

中国游客探索多元欧洲 东道主热情相迎

新华社记者 崇大海

往年进入暑期,法国、德国、意大利等欧洲国家常常是国人的热门旅游目的地。而近年来,有越来越多的中国游客开始对欧洲其他一些小众国家感兴趣,并尝试从快节奏的“打卡游”转向慢节奏的“休闲游”。

位于亚得里亚海滨的克罗地亚以其旖旎风光、厚重历史和丰富的文化,正在吸引越来越多的中国游客。克罗地亚国家旅游局企业传播部主任克里斯蒂娜·马米奇表示,截至今年8月21日,入境克罗地亚的中国游客数量达9.7万人次,较去年同期增长93%。马米奇说,目前的中国游客数量还没有恢复到疫情前水平,克方将尽最大努力欢迎中国游客,为中国游客在克罗地亚停留期间提供便利。

同样位于亚得里亚海滨的阿尔巴尼亚近年来热度也不断上升。据统计,今年1月到7月,到阿尔巴尼亚旅游的中国游客数量达到1.3万人,同比增长118.6%。在阿尔巴尼亚当了多年导游的华人青年陈硕对记者表示,相比其他欧洲目的地,阿尔巴尼亚的旅游成

本更低,提供了极具性价比的食宿体验。同时阿尔巴尼亚的多元文化与丰富历史也是吸引中国游客的重要原因,加之当地人热情好客,给中国游客留下了美好印象。

巴尔干地区古城萨拉热窝及其所在的波黑近来也成为中国游客的“新宠”。据波黑国家统计局最新数据显示,截至今年6月,波黑共迎来2.9万多名中国游客,已接近去年全年的中国游客到访量。萨拉热窝市博物馆馆长因迪拉·库丘克-索尔古奇表示,中国游客对萨拉热窝的历史有着浓厚兴趣,而当地民众也非常欢迎更多中国人前来观光。

凭借恬静的水乡美景,有着“荷兰威尼斯”美誉的羊角村如今也跃升为中国游客赴荷兰旅游的热门目的地。荷兰旅游局形象大使、羊角村村长盖比说,过去中国游客大多以旅游团的形式来访,而如今更多中国年轻游客选择自由行的形式,“现在,中国客人在羊角村停留的时间更长,更愿意深入体验羊角村的风土民情。”

据希腊当地的华人旅行社导游介绍,目

前中国游客来希腊的旅游方式也日趋多元化,自助游、深度游、休闲游的比例大幅提升。有的游客会专门到希腊体验帆船、帆板、潜水、海钓等项目,也有游客选择乘坐邮轮在爱琴海上进行“跳岛游”,以更好享受当地的“慢时光”。

随着出国的中国人越来越多,不少欧洲国家也嗅到商机,通过探索新模式与改进服务,来为中国游客提供更好的旅游体验。

捷克旅游局局长弗朗齐歇克·赖斯米勒表示,今年一季度起,中国游客数量逐渐增长。二季度北京—布拉格直飞航线恢复后,中国游客数量同比增长125.7%,成为外国游客中增幅最大的群体。

为进一步推广捷克旅游资源,捷克旅游局还特地邀请了几位中国网红旅行博主,以期通过他们的亲身体验向中国民众展示捷克的文化传统以及布拉格、卡罗维发利、克鲁姆洛夫等经典景点和小众景点。

陈硕介绍说,为了给前往阿尔巴尼亚的

中国游客带来更佳旅游体验,他们聘用了会说中文的导游并加以培训,同时根据中国游客的兴趣和需求,量身定制行程,并与中国的旅行社和在线平台密切合作,使中国游客能在游览过程中有更大收获。

今年4月以来,中国多家航空公司开通了直飞雅典的航线,随着直航运力的提升,暑期到希腊旅游的中国游客人数不断增加。为方便中国游客,希腊雅典国际机场还增设了中文引导标识,并推出两台能够提供中文服务的机器人。

芬兰首都赫尔辛基机场运营公司Finnavia的媒体代表内莉·科斯基基表示,赫尔辛基机场热烈欢迎来自中国的游客,机场通过设立中文标识指示牌、让机场商店支持支付宝、给中国团队游客安排团队安检等细节,希望令中国游客感受到机场的贴心服务。“我们也正积极与中国航空公司商谈,争取今后增加赫尔辛基与中国间的航班往来。”

