

在下乡走访服务过程中，一位农户急匆匆地前来求助：“请问你们行有没有放款快、利率低的贷款？”经我进一步沟通后，了解到了背后的故事。

李先生同村里其他三位粮食经纪人一起在榆树弓棚镇十三号村承包收粮产业，原计划扩大收粮规模，但资金不足却成了困扰他们的问题。农事不等人，我立即前往实地开展贷前调查，在了解农户的收粮规模和经营状况后，我用不到3天的时间就为其发放了“惠农e贷”200万元。在农行的支持下，李先生他们凭借多年经验，从粮食经纪人“摇身一变”成为拥有固定场所和先进烘干设备的粮食收储企业，更是我行忠实客户之一。每当农行发放的贷款解决农户和企业的燃眉之急时，我就感到那不仅仅是一笔笔贷款，也是他们美好生活的奔头。



讲述人：于晓妹 34岁 中共党员
长春分行榆树弓棚支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲于晓妹(右)向农户了解承包收粮情况和金融需求。

坚守服务「三农」初心 奋战乡村振兴一线

农行吉林省分行八名同志荣获二〇二四年度中国农业银行「乡村服务先锋」奖



讲述人：刘威 52岁 中共党员
吉林分行蛟河永安支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲刘威(左)向种粮大户了解秋收情况。

去年，我在下乡建档的路上接到这样一个电话：“你好，我是漂河镇的农户，今年计划承包土地，想向你了解一下农行的贷款政策，你看我这种情况能申请贷款吗？”听着农户满怀期待的声音，我马上入户走访，采集农户资料、了解种植计划、摸排农户信贷资金需求，第一时间为其办理贷款并进行投放，解了他的燃眉之急。农户在得到农行金融支持后一直激动地说着感谢。

听着声声致谢的话语，我意识到漂河镇还有很多需要金融支持的农户。于是我主动与当地村干部建立联系，扩大服务对象，制定服务方案。去年10月至今，实现农户信息建档450户，发放农户贷款230笔，农户贷款余额从9000余万元增至1.4亿元。

“想客户之所想，急客户之所急”是我一直坚持的服务理念。当我得知某农业科技型企业需要扩大生产规模，急需贷款1000万元用于培育高品质稻种时，我立即前往该企业了解情况，向其介绍我行普惠贷款政策，并现场进行了贷前调查，最终以“线上+线下”组合贷款形式发放贷款，解决了企业“用款急”“资金大”的需求难题。我也通过对企业的调研，学到了丰富的稻种培育知识，认识了许多当地种植户。如今，企业的市场开拓得越来越顺利，我打心底里为其开心。



讲述人：张泽桦 31岁 中共党员
通化分行辉南支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲张泽桦(左)上门开展贷前调查，全力支持企业扩大再生产。

去年，正值筹备“春耕备耕”的重要时段，农户们忙着筹种子、化肥、农药等农资保障。桦树镇西小山村是人参重点种植基地，种植面积大，资金需求多。我行的“惠农e贷”产品无抵押、纯信用，利率低、期限长，非常适合当地人参种植户。于是我们支行的服务乡村振兴团队主动对接该村村干部，到村里实地走访调查、采集农户资料、了解种植计划、带去惠农政策。

有一天下午，村干部打来电话，询问是否能马上办理“惠农e贷”。我当天就赶到村里，现场为村干部申请办理，并在3天内成功放款35万元。农行的服务质量和效率很快在村里传开，我们又后续为村民发放人参贷款12户，共计482万元。看到农户们的脸上绽放笑容，我深深地感到这份工作的意义所在。在农行像我这样的客户经理还有很多，大家齐心协力开展信贷服务“整村推进”，为村民带去致富的信心和希望。



讲述人：单炜涛 48岁 中共党员
白山分行临江支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲单炜涛(左二)上门为农户办理贷款。

助力乡村产业发展、支持农村环境改善、促进农民增收致富……在吉林省分行服务“三农”事业的历程中，一位位优秀的县域客户经理坚守初心使命、默默无私奉献，厚植为农情怀，练就兴农本领，走千山万水、访千家万户、道千言万语、尝千辛万苦，将党的政策和金融服务送到田间地头，为吉林省农业发展持续注入源源不断的“金融活水”。

近日，农行吉林省分行8名同志荣获2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”奖。让我们一起走近他们，感受扎根“三农”沃土为民深情和感人故事。

