

以专业护航安全 以技术赋能发展

——吉林省特检院助力高质量发展纪实

本报记者 叶爽

电梯、压力管道、起重机械……随着社会的发展,特种设备遍布在我们生产生活的各个角落,是社会生产和生活中重要的基础性设施。特种设备安全是保障民生、守护生命财产的基石。吉林省特种设备检验研究院始终以“保安全、促发展”为核心使命,深耕检验技术,创新服务模式,走出了一条以专业护航安全,以技术赋能发展的特检之路。

精准施策 筑牢安全防线

特种设备安全监管是一项系统性工程。省特检院通过创新工作模式、强化技术支撑、深化重点领域治理,构建起多层次安全保障体系。面对特种设备数量持续增长、安全风险复杂多变的形势,该院建立“一企一策”动态管理机制,综合设备类型、使用环境、运行状态等要素,形成个性化检验方案。5年来,持续保持“零事故、零投诉”纪录,为城市安全运行和经济社会发展提供了坚实保障。

在长春市南关区老旧小区电梯改造工程中,由总工程师带队的专家团队深入长春市北奇星河湾小区等12个老城区居民小区,运用先进的检测设备和技术手段对69部老旧电梯开展系统性评估。从机械部件到电气系统,从安全保护装置到运行数据,技术人员细致入微地排查每一处隐患。经过连续多日奋战,69部电梯的安全评估报告及时出具,为长春市政府推进老旧电梯更新改造提供了科学依据。这一案例成为该院精准服务民生的生动注脚。

重大活动保障是检验特检能力的试金

石。2024年,在吉林省旅游发展大会及系列文旅主题推介会举办期间,省特检院启动重点产业及重大活动保障预案,抽调技术骨干成立专班,认真排查活动场所特种设备安全隐患,为10余家参会单位、50余台套电梯及游乐设施提供及时精准的技术保障服务。专班人员全程坚守在一线,发现问题第一时间提示、处置,确保大会期间各类设备安全运行,得到了大会主办方及当地市场监管部门的高度认可。

冰雪经济是吉林的特色优势产业。每年雪季来临前,省特检院组建专项工作组,对全省16个滑雪场的46条索道开展“体检式”检验。2024年的“安全体检”行动中,该院专家组分赴吉林、延边、长白山等地区,靠前服务、跟进指导,帮助14家企业完成滑雪场安全隐患排查及整改。这种“关口前移”的服务模式,已成为吉林冰雪旅游的安全名片。

科技赋能 锻造核心能力

特种设备检验是技术密集型工作。省特检院对标甲类A2级检验机构标准,持续推进技术升级与人才培养双轮驱动。一方面,强化科技创新,与行业权威机构、省内高校合作开展客运索道断丝损伤分析等领域研究,推进信息化技术在检验工作中的应用,提高智慧特检的数据运用能力;另一方面,打造人才高地,通过“选人、育人、用人”和“引进来、走出去”的组合拳,建立完善的绩效考核制度,加大对领军人才、青年科技人才、一线工匠的培养力度。

在检验质量控制体系建设中,该院严

格检验规程的落实执行,邀请国家级专家,全面评审近3年的质量文件,整改各类问题27项,制定完善质量手册及程序文件70个、检验作业指导书60个。采取“四不两直”方式,开展检验质量抽查检查,院领导带队深入检验一线检查检验行为和质量,虚心听取被检单位、企业意见建议。

特检院瞄准特检工作发展之需,主动作为。近年来,随着吉林省氢能产业快速发展,长管拖车数量呈逐年上升趋势,但由于我省现有检验机构一直没有取得长管拖车检验资质授权,相关企业只能到黑龙江、辽宁等地检验,导致企业检验周期长、运营成本过高,甚至出现超期检验等问题,一定程度上影响企业满意度,也给特种设备安全监管带来很大困扰。对此,省特检院加大协调力度,全力争取筹建“吉林省长管拖车检验检修服务站”项目。近日,中国特检院已正式批准同意省特检院的项目申请。该项目将填补我省在长管拖车检验检测维修服务领域的空白,帮助企业降低远赴外省检验的运营成本。