(新华社布鲁塞尔8月28日电)



8月27日,来自陕西省富平县阿宫剧团的戏曲演员在表演阿宫腔《白蛇传·游西湖》。8月27日,2024首届中国戏曲稀有剧种优秀剧目展演在山东省滨州市博兴县拉开帷幕。从8月27日至9月1日,来自全国各地41个稀有剧种的41个优秀剧目将在本轮登台。

新华社发(陈彬 摄)

外交部: 欢迎其他国家像中国一样加大对非洲重视投入

新华社北京8月28日电(记者董雪)外交部发言人林剑28日表示,支持非洲发展是国际社会的共同责任。中方欢迎其他国家像中国一样加大对非洲重视投入,愿同国际社会携手,共促非洲发展繁荣,共同造福非洲人民。

当日例行记者会上,有记者问:日前,联合国开发计划署前副署长、肯尼亚经济学家赖德在接受采访时表示,与中国合作,非洲国家不用被迫改变自身政策,以非洲需求为驱动是非中合作的鲜明特点,这也带动了西方国家等域外合作方更多考虑非洲需求,同非洲建立平等伙伴关系。美国《国家利益》杂志刊文称,中国向包括非洲在内的发展中国家提供大量公共产品,正在赢得“全球南方”。发言人对此有何回应?

林剑表示,中国对非洲合作始终秉持真实亲诚理念和正确义利观,出发点始终是中非双方人民的根本利益,主线始终是真诚平等、互利共赢、公道正义、开放包容,致力以中国发展带动非洲发展,以中国式现代化促进非洲现代化。

“我们发展中非关系没有私心杂念,只有真情厚谊;从不搞你输我赢的零和游戏,只有脚踏实地的真抓实干;从不开口惠无实的空头支票,只有以诚相待、言出必行的举措成果。”林剑说,中方始终坚持从非洲人民的福祉和需求出发,尊重非洲,平等相待,从不强加于人,更不会谋取私利。

他表示,支持非洲发展是国际社会的共同责任。作为“全球南方”的天然成员,中国从不追求“赢得‘全球南方’”,而是致力于支持包括非洲等“全球南方”伙伴真正实现发展振兴;中国也不在非洲搞地缘政治博弈,而是乐见各国共同为非洲发展作出实质贡献。

“我们欢迎其他国家像中国一样,加大对非洲的重视投入,以开放心态看待中非关系和合作。我们也愿意在尊重非方意愿基础上,开展三方合作、多方合作。”林剑说,中国愿同国际社会携手,共促非洲发展繁荣,共同造福非洲人民。

研究发现细菌也会“通风报信”

据新华社北京8月28日电 一个法国研究团队近日报告,细菌在接触抗生素、有毒物质或其他重大压力源时,能够通过细胞间通信激活一种防御机制,向周围那些未受影响的细菌“通风报信”,以便同伴们能预先作出反应,保护自身并警告。这一发现为开发更有效地针对细胞间通信的抗生素疗法提供新思路。

来自法国国家科学研究中心等机构的研究人员利用十几种不同种类的抗生素来测试肺炎链球菌。肺炎链球菌是导致肺炎的主要致病菌之一。随着时间推移,肺炎链球菌对抗生素的耐药性越来越强,给肺炎治疗带来挑战。

研究发现,当细菌感知到压力源时会被激活,基因表达和生理机能随之变化,使其对所遇到的致命物质有一定抵抗力。此外,细菌还能在自身表面产生信号分子蛋白,以接触并激活那些周围的细菌。不过,未受压力的细菌必须与足够数量的信号分子接触,才会改变状态。因此,只有压力源被足够多的细菌感知时,才能触发这一防御机制。

通过业务分险、选择低成本银行、协调各合作机构等方式,东北再担保公司积极发挥政策性再担保机构职能作用,带动再担保运营体系内成员机构共同创新普惠业务产品,带动成员机构共同服务小微、“三农”等群体。

今年上半年,较有代表性的几款普惠业务再担保创新产品如“瀚代保”“小微绿通保”“小微速通保”等,单笔仅百万元左右,普惠业务总规模已超过1亿元,切实发挥了再担保机构带动作用。

