

东北再担保公司：

金融活水润黑土 创新担保助振兴

当企业拿下梦寐以求的订单，却因流动资金短缺而迟迟无法开工——这样的事，在中小微企业中并不少见。

吉林省冠威建设工程管理有限公司就曾面临这样的困境。作为多次承担省、市重点工程监理任务的企业，中标后的资金周转问题一度让公司举步维艰。直到东北再担保公司那笔300万元“吉易政采担”落地，及时解了燃眉之急。“金融活水，真正流到了我们这些中小企业的田里。”企业负责人感慨道。

在东北，像冠威建设这样受益于东北再担保的经营主体，早已不胜枚举。

作为全国唯一跨省区的政策性再担保机构，东北中小企业融资再担保股份有限公司（以下简称“东北再担保公司”）始终将“服务中小企业、助力东北振兴”刻入使命，它不只是一家金融机构，更像一位懂行的伙伴——以需求为导向驱动金融产品创新，用一笔笔精准投放的信贷支持，为经营主体发展破局疏堵，为东北全面振兴蓄能。

党的二十届四中全会审议通过的“十五五”规划建议提出，“优化金融机构体系，推动各类金融机构专注主业、完善治理、错位发展”。东北再担保的实践，正是“专注主业”的生动注解：聚焦东北四省区发展，构建近百家担保机构在内的东北再担保运营体系，累计支持中小微企业11.5万户，累计担保再担保金额5038亿元，带动39.42万个就业岗位，以长期主义践行政策性再担保机构的责任担当。

支农赋能：

金融活水润田垄，产业兴旺促振兴

乡村振兴战略是高质量发展的压舱石。传统信贷模式与乡村产业需求的错位，是制约乡村发展的关键堵点。东北再担保公司立足区域农业特色，量身定制金融解决方案，让金融活水浸润田间地头。

在吉林，作为国家粮食主产区和重要商品粮基地，“藏粮于地、藏粮于技”离不开金融对农业规模化发展的支持。“我们合作社想扩种，可零散土地难整合，就算整合好了，前期的土地流转费、农资费是笔大开销，融资时又没什么像样的抵押物，银行不敢放贷。”四平市铁西区永信农民专业合作社负责人曾一度愁眉不展。

转机来自一款创新产品——“吉农种易担”。东北再担保

在黑龙江广袤的黑土地上，种植大户黄士雷则面临着另一种烦恼：土地向种植大户集中，但资金短缺成为扩产障碍。“想多种几百亩地，光流转费就很高，加上买农资的钱，手头根本周转不开。”东北再担保黑龙江分公司为此研发“助农保”产品，担保服务贯穿租地、备耕、种植、采收全流程，覆盖土地流转、农资采购等关键环节。产品聚焦规模化经营主体，单户担保额度最高500万元，3年产品方案契合粮食生产季节性特点。这种“全链条覆盖、差异化设计、灵活性适配”的产品特

渠道，逐步提升行业竞争力。这些鲜活的实践，正是东北再担保公司用行动破解中小企业发展瓶颈的真实写照。

在大连，作为东北亚重要的海产品养殖加工及冷链贸易枢纽，海洋经济是当地的优势产业，但辖区内众多海产小微企业因“轻资产、无抵押”陷入融资困境。“我们的资产都在冷库的冻鱼冻虾上，没有不动产抵押，银行传统信贷产品根本不适用，外埠资金成本又太高，想扩大经营难如登天。”一家海产小微企业的负责人无奈，道出了行业的普遍困境。



东北再担保公司“科创优贷”业务，为科技企业发展带来“及时雨”。

性，使“助农保”成为破解种植大户融资难题的“金钥匙”。2025年9月项目落地仅一个月，黄士雷就获得360万元贷款担保，“心里踏实了，干劲更足了。”

支小纾困：

精准滴灌破瓶颈，小微成长添动能

遍布各行各业的小微企业是市场经济的“毛细血管”，是创新活力的重要源泉，却也是市场生态链中的薄弱环节。东北再担保公司以“普惠基因”为内核，创新产品与服务，让金融

东北再担保大连分公司推出“海产品智链保”，以“存货质押”为核心，构建“货物质押+核心企业增信+数字平台风控”三维立体风控体系，让冷库中的冻鱼冻虾成为“信用凭证”。反担保设计以海产品存货质押为“主心骨”，灵活搭配不动产抵押、海域经营权质押等辅助措施，实现“一企一策”精准赋能。大连一家从事海产品冷链贸易的小微企业，通过“海产品智链保”获得融资担保，顺利扩大了采购规模，企业负责人感慨道：“以前冷库的鱼就是鱼，现在变成了‘活资金’，这真是为我们海产企业量身定制的好产品！”截至2025年11月中旬，“海产品智链保”已累计为7家海产小微企业提供融资担保1.3亿元，预计年底将突破2亿元，为海洋经济发展开辟了全新航道。