“乡村服务先锋”事迹是农行吉林省分行县域客户经理践行服务“三农”的缩影。该行广大干部职工将继续以饶才富、孙洪明等“老农金”为榜样，积极践行金融工作的政治性、人民性，砥砺前行、实干担当，争做“懂农业、爱农村、爱农民”的“新农金”标杆，不断谱写新时代新征程“三农”金融服务新篇章，为吉林全面振兴取得新突破作出新的更大贡献。

本版图片为资料图片



讲述人：张晓光 40岁 中共党员
松原分行前郭支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲张晓光(右)为农户介绍惠农农产品。

从事农户贷款工作的我，经常在各村来回奔波。作为参加工作34年的农行“老兵”，我走进千家万户、田间地头，将农行好政策、好产品、好服务送到全县22个乡镇、233个行政村，为当地的农户上门提供金融贷款服务，有效支持农民增收致富和乡村经济发展。

在走村入户过程中，了解到辣椒种植户兴先生正因缺乏资金而无法扩大种植规模而发愁，我向他详细介绍了农行的惠农产品，大力宣传农户贷款“一高一低一严”政策，最终为他投放了900万元个人生产经营贷款。农户兴先生取得贷款后，辣椒种植规模扩大、产量快速提升，同时也带动了上下游种植户来我行办理信贷业务。

我觉得，贷款不仅仅是资金的流转，更是为农户实现美好生活注入动力。我们农行的客户经理将更加努力的深耕乡村，为乡村全面振兴贡献农行力量。

“勤走乡间路，常敲百姓门。”我通过实地走访了解到，安图县长胜村主要发展以人参、灵芝、木耳等为特色农产品的种植产业，急需信贷资金支持，于是我牵头组建团队深耕乡村，主动与当地村委联系，全面对接农户、涉农企业金融需求，详细介绍我行农户贷款信贷优惠政策，并向36户农民发放贷款，有效解决了农户生产经营燃眉之急。

丰收的季节到来后，长胜村村书记邀请我到他的种植园参观，看到桑田一片丰收景象，我更加深刻地明白了服务“三农”的价值和意义。截至2024年年中，长胜村农户贷款余额424万元，农行贷款市场份额占比95%。我用实际行动把惠农贷款带到万千农户家门口，保障特色农产品安全稳定供给，着力帮助农民增收致富。



讲述人：刘晓东 39岁 中共党员
延边分行长白山支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲刘晓东(右)深入田间地头，向农户了解人参生长情况。



讲述人：邵俊鹏 36岁 中共党员
延边分行延吉市支行河南分理处
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲邵俊鹏(右)上门了解企业经营状况和金融需求。

在长年累月的下乡服务中，我发现有许多农户不仅自己努力创业，还带动乡亲致富，延边某民俗食品有限公司负责人朴先生就是其中一位。该企业采用朝鲜族特色工艺制作的辣白菜、鱼子酱、豆制品、山野菜等农产品，深受广大客户喜爱，以每年32%的增产速度拓展市场。

聊天时，朴先生对延边地区乡村振兴发展的信心溢于言表，他向我讲述了自己的创业经历的同时，也希望农行能够支持与帮助企业解决扩增产能所面临的融资缺口。在详细了解情况后，我带领信贷小组迅速收集材料并开展贷前调查，很快为该企业提供1800万元，为企业稳生产促发展注入了生机，也带动当地村民共同走上致富路。

吉林某再生资源有限公司地处珲春马川子乡电线村，主要经营报废汽车回收和金属材料再加工。去年秋天，企业因大量收购报废汽车及金属废料，导致其汽车拆解、零部件再制造环节资金链紧张。得知这个情况后，我第一时间前往企业实地考察，深入了解企业的生产经营及目前遇到的问题。看到厂房大院堆满了报废汽车和待处理加工的金属材料，我深深感受到了他的急切心情。当时恰逢短期流动资金业务执行新政策、新制度，我加班加点认真钻研，全力推进业务办理，最终成功为企业投放贷款1500万元，切实解决了企业生产经营中的“堵点”。

贷款发放后，我主动回访，看到公司的厂房里，一边是大型拆解机在拆解一辆辆报废的汽车，另一边是工人们在做金属材料再加工。从回收、拆解，到零部件的再制造，让一件件废旧材料变成了可回收资源，我深深认识到节约资源、推动乡村循环经济发展的重要意义。记得当时，公司负责人王先生激动地对我说：“农行真是我们的救星啊！”现在，随着公司的持续发展，当地不少村民都在该公司上下游行业就业，大家的日子越过越红火，这就是我服务“三农”和实体经济的意义所在。



讲述人：尚慧娟 38岁 中共党员
延边分行珲春支行
2024年度中国农业银行“乡村服务先锋”
▲尚慧娟(右)上门了解企业经营状况和金融需求。