服务提质 优化营商环境

在榆树市,吉林生物能源公司负责人对特检服务赞不绝口:“以前要派人往返几百公里送取材料,现在网上一键申报,省特检院上门服务,太方便了!”这得益于省特检院搭建的企业、检验机构、监管平台三方沟通平台。通过“互联网+服务”模式,企业从报检到取报告实现“一网通办”,系统自动分配任务,报告生成后快速直达,真正“让数据多跑路、企业少跑腿”。

面对企业的急难愁盼,省特检院始终以客户需求为导向。延吉恐龙王国主题乐园开园在即,该院启动应急响应机制,联动相关部门赶赴当地开设考场,帮助企业解决开业难题;吉林嘉吉生化有限公司外贸订单急需生产,特检院组织专班驻场检验,夜以继日完成多台特种设备检验任务,确保企业按时交付订单。这些“雪中送炭”的服务,赢得了企业的广泛赞誉。

在边境贸易发展中,省特检院建设的进口煤炭检验检测“一站式”服务站(珲春)项目已成为企业的“贴心管家”。该项目依托珲春进口煤炭检验实验室,整合多方资源,为煤炭企业提供包括标准制定、计量校准、知识产权服务等在内的全方位、全链条服务。项目建成后,服务范围将涵盖“一带一路”东北亚区域、中俄及珲春本地相关企业,助力我省边境地区经济发展。

面向未来,省特检院谋划建设氢能国检中心项目。该项目以涉氢特种设备全生命周期管理为主线,规划建设6个临氢实验室、6个公共服务平台,提供标准制修订、检验检测、动态监测等一站式服务。项目建成后,服务能力可覆盖吉林、服务北方、辐射全国,为氢能产业高质量发展提供强有力的技术支撑。

从空中索道到地下管网,从产业园区到冰雪秘境,省特检院以专业丈量安全,用匠心守护发展。未来,该院将秉承“保安全 锲而不舍,守初心 大道善行”核心理念,继续发扬“六特”精神,不断强化提升检验检测能力,实现“七个更加”工作目标,坚决守牢特种设备质量安全底线,扎实服务吉林高质量发展和高水平安全,在新时代新征程中书写特检事业的崭新篇章。

恳谈会上的『暖心』对话

本报记者 曲镜淳

营商植沃土,不负好春光。为护航民生类市场合规向好发展,共塑法治公平税收营商环境,近日,国家税务总局长春市宽城区税务局以第34个全国税收宣传月为契机,紧扣“税收·法治·公平”主题,着眼民生领域“衣食住行”,召开了“税企面对面”专业市场恳谈会。

当日,长春市远东批发、长客隆批发等5家大型民生类专业市场主办方有关负责人与税务干部共聚一堂,税企双方畅所欲言,共话税惠政策,共促发展良策、共促合规遵从。会议气氛热烈坦诚,尽显征纳温情,更折射出税收法治建设和优质涉税服务对经营主体发展的强劲赋能。

对话一:“微课堂”精准滴灌,服装市场致谢税务关怀

“长春远东批发市场共有服装批发档口及门店1439户,据反馈有近8成的商户都在手机上看过宽城税务录制推送的‘微课堂’视频。大家都说,视频讲得清楚,还能保存反复看,解决了好多人报税的疑惑。许多商户特意托我向你们转达谢意!”会上,吉林省远东批发商贸有限公司董事长高震宇作为首个发言的市场主办方,道出了一众服饰商家的心声。

作为我省“老牌”服装批发集散地,成立于1996年的长春市远东批发市场坐拥3个批发市场和1个品牌服装写字楼,可辐射市内30多个零售商场和省内50多个市县。4月以来,长春市宽城区税务局紧扣个体工商户“申报填表难、政策接受慢、系统上手缓”等痛点,精心录制10分钟“微课堂”视频,图文并茂讲解领票、申报、注销等涉税事项的操作流程;联合市场主办方吉林省远东批发商贸有限公司,在市场内开展手机端“全覆盖”推送,高效引导服饰商家及时申报、合规申报,为其送上了实实在在的税务关怀。

