立以来,吉林银行累计向6万余家小微企业提供超6100亿元信贷支持,以个体工商户和小微企业为主的普惠小微贷款余额近400亿元,始终保持省内市场份额第一位置,在服务实体经济、优化市场营商环境、切实惠企企企等方面,充分发挥了金融服务主力军作用。

惠小微企业领域倾斜,实现资金精准滴灌。自2020年以来吉林银行“支小再贷款”累计投放789亿元,连续四年全省金融机构排名第一,连续三年降低对客利率水平。

此外,吉林银行坚持为小微企业提供“五免三贴”专享政策,自2020年以来免除小微企业融资中的评估费、保险费、公证费、抵押登记费、活体监管费共计9475万元;针对符合国家贴息条件的客户,协调人社厅、总工会、省农担为符合标准的企业提供5700余万元贴息,主动帮助企业降低融资成本。

创新金融产品 提升服务质效

小微企业由于可抵押资产有限、担保措施不足,融资难、融资贵一直是困扰其发展的瓶颈之一。吉林银行秉持服务实体经济的初心,积极创新金融产品,以更精准的金融服务破解这一问题。

吉林银行创新推出“吉惠贷”产品,打破抵押担保依赖文化,真正使有融资需求的非标准个体工商户和小微企业主以自身信用获得信贷资金,破解小微企业融资难、融资慢

问题,审批效率大幅提高,最快4小时即可获得贷款。同时,吉林银行在总行层面组建“吉惠贷”直营团队,实行“专营体系、专属风控、专门产品、专业队伍”的独立运营机制,构建“大数据风控+交叉检验”线上线下一体化作业模式,提升普惠金融服务获得感与覆盖面,成为吉林省内唯一实施普惠信贷下沉助力个体工商户、小微企业主的金融机构。截至今年3月末,“吉惠贷”推出180天,为980户小微企业主、个体工商户提供资金支持2.6亿元。

为拓宽普惠金融服务范围,向小微企业提供全面优质服务,吉林银行创新推出“吉商数贷”小微数字信贷系列产品,是在充分利用互联网、大数据、人工智能、量化分析、云计算等技术的基础上,通过电子渠道在线申请、实时审批、签约、支用和还款的快捷自助贷款业务。自正

式推出以来,该行目前已上线了吉商抵押贷、吉商信用贷、吉税贷、结算贷等多款适用于小微客群的“重”担保“轻”经营的旧思维,解决了轻资产企业融资难题,为小微客户提供更加高效便捷的金融服务。截至今年3月末,“吉商数贷”平台累计为3475户小微企业授信33亿元。

创新“服务三农”信贷产品。为更好满足涉农客户多方位、多层次的金融需求,吉林银行先后创新推出省内首款以活体牲畜为抵押物的贷款产品“吉牧阳光贷”,线上农户贷款产品“吉农e贷”“吉粮易贷”,贷款利率可享受部分财政贴息的“兴农阳光贷”“吉农担一农易贷”,以及“吉田贷”“种业贷”“农户贷”等支农支牧特色金融产品,打造“线上+线下”“畜禽+土地”的双引擎服务模式,持续做好涉农金融服务供给。



吉林银行“吉惠贷”客户经理下沉市场拜访客户。

打造平台服务模式 丰富客户融资渠道

吉林银行打造普惠金融“平台”业务模式,构建“平台”业务新格局,依托“政府”“担保”“产业集群”“数贷”四大平台,有效服务目标客群,使小微企业金融服务从“单体服务”向“批量服务”转变,促进普惠金融业务“稳步快跑”,构建小微业务发展新格局。

搭建“政府”服务平台,重点围绕地方政府及行业主管部门,通过梳理客户名单、召开银政企对接会、创新金融产品和服务,稳步提高基础小微客群数量。

搭建“担保”服务平台,重点深化与吉林省农业融资担保有限公司合作,充分发挥省农担

支农惠农的政策性优势,进一步加快“兴农阳光贷”“吉农担一农易贷”“吉农担一优质贷”等银担合作拳头产品投放。

搭建“产业集群”服务平台,聚焦汽车、医药、畜牧、现代农业、商贸商圈、专精特新等重点产业领域,特别是县域地区支柱产业,按照“一县一业”服务策略及“一支一行一特色”发展定位,围绕当地特色产业资源,建立“小核心促长链条”产业链金融服务模式,探索“一链一策”定制化服务方案,实现以小核心撬动大集群,从“单户服务”向“集群服务”转变,促进普惠金融业务集约化发展。

搭建“数贷”平台,通过大数据、云计算和人工智能等现代技术应用,搭建全流程智能信贷支撑平台,针对不同客户群体创新研发“吉粮易贷”“吉农e贷”“吉惠贷”“吉商数贷”等为品牌的线上化信贷产品,优化金融服务供给侧结构,提升金融服务的精准匹配能力和服务效率。