目前,东北再担保公司累计与瀚华担保、长春市担保、均信担保、吉祥担保等再担保运营体系内80余家担保机构开展了业务合作,业务金额超3000亿元,陆续开展了“惠车保”“吉牛保”“吉牛活体担”“吉牛饲料担”“粮贷保”等再担保模式化普惠业务,重点支持“三农”、科技、民生等领域小微企业及个体工商户发展,有效促进了体系内成员成长,大力支持了地方经济发展。

科技赋能普惠,推动普惠金融量质同步提升

今年7月,东北再担保公司电子投保保函业务成功落地,该业务实现了全程自动化审批,该系统可实现7*24小时不间断运转,线上签、秒出函,赋能企业降本增效。作为东北再担保公司首个全流程自动化线上科技金融业务产品,其模式已向黑龙江等地进行复制推广,逐步由东北域内拓展至全国。

事实上,普惠金融的快速发展离不开数字技术赋能。推动普惠金融与金融科技深度融合,才能让金融服务更加温暖贴心、优质高效。

针对普惠业务金额小、笔数多、信息不对称、风险分散等特点,东北再担保公司加大力度开发技术服务平台,同时借助大数据、云计算等高科技手段,拓展线上普惠业务,提高普惠业务操作效率。今年以来,数智化改革成果开始显现,小额分散普惠业务陆续实现线上操作,进一步推动普惠业务量质齐升。

东北再担保公司完成了线上服务系统与移动端应用建设,设立了业务系统、业务申请、合作机构、押品监管4个微信小程序,具备业务线上申请、智能风险筛查、自动审批、线上签约收费、线上出函开票等数字化线上运营能力,并与吉林省公共资源交易中心、吉林银行等单位实现了系统对接,大部分普惠、非融资担保业务已实现数字化、线上化运营。

柴伟表示,东北再担保公司将坚持发展普惠业务目标不动摇,依托并扩展公司核心客户生态链条,牢牢锁定核心客户产业链、供应链上下游的优质小微、“三农”主体,充分发挥普惠业务产品扩“圈”补“链”优势,进一步聚焦主业,加大对区域内小微、“三农”主体的扶持力度,在推进普惠金融高质量发展的道路上稳步前行,为实体经济发展壮大贡献金融力量。



东北再担保吉林分公司工作人员在镇赉县养牛园区考察。

东北再担保公司:扎实做好普惠金融大文章

“非常感谢东北再担保向我伸出的援助之手,让我第一次获批到这么低的利率,并帮助我解决养殖场地问题,让我能够进入到专项债建设的标准化万头养殖场来安心养牛。这些让我更有信心能把牛养好、卖个好价、腰包更鼓、底气更足!”

白城市镇赉县建乡东屏镇养殖户孙方雨发自肺腑地对东北中小企业融资再担保股份有限公司(以下简称东北再担保公司)的帮扶表达感激之情。孙方雨是位农民,以养牛为生,此前因牛价低想扩大养殖规模,但手头没有足够的资金。关键时刻,东北再担保公司创新普惠金融产品“吉牛活体担”解决了他的燃眉之急。

今年上半年,东北再担保公司新增全口径普惠业务总额约230亿元,其中小微“三农”主体融资担保再担保业务金额约190亿元。

东北再担保公司党委书记、董事长柴伟表示,公司始终把普惠业务作为主责主业,将“做真普惠、真做普惠”作为公司发展战略,积极贯彻落实中央金融工作会议提出的普惠金融等“五篇大文章”,坚持“保本”底线和“微利”上线,坚持保量、稳价、优结构,“下沉”金融服务,切实满足企业和农户的普惠金融需求。



东北再担保公司党委书记、董事长柴伟一行赴内蒙古调研。

强化普惠服务,践行金融工作政治性人民性

普惠金融要雪中送炭、服务民生,促进全体人民共同富裕。

东北再担保公司作为政策性再担保机构,承担着为小微企业和“三农”等实体经济提供增信支持、促进资金融通的重要使命。柴伟表示,公司始终坚持金融工作的政治性和人民性,进一步增强普惠业务服务地方实体经济意识,紧跟东北三省一区地方党委政府重大战略部署,对重点产业集群、产业链等提供综合普惠金融服务,创新、落实符合各地地方特色的普惠业务产品,快速提升公司普惠业务服务东北各