对话二:惠政红利释放,农贸水产描绘发展蓝图

谈及优惠政策帮扶,长春东北亚物流有限公司财务负责人马英坦言:“在税务机关的辅导下,去年公司依法依规享受农产品批发市场、农贸市场房产税和城镇土地使用税优惠等政策减免950余万元。税费压力减轻了,我们将持续在各项经营费用上给予商户们优惠,投入更多资金提升市场品质,让广大市民的‘菜篮子’拎得舒心,买得放心。”

长春市宽城区长白路农贸水产大市场是长春东北亚物流有限公司下设的专业批发市场,主营鱼虾蟹贝等水产品、肉禽蔬菜等农副产品,占地面积5.5万平方米,是我省最大的水产品批发零售集散地。恳谈会当日,税务干部在强化合规经营警示的基础上,立足“耐心听、专业答、盯住办”,逐项回应办理市场主办方和个体工商户涉税关切。围绕针对市场房产租赁、仓储用地等涉税事项,详细解读房产土两税政策;结合鲜活农产品流通环节免税案例,专项辅导增值税小规模纳税人减免政策,帮助企业算清“税务成本账”,切实扫清了政策盲点与操作难点。

对话三:辅导靶向护航,家电市场承诺合规升级

“家电‘国补’落地以来,商场客流量和营业额同比增长迅速,商户发票用量激增,但仍有很多电器销售门店的开票做账业务不规范,税务干部主动上门,辅导大家合规开具发票、合规享受政策。未来,我们将继续同税务机关一道,引导、监督商家合规经营,合力推动绿色家电消费焕新升级!”东北电器城主办方,吉林省中和商业地产开发有限公司财务负责人马善海说。

作为一家大规模家电批发零售中心,东北电器城凭借其丰富的品类、合理的价格、过硬的质量和优质的服务,常年稳居消费者购置家电的首选行列。在家电市场“购销两旺”的背后,税务部门未曾缺席。今年以来,为助力东北电器城勇赶“国补”热潮,长春市宽城区税务局多次上门走访,逐户问需解困,分批了解各大电器销售门店的经营情况及发票需求,辅导电子税务局发票额度调整流程,实时做好发票供需对接;同时,针对旧家电回收成本核算、新家电销售税务申报等商家关切问题,详细讲解税务处理流程、“量身定制”办理方案35户次,切实帮助商家防范涉税风险,助力家电“以旧换新”活动合规开展。

对话四:税宣服务入微,百货市场点赞助企实效

“今年税收宣传月,税务部门不仅宣传搞得好,办理业务的速度也很快,可谓力度与温度兼具。”“法治公平是最好的营商环境,在税务机关的努力下,商户们的合规意识逐步提升,希望能进一步加强普法力度,帮助我们排除涉税风险,持续向好发展。”会上,长客隆、黑水路两大批发市场的主办方长春市长客隆有限责任公司、长春市长运集团有限责任公司代表先后发言,对长春市宽城区税务局的宣传服务工作予以高度认可。

长客隆、黑水路两大批发市场汇集箱包、针织、五金、玩具、糖茶等数百类别,数万品种的日杂百货,日客流量超10万人次,批发业务可辐射东北三省和内蒙古部分地区。4月,长春市宽城区税务局乘税宣“东风”,扎实开展了“税法进市场”系列活动,依托属地税务所,联合市场管理员,设立“税宣驿站”,通过“线上宣传+线下走访+跟踪问效”,实时受理涉税疑难,将纳税申报流程、发票开具须知、合规经营意识嵌入市场管理全链条。本月累计开展宣传千余人次,帮办辅办业务近百笔,广受市场商家好评。