如何推动创业担保贷款精准直达实体经济和民生需求？在辽宁，东北再担保公司携手建行推出“创业保”普惠业务产品，以“见贷即保”的方式为创业担保贷款提供一般责任批量保证。不同于传统担保业务“层层审批、流程冗长”的痛点，这种“政府性担保机构+商业银行”的高效协同模式，不仅让贷款审批从“慢周转”变为“快直达”，更实现了财政贴息政策的“无缝衔接”，成功构建起“融资—担保—贴息”三位一体的全链条服务体系，实现“政策有温度、服务有速度、企业有获得感”。

科创赋能：

金融蓄力助创新，培育新质生产力

科技创新是引领发展的第一动力，科创企业则是培育新质生产力的核心力量，却因“高投入、高风险、轻资产、高成长”的特性屡屡被资金拒之门外。东北再担保公司聚焦科技创新领域，构建全生命周期金融服务体系，尤其是“科创优贷”业务成功落地，为科技企业发展带来“及时雨”。

吉林省某汽车配件生产企业，专注于汽车覆盖件模具、重卡桥壳制造，凭借14项国家专利和“国家高新技术企业”“吉林省科技型小巨人”“吉林省科学技术进步一等奖”等多项荣誉，在行业内具有较强竞争力。然而，随着市场订单的增加，企业需要大量资金采购原材料，由于缺乏传统抵押物，融资屡屡受

◀东北再担保大连分公司推出“海产品智链保”助力海产小微企业。

东北再担保吉林分公司的“吉农种易担”产品让托管种植主体顺利流转土地。

吉林分公司联合吉林省农投土地资源开发有限公司、吉林省大方农地管理有限公司，创新推出“吉农种易担”集约化土地种植贷款担保产品，构建起“土地整合+融资担保+全链服务+产销对接”的闭环模式。大方农地管理有限公司整合零散土地并委托托管种植，东北再担保吉林分公司为土地流转和托管种植主体提供融资担保。永信农民专业合作社成为直接受益者，获得不超过500万元贷款担保，顺利流转2000亩土地，备齐了农资。截至目前，“吉农种易担”已累计扶持10户企业，累计放款7000余万元。

往南走到辽宁东港，草莓、蓝莓等特色浆果产业是当地农户的“致富果”，但种植户们长期被资金难题困扰。“想扩大种植规模，建个冷链库，可没有房产抵押，银行贷款根本批不下来。”东港一位草莓种植户的心声，道出了当地众多种植户的困境。针对这一痛点，东北再担保辽宁分公司创新推出“莓莓保”模式普惠金融产品，率先探索农业设施抵押融资模式。通过支持丹东玖玖、东港柳园、东港君桦等行业龙头企业，带动身边更多农户协同发展。同时推动地方国有资产运营公司整合低效产业资产。自2023年5月落地以来，“莓莓保”累计担保投放近5亿元，覆盖土地5000余亩，支持农业经营实体超60户，无一笔不良贷款，入选“全国普惠金融典型案例（2024）”。

服务真正下沉。

当中小企业面对大型项目“有单不敢接”时，东北再担保公司的“甲供保”产品应运而生。其创新之处在于采用了独特的“反向营销”策略：以大型央企为核心抓手，推动央企直接接纳东北再担保公司出具的商业保函，同时由央企作为“信用背书人”，为其上游指定保函出具机构充当履约、预付款担保的保证方。相较于传统融资担保模式，“甲供保”的优势更显突出：它以核心企业数据为“风控基石”，大幅简化审核流程，让企业少跑“冤枉路”、多省“宝贵时”，客户满意度显著提升；同时，小额分散的业务特性如同为风险装上“安全阀”，有效降低单一项目风险，实现“规模效应与风险防控”的双赢。

中交第二航务工程局有限公司的合作案例，正是这一模式效能的生动注脚。东北再担保公司深入调研中交二航局上游分包企业的实际需求，量身定制保函服务方案，凭借专业的风控能力与创新的业务模式，东北再担保公司成为中交二航局唯一合作的国有担保机构。截至2025年9月末，东北再担保公司累计操作中交二航局“甲供保”类业务近180笔，担保金额约5766万元，对应分包项目额度近19亿元。每一笔业务背后，都藏着一个中小企业的发展故事：有的企业凭借保函成功承接大型基建项目，告别“有单不敢接”的困境；有的企业缓解了资金周转压力，实现生产线扩容；还有的企业借此打开市场

挫，生产经营陷入困境。“我们有技术、有订单，就是缺资金扩大生产，眼看着到手的订单只能放弃，心里急得上火。”企业负责人说。

关键时刻，东北再担保小贷公司及时伸出援手，为其提供3000万元“科创优贷”支持。这笔及时的资金，让企业顺利采购了所需原材料，按时完成了订单交付，重新回到生产经营“快车道”。