东北再担保公司党委副书记、总裁武晓东一行到访企业考察交流。

省(区)实体经济能力。吉林分公司陆续创新了“吉牛支付宝”“吉牛活体担”“吉牛饲料担”等一系列“吉牛”系普惠业务产品,且相关产品正陆续升级为2.0版本,有效满足吉林省内养殖户融资需求;辽宁分公司“莓莓保”“节水保”解决了政府重点支持领域内普惠主体的融资难题;黑龙江分公司充分挖潜,在已有“易肥通”普惠业务产品基础上,继续扩展同类客户,创新研发“肥贷保”产品,发挥复制效应,实现规模收益;内蒙古分公司着重抓住粮食经贸领域,围绕“粮贷保”不断扩大普惠业务规模;大连分公司充分发挥港口城市优势,围绕冷链进口贸易企业研发的“冷链贷押保(提单)”和“冷链贷押保(现货)”普惠业务产品初步成型。

助力重点产业提质增效,为企业发展保驾护航,虽然服务领域不同,但相同的是,这些都是东北再担保公司服务实体经济的缩影,让金融服务触达更广大人民群众,不断增强人民群众的金融获得感、幸福感的生动实践。

立足资源优势,开发多领域全业态普惠产品

“普惠”要增量扩面提效,这意味着要继续在提高普惠金融可得性、覆盖面和精准性上落笔着墨,将更多金融资源配置到薄弱领域。

今年5月,东北再担保公司携手农发行推出“见担即贷”融担贷业务,对于符合担保条件的客户,农发行依靠系统线上审核,大大提升审批效率,从而改变以往东北再担保公司向银行推荐客户、银行线下尽调、各自收集资料、逐一上报审批的繁琐流程。截至目前,已累计放款21笔,总额

14601万元。

年初以来,东北再担保公司继续发挥多业务品种的资源优势,放大协同效应,在坚持担保再担保主业外,全力拓展其他领域普惠业务产品及规模,有效提升普惠业务覆盖面。

在非融资担保业务领域,东北再担保公司实现了旅游服务质量保证金保函业务的新突破,单笔业务额度最低仅10万元、最高70万元的小额保函业务操作初期,就已实现3000万元以上规模,并将该业务成功复制推广到大连地域。

在小额贷款业务领域,东北再担保公司继续发挥小额分散、期限灵活、贴近市场等业务优势,今年上半年,实现普惠业务额19亿元。

今年上半年,东北再担保公司对历年来的实践创新成果加以总结,并逐步规范化、模式化、批量化,搭建了“东再易担(贷)”普惠金融标准化产品体系。

目前,东北再担保公司形成公司特有的、涵盖“三农”类、供应(产业)链类、服务平台类、特色产业类、服务市民新生活类和其他快捷类等6大类、共24款担保再担保产品,以及服务市民类、快(优)贷类、经营类等3个类别、共10款小贷产品的标准化普惠产品体系。

柴伟表示,“东再易担(贷)”普惠金融标准化产品体系搭建完成后,可以为服务对象提供更多的产品选择和组合,满足不同企业的需求,为企业融资提供更全面、更集成的解决方案。

“在企业发展的危急时刻,东北再担保公司创新担保方式,通过关联企业资产抵押、企业保证、个人保证等组合反担保方案设计,帮助我们取得了流动资金贷款,渡过了难关。”吉林圆方机械集团有限公司(以下简称圆方机械)法人钟景旭说。截至目前,东北再担保公司已累计为圆方机械担保取得贷款支持2亿元,极大支持了该企业健康持续发展。

发挥引领作用,带动运营体系内成员共助普惠

作为全国唯一的跨省区政策性再担保机构,东北再担保公司充分发挥引领作用,持续推动东北再担保运营体系建设。截至2023年末,东北再担保运营体系内成员机构数量达到107家,授信总额度1751.04亿元。

东北再担保公司对体系内担保机构实行分级管理、专人管理,充分了解担保机构的真实经营情况。通过举办行业培训交流活动、信息共享及组织体系内成员与各家银行开展座谈活动等方式,带动体系内成员共同提升担保能力,进一步聚焦主业,加大对区域内小微企业、“三农”主体的扶持力度。