长春市宽城区税务局相关负责人表示,未来全局将继续立足区域实际,主动辅导、引导各类市场主办方履行好协税护税责任,助力民生市场“小个体”守牢合规经营“生命线”,切实推动税收法治与市场发展同频共振。

开辟“绿色通道” 提供优质服务

本报讯(记者杨悦)近段时间以来,国网长春市城郊供电公司以“保供电、惠民生、促丰收”为目标,主动对接乡镇政府,建立“电力+村委会+农户”三方协作机制,依托“村网共建”服务体系,设立“灌淤用电联络员”,推出“三零”惠农举措(零距离受理、零费用接入、零延时送电),主动靠前服务,确保农户诉求第一时间响应。针对果蔬大棚、育苗基地等特色农业项目,量身定制供电方案;现场宣传“网上国网”App,指导农户线上办理电费缴纳、报装等业务;开辟用电“绿色通道”,全力保障农田水利设施可靠运行,为乡村振兴注入“满格电”动能。



- ① 检验人员对客运索道进行安全检验。
② 检验人员对电梯进行检验。
③ 检验人员对电站锅炉进行内部检验。

(本栏图片均为资料图片)

将青春挥洒在希望的田野上

——丁淇的返乡创业故事

本报记者 万双

近年来,越来越多的青年人才主动投身乡村振兴事业,在吉林这片希望的田野上实践着自己的所学所想,丁淇就是众多返乡创业年轻人中的一员。

“家乡希望我们年轻人回来,在创业遇到困难时,当你爬坡的时候,他们愿意推你一把,那时候觉得我回来是对的。”回忆创业初期经历,丁淇感慨万千。

丁淇的老家在敦化。2012年大学毕业后,她前往广东发展,并入职宏远集团。在亲戚朋友眼里,这是一份稳定且有发展前景的工作,可在她心里,却总有个念头不时闪现,那就是

——回家。“那时候,总觉得漂泊在外没有根,回家找事做的想法愈加强烈。”丁淇说。

2014年,她辞掉了广东的工作,选择回到敦化创业。5年的时间里,从化妆品到服装再到餐饮,她和爱人的生意逐步做大。一次,和家人的一番对话让她有了新想法。“现在乡村振兴发展需要更多有学历的年轻人,我要深入到乡村,到需要我们的地方。”丁淇回忆说。

2019年,她将事业重心转到了大石头镇三河村这片生养她的土地上。经过反复调研,她盯准了鲜食玉米这条赛道,将手头的全部资金投入建设厂房、购买设备中。同

时,创立自己的品牌“喜乐掰掰”,希望能够把乡亲们的农产品转化成优质商品销售出去。一切看起来很顺利,可第一年就撞了“南墙”,种出来的玉米质量不达标。

“那时候不懂技术,不了解农业生产,就无法真正种出优质的鲜食玉米。于是,我们尝试着找到延边朝鲜族自治州人社局,很快他们就通过人企对接,将省农科院的王新淇博士引进到我们企业,无偿帮助我们。专门研发了两个适合我们的品种,在品种创新和及时采收的管理上给予我们很大的帮助。”丁淇说。攻克了种植问题后,产品的口感稳

定率达到了95%以上,供不应求。想扩大生产就需要建设新生产线,可企业刚起步资金不足。镇上了解到情况后,争取了市里的专项资金,帮助企业新建了两条生产线,满负荷一天能生产20万棒玉米。“我们这一套设计都是东北师大研究生设计院为我们做的,种地有‘博士后’,设计方面有东北师大设计团队的助力,所以我们回乡村创业的信心更足了。”丁淇对政府的帮助心存感激,而这些经历对她来说更是弥足珍贵。

眼下,企业年产值达到了1000万元,最令丁淇高兴的是,每年生产期都能解决150名乡亲就业,人均增收超过4500元。下一步,她的目标是将家乡的优质农产品转换成快消品,让全国人民随时随地品尝到来自吉林的鲜美味道。

招才引智进行时