“科创优贷”之所以能成为科技金融领域的“精准利器”。源于其产品设计对科创企业发展需求的深刻洞察。它聚焦科技型企业采购原材料、接受服务时的资金痛点，按不高于采购合同金额80%的比例提供流动资金支持，单户最高授信额度可达5000万元，且在额度内可循环使用，完美适配科创企业研发周期长、订单交付灵活的特点。更值得关注的是，“科创优贷”突破传统小贷业务模式，采用受托支付方式将资金直接划付至供应商账户，通过“信贷+担保+产业服务”的风险防控模式，确保每一笔资金都用在“刀刃上”，实现专款专用、精准滴灌。

为进一步优化科创企业金融服务，东北再担保公司出台科创类业务指导意见，创新推出东科初创担、东科成长担、东科初创贷、东科成长贷、东再科创贷等5类科创业务产品，分别满足科创企业从初创期到成熟期不同发展阶段的融资需求。通过打造“政银担”协同服务生态，整合“担保+投资+贷款”综合服务，为东北地区科技企业、专精特新企业和“小巨人”企业等送上专业化金融解决方案，让“创新之花”加速结出“产业之果”。

绿色护航：

助力“低碳”转型 绘就“两山”理念实践新画卷

在“双碳”国家战略指引下，绿色低碳正成为东北振兴的“新引擎”。东北再担保公司将绿色金融理念深度融入业务发展，通过绿色担保产品创新、绿色项目支持等举措，助力东北地区绿色低碳转型，为绿色产业发展注入金融动力，让绿水青山成为东北振兴的亮丽底色。

作为中韩示范区下属重要企业，双兴集团的地热能清洁供热项目虽符合国家战略和区域规划，可3.2亿元的固定资产投资需求，却成为项目落地的拦路虎。“传统信贷模式下，融资额度和周期都难以匹配项目需求。”双兴集团项目负责人的对话，道出了众多清洁能源企业面临的资金困境。

关键时刻，东北再担保公司的介入，为项目架起“融资桥”。凭借对绿色产业政策的深刻研判和专业的风险管理能力，东北再担保公司精准锚定项目的生态价值与社会意义，快速敲定3.2亿元担保方案，帮助企业顺利打通融资渠道，让搁浅的绿色项目得以扬帆远航。

这笔担保资金所支撑的，是一个兼具生态效益与示范意义的绿色项目。项目落地后，不仅能替代区域内传统燃煤锅炉房，从源头削减碳排放，更将为东北地区破解冬季供暖高排放难题提供可参考的实践路径，助力中韩示范区打造新能源产业降碳带。

近年来，东北再担保公司始终将绿色发展作为战略核心，立足区域生态安全与产业升级需求，以政策性金融力量赋能绿色经济转型。公司紧盯政策导向，聚集绿色产业链条，构建起覆盖绿色项目增信、风险共担、资源整合的系统性服务体系，通过理念创新与模式突破，架起金融资本与生态友好型经济的连接桥梁。从助力清洁能源产业培育到推动传统产业绿色升级，从支持生态农业发展到促进区域低碳转型，公司以协同思维联动多方主体，将绿色理念深度融入担保服务全流程，既为绿色项目注入持续金融动能，也通过机制化探索为区域绿色金融生态构建提供实践支撑，在践行“双碳”目标与服务东北生态振兴的进程中，彰显担保机构的责任与担当。

东北再担保公司的一系列金融创新实践，离不开广泛的数据整合与坚定的责任担当。截至目前，公司已与20多个地方政府建立战略合作，与60余家银行开展银担合作，构建了覆盖近百家担保机构的再担保运营体系，业务全面覆盖东北四省区，形成了多方协同、上下联动的金融服务网络，让金融新产品能够快速落地，精准触达需求主体。

自成立以来，公司不仅是单笔业务的提供者，更是区域金融基础设施的建设者。它有力推动了东北区域中小企业信用担保体系的建立健全，通过再担保的“稳定器”和“放大器”作用，提升了整个担保行业的抗风险能力和服务容量，促进了区域经济的可持续发展与金融生态的优化。

东北再担保公司的创新足迹，已深深印刻在这片辽阔而充满潜力的土地上。它推出的每一款金融产品，如同一条条清澈的涓涓细流，最终汇聚成赋能东北全面振兴的磅礴金融洪流。这洪流，灌溉的是企业成长的希望，夯实的是产业升级的根基，温暖的是万家灯火的民生。

未来，东北再担保公司将继续坚守“服务实体经济”的使命，放大政策担保效能，深化产品创新与服务优化，链接更多资源，用更具温度、更富效率、更有韧性的金融服务，为东北全面振兴注入源源不断的金融动能，在担保行业高质量发展新征程上书写更加精彩的篇章。

◀东北再担保辽宁分公司凭借“莓莓保”产品，斩获“金融兴辽”普惠金融优秀案例。

本版图片为资料图片



▶东北再担保黑龙江分公司研发“助农保”产品破解种植大户融资难题。