中央金融工作会议指出,金融要为经济社会发展提供高质量服务,把更多的金融资源用于促进小微企业发展,做好普惠金融“大文章”。一直以来,吉林银行始终坚守“服务地方经济、服务中小微企业、服务城乡居民”三个定位,秉承“真做普惠、真真普惠”的发展理念,践行省属金融国企的责任与担当,坚持以市场为导向、以客户为中心,强化普惠金融产品和服务供给,持续增强服务的可得性。下一步,吉林银行将在普惠金融上不断创新、提质、增量、扩面,使更多金融活水流向小微企业,着力解决个体工商户、小微企业等经营主体融资痛点与难点,努力以金融之力“普惠万民”,争做小微企业的贴心银行、吉林振兴发展的主力银行,为全面建设社会主义现代化吉林贡献吉林力量。



▲吉林银行客户经理拜访肉牛养殖经营主体。(资料图片)

▲吉林银行带领同业走访乡村振兴惠农金融服务站。(资料图片)

以人为本解难题 真情化解暖民心

本报记者 柳青 孙红丽

“今天谢谢你们的耐心解释和说明,之前我对这些事中间的环节不是很了解,才造成了误会,现在我明白了。”近日,长春市九台区信访局信访信息中心副主任,兼信访局城区接待科负责人李伟岸耐心答复了信访人的问题,同时为信访人做好相关政策的宣讲和解读。在他细致地沟通和解释下,信访人表示明晰了相关事宜,解开了心结。

李伟岸在信访战线工作已经近9个年头。这9年里,他先后获得了九台区青年先锋,信访“百日攻坚战”先进工作者,2021年、2022年长春市信访工作先进个人,2022年吉林省矛盾纠纷排查化解工作先进个人等荣誉。这些荣誉的取得,也正是源于他把百姓的事当自己的事,带着感情、带着责任做好信访工作,将心比心、换位思考解决群众“急难愁盼”问题,让人民群众拥有更多、更直接、更实在的获得感、幸福感和安全感。他用自己的一言一行,书写

着基层信访干部的职责与使命。

“精诚所至,金石为开。”这句李伟岸的口头禅被他实践到每一次信访案件的办理过程中,而事实证明,真情总能融化群众的心。

2023年,刘某来到信访局寻求帮助,反映其位于征收范围内的房屋在办理回迁手续时,开发商未履行承诺,要求解决。经过调查了解,该问题属于双方纠纷范畴,应依法解决。李伟岸多次与住建部门协调,又分别与刘某和企业进行沟通,摆事实、讲政策,并请区政府矛盾纠纷调解负责人、政府法律顾问对双方释法明理,最终企业和刘某达成了“仅补交房屋增加面积的差价款”的一致意见,各自的权益均得到了维护,刘某高高兴兴地搬进了回迁房。

无独有偶,2018年,辖区内一居民楼部分住户因一企

业要在楼顶安装信号塔一事,与企业产生纠纷,为此来到区信访局寻求解决方案。据李伟岸回忆,双方在讲述事情原委时情绪较为激动。李伟岸果断地站出来挡在了双方中间,阻止了事态进一步发展,同时向双方耐心细致地讲解了合理的解决方案,通过调解,企业和居民达成了和解。问及当时感受,李伟岸笑笑说:“当时脑海里就想着及时解决群众问题,其他的都不算什么事。”

“用心交心,以情换情”,这是李伟岸的处事风格:“群众永远是我们最可爱的人”,这是李伟岸的心声。2024年农历春节临近,辖区居民王大爷来访求助,说今年楼上、楼下邻居均未居住、未开栓,其房屋又属边楼,供热以来室内温度一直未达标,对生活造成了很大影响。李伟岸了解实际情况后,通过商讨,给出了解决方案,在征得楼上、楼下房主的同意后,企业以入户供热阀门半开的方式向楼上、

楼下未住人房屋供暖,直到供热期结束,在尽量减少企业运营损失的情况下,问题得到了圆满解决。

“做了这份工作,我就不能辜负群众的信任,就是有困难也要想办法克服,千方百计解决群众反映的问题。”李伟岸说。

群众利益无小事,一枝一叶总关情。人民群众每一次的来信来访,都寄托着对党和政府的信任与期盼。李伟岸在一次一次的接待中,恪守为民之责,真正把解决信访问题的过程作为践行党的群众路线、做好群众工作的过程。

有人说信访工作两头都不讨好,一头招惹涉事单位冷遇,一头又要遭受群众指责,而在李伟岸看来,“两头不讨好,归根结底还是群众工作做得不到位。”9年来,他始终坚持对党忠诚,敢于担当,处理问题依法明理、讲原则,对确实困难的来访群众,全心全意协调相关部门街道给予帮扶救助,用担当精神赢得组织的信任和信访群众的认可。

“群众利益无小事,信访工作来不得半点马虎。”李伟岸说:“2014年党中央全面推进依法治国,国家、省、市、区信访部门逐级贯彻落实党中央决策部署,推动信访工作走向法治化、规范化。这正是信访工作干的好时候,在接下来的工作中,我将继续牢记党的宗旨,从巩固党的执政基础这个高度出发,做到‘人人到一线做送上门来的群众工作,人人到基层把信访工作送上门、做到群众家里’,甘当无怨无悔的群众贴心